

ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 23% В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2024 ГОДА

31 июля 2024 года. МКПАО «МД Медикал Групп» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 2 квартал и 1 полугодие 2024 года.

Ключевые финансовые показатели за 6 месяцев 2024 года:

- **Общая выручка Группы** увеличилась на **22,6%** год к году до **15 760 млн руб.** благодаря росту выручки, прежде всего, от посещений и стационарного лечения, а также существенному росту показателей по родам;
- Выручка **московских госпиталей** выросла на **26,4%** год к году до **7 827 млн руб.** в связи с ростом выручки от оказанных услуг, прежде всего, в условиях стационара и по направлению родов;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **18,4%** год к году до **4 188 млн руб.** благодаря росту выручки по амбулаторным посещениям и родам;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **9,0%** год к году до **1 482 млн руб.** ввиду роста выручки от амбулаторных посещений;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **27,5%** год к году до **2 235 млн руб.** ввиду роста выручки от амбулаторных посещений и ЭКО;
- **Чистая денежная позиция** на 30 июня 2024 года составила **13 328 млн руб.** После отчетного периода, в начале июля 2024 года, на выплату дивидендов было направлено 10 593 млн руб.;
- **Общий объем капитальных затрат** в 1 полугодии 2024 года составил **946 млн руб.**

Ключевые операционные показатели за 6 месяцев 2024 года:

- Рост количества **койко-дней** составил **6,8%** год к году до **75 518** при увеличении **среднего чека** на **15,0%** до **102,3 тыс. руб.** в Москве и **8,0%** год к году до **41,3 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **19,3%** год к году до **1 183 219** при увеличении **среднего чека** на **8,5%** до **6,0 тыс. руб.** в Москве и **9,6%** год к году до **2,4 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **20,0%** год к году до **5 402** при увеличении **среднего чека** на **22,1%** до **556,4 тыс. руб.** в Москве и **13,4%** год к году до **224,2 тыс. руб.** в регионах; Количество **циклов ЭКО** увеличилось на **3,8%** и составило **9 704** при увеличении **среднего чека** на **5,5%** до **298,8 тыс. руб.** в Москве и **11,4%** год к году до **289,7 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые финансовые показатели за 2 квартал 2024 года:

- **Общая Выручка** Группы выросла на **22,1%** год к году и составила **8 097 млн руб.** благодаря росту выручки, прежде всего, от посещений и стационарного лечения, а также существенному росту показателей по родам;
- **Сопоставимая Выручка (LFL)** Группы выросла на **18,5%** год к году;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **27,9%** год к году до **3 972 млн руб.** в связи с ростом объема оказанной помощи в условиях стационаров по направлениям гинекологии, онкологии, неврологии, педиатрии, травматологии и нейрохирургии, а также ростом числа родов и среднего чека по данному направлению;
- Выручка **региональных госпиталей** выросла на **15,7%** год к году до **2 163 млн руб.** благодаря успешным результатам работы госпиталей Новосибирска, Тюмени и Самары, а также госпиталя в Уфе, показавшего лучшую динамику по направлению родов;

- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **8,1%** год к году до **777 млн руб.**;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **26,0%** год к году до **1 172 млн руб.**;

Ключевые операционные показатели за 2 квартал 2024 года:

- Количество **койко-дней** выросло на **4,4%** год к году до **36 861** при одновременном увеличении **среднего чека** на **17,1%** до **102,5 тыс. руб.** в Москве и **6,3%** год к году до **42,5 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **амбулаторных посещений** выросло на **21,7%** год к году до **615 902** при увеличении **среднего чека** на **7,0%** до **5,9 тыс. руб.** в Москве и **5,9%** год к году до **2,4 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **21,8%** год к году до **2 796** при увеличении **среднего чека** на **23,5%** год к году до **561,9 тыс. руб.** в Москве и росте на **12,6%** год к году до **228,3 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **пункций ЭКО** выросло на **1,2%** и составило **5 272** при увеличении **среднего чека** на **5,4%** до **295,1 тыс. руб.** в Москве и **14,9%** год к году до **293,5 тыс. руб.** в регионах.

Ключевые события 2 квартала 2024 года и после отчетного периода:

- **Регистрация МКПАО «МД Медикал Груп» в России.** 28 мая 2024 года Компания была зарегистрирована в специальном административном районе на острове Октябрьский Калининградской области Российской Федерации в качестве Международной компании Публичного акционерного общества «МД Медикал Груп Инвестментс» (сокращенно – МКПАО «МД Медикал Груп») в порядке, предусмотренном Федеральным законом «О международных компаниях». В начале июля Компания получила от Регистратора Кипра сертификат об исключении с 28 мая 2024 года компании МД МЕДИКАЛ ГРУП ИНВЕСТМЕНТС ПЛС (MD MEDICAL GROUP INVESTMENTS PLC) из реестра юридических лиц на территории Кипра в связи с редомициляцией согласно требованиям Закона о компаниях Кипра.
- **Объявление и выплата рекордных дивидендов.** 7 июня 2024 года совет директоров Компании принял решение выплатить дивиденды по результатам 3 месяцев 2024 года по обыкновенным акциям МКПАО «МД Медикал Груп» в общем объеме порядка 10,6 млрд рублей или 141 рубль на одну обыкновенную акцию (до уплаты налога на доходы, полученные в качестве дивидендов), в том числе за счет нераспределенной прибыли прошлых лет. Денежные средства для выплаты дивидендов были направлены Компанией 2 июля.
- **Начало торгов акциями МКПАО «МД Медикал Груп».** В связи с завершением автоматической конвертации ценных бумаг после редомициляции Компании 17 июня 2024 года на Московской бирже стартовали торги обыкновенными акциями МКПАО «МД Медикал Груп» (торговый код – MDMG, ISIN – RU000A108KL3).
- **Выход в новый регион присутствия – Республика Коми.** Приобретенная в столице Республики Коми г. Сыктывкар клиника «РГС-Мед» является одним из крупнейших в Республике Коми частных многопрофильных медицинских центров, осуществляющий комплексную консультативно-диагностическую, лечебную и профилактическую медицинскую помощь по широкому спектру медицинских специальностей как взрослым, так и детям с 2004 года. Сумма сделки составила 25 млн руб. и финансировалась за счет собственных средств Группы. Компания планирует модернизацию клиники, в том числе добавить свои компетенции: оказание услуг по востребованному в регионе направлению лечения бесплодия и ЭКО. Дополнительный объем инвестиций составит около 80 млн руб.



Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:

«Мы демонстрируем великолепные результаты в этом году второй квартал подряд: двузначную динамику выручки и высокие операционные показатели. Рост выручки за первое полугодие 2024 года составил 23%.

Ключевыми драйверами роста были результаты госпитального сегмента Группы по стационарному и амбулаторному обслуживанию в сфере многопрофильной медицинской помощи, женского и детского здоровья. Освоение новых направлений в хирургии, рост спроса на детскую хирургию в регионах, внедрение новых диагностических и лечебных методов приводят к успешным результатам наших госпиталей.

Сильные результаты показывают и наши традиционные направления: рост выручки во 2 квартале по принятым родам составил 47%. Ведущее положение Компании в области женского и детского здоровья в том числе обеспечено нашей масштабной работой по повышению узнаваемости бренда в Москве и регионах, востребованностью новых центров домашнего акушерства и профессионализмом наших врачей.

В отчетном квартале мы завершили очень важный для компании процесс – переезд из кипрской юрисдикции в российскую. Благодаря редомициляции мы смогли поделиться с нашими акционерами грандиозными успехами, достигнутыми Компанией за последние несколько лет, выплатив рекордные за историю Группы дивиденды. И хотелось бы отметить, что уже в этом году мы планируем вернуться к практике выплаты дивидендов 2 раза в год.

Мы развиваемся как органическим путем, увеличивая загрузку текущих мощностей, открывая новые клиники, которые, в том числе, усиливают пациентопоток в наших госпиталях, так и за счет приобретений: в конце июня мы добавили новый регион присутствия, закрыв сделку по приобретению многопрофильной клиники в г. Сыктывкар. В ближайшие месяцы мы откроем новые медицинские центры еще в нескольких регионах страны, что позволит нам предоставлять качественную медицинскую помощь большему числу пациентов, наращивая нашу долю рынка».



Основные результаты Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2024 года

Операционные показатели	2кв 2024	2кв 2023	изменение, %	6М 2024	6М 2023	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	155 098	136 094	14,0%	304 394	264 654	15,0%
Койко-дни	16 098	15 223	5,7%	33 301	31 432	5,9%
ЭКО	1 138	886	28,4%	1 999	1 549	29,1%
Роды	1 333	1 082	23,2%	2 525	2 099	20,3%
Госпитали в регионах						
Посещения	208 353	183 769	13,4%	410 183	358 923	14,3%
Койко-дни	20 037	19 441	3,1%	40 868	38 045	7,4%
ЭКО	818	834	(1,9%)	1 448	1 459	(0,8%)
Роды	1 463	1 213	20,6%	2 877	2 403	19,7%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	61 946	54 269	14,1%	120 811	106 073	13,9%
ЭКО	1 068	1 171	(8,8%)	1 913	2 145	(10,8%)
Клиники в регионах						
Посещения	190 505	131 796	44,5%	347 831	262 237	32,6%
Койко-дни	726	656	10,6%	1 349	1 238	8,9%
ЭКО	2 248	2 318	(3,0%)	4 344	4 196	3,5%
Посещения, итого	615 902	505 928	21,7%	1 183 219	991 887	19,3%
Койко-дни, итого	36 861	35 320	4,4%	75 518	70 715	6,8%
ЭКО, итого	5 272	5 209	1,2%	9 704	9 349	3,8%
Роды, итого	2 796	2 295	21,8%	5 402	4 502	20,0%
Выручка, млн руб.						
Госпитали в Москве						
Посещения	916	740	23,8%	1 794	1 415	26,8%
Койко-дни	1 650	1 332	23,9%	3 406	2 796	21,8%
ЭКО	334	248	34,7%	595	454	31,1%
Роды	749	492	52,1%	1 405	956	46,9%
Прочая выручка	323	294	9,9%	627	569	10,2%
Госпитали в регионах						
Посещения	538	437	23,1%	1 043	843	23,7%
Койко-дни	854	784	8,9%	1 693	1 469	15,2%
ЭКО	253	228	11,0%	453	407	11,3%
Роды	334	246	35,8%	645	475	35,8%
Прочая выручка	184	174	5,7%	354	344	2,9%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	372	316	17,7%	739	621	19,0%
ЭКО	317	328	(3,4%)	574	592	(3,0%)
Прочая выручка	88	75	17,3%	169	147	15,0%
Клиники в регионах						
Посещения	402	265	51,7%	775	516	50,2%
Койко-дни	28	19	47,4%	51	33	54,5%
ЭКО	647	577	12,1%	1 225	1 064	15,1%
Прочая выручка	95	69	37,7%	184	140	31,4%
УК и прочие	13	8	62,5%	28	12	133,3%
Госпитали в Москве	3 972	3 106	27,9%	7 827	6 190	26,4%
Госпитали в регионах	2 163	1 869	15,7%	4 188	3 538	18,4%
Клиники в Москве и МО	777	719	8,1%	1 482	1 360	9,0%
Клиники в регионах	1 172	930	26,0%	2 235	1 753	27,5%
Выручка, итого	8 097	6 632	22,1%	15 760	12 853	22,6%

Средний чек, тыс. руб.	2кв 2024	2кв 2023	изменение, %	6М 2024	6М 2023	изменение, %
Госпитали в Москве						
Посещения	5,9	5,4	8,6%	5,9	5,3	10,2%
Койко-дни	102,5	87,5	17,1%	102,3	89,0	15,0%
ЭКО	293,5	279,9	4,9%	297,6	293,1	1,6%
Роды	561,9	455,1	23,5%	556,4	455,6	22,1%
Госпитали в регионах						
Посещения	2,6	2,4	8,6%	2,5	2,3	8,3%
Койко-дни	42,6	40,3	5,7%	41,4	38,6	7,3%
ЭКО	309,3	273,4	13,1%	312,8	279,0	12,1%
Роды	228,3	202,8	12,6%	224,2	197,7	13,4%
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	6,0	5,8	3,1%	6,1	5,9	4,5%
ЭКО	296,8	280,1	6,0%	300,1	276,0	8,7%
Клиники в регионах						
Посещения	2,1	2,0	4,9%	2,2	2,0	13,2%
Койко-дни	38,6	29,0	33,2%	37,8	26,7	41,9%
ЭКО	287,8	248,9	15,6%	282,0	253,6	11,2%

Динамика LFL показателей Группы за 2 квартал и 6 месяцев 2024 года, % год к году

2кв 2024				6М 2024		
Выручка	Операционные показатели	Средний чек		Выручка	Операционные показатели	Средний чек
Госпитали в Москве						
Посещения	19,2%	9,3%	9,0%	23,1%	11,5%	10,4%
Койко-дни	19,8%	2,9%	16,4%	19,2%	4,2%	14,3%
ЭКО	26,1%	18,5%	6,4%	23,6%	19,6%	3,4%
Роды	52,1%	23,2%	23,5%	46,9%	20,3%	22,1%
Прочая выручка	6,2%	-	-	7,5%	-	-
Госпитали в регионах						
Посещения	23,1%	13,4%	8,6%	23,7%	14,3%	8,3%
Койко-дни	8,9%	3,1%	5,7%	15,2%	7,4%	7,3%
ЭКО	11,0%	(1,9%)	13,1%	11,3%	(0,8%)	12,1%
Роды	35,8%	20,6%	12,6%	35,8%	19,7%	13,4%
Прочая выручка	5,7%	-	-	2,9%	-	-
Клиники в Москве и Московской области						
Посещения	15,0%	11,2%	3,5%	16,9%	11,5%	4,9%
ЭКО	(3,4%)	(8,8%)	6,0%	(3,0%)	(10,8%)	8,7%
Прочая выручка	15,2%	-	-	13,4%	-	-
Клиники в регионах						
Посещения	16,3%	13,6%	2,4%	16,3%	4,3%	11,5%
Койко-дни	47,4%	10,6%	33,2%	54,5%	8,9%	41,8%
ЭКО	12,1%	(3,0%)	15,6%	15,1%	3,5%	11,2%
Прочая выручка	20,7%	-	-	14,7%	-	-
УК и прочие	62,5%	-	-	133,3%	-	-
Выручка, итого	18,5%			19,6%		

Анализ динамики показателей Группы во 2 квартале 2024 года по сравнению со 2 кварталом 2023 года.

Госпитали в Москве

Во 2 квартале 2024 г. выручка, включая прочую выручку¹, по московским госпиталям выросла на 27,9% год к году до 3 972 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, от оказания медицинской помощи в условиях стационара на 23,9% и по принятым родам на 52,1%, выручка от амбулаторных посещений и ЭКО также значительно выросла: на 23,8% и 34,7% соответственно.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением количества койко-дней на 5,7% год к году и среднего чека на 17,1%. Основные направления стационарного лечения в московских госпиталях были онкология, гинекология, неврология, педиатрия, травматология и нейрохирургия. Рост среднего чека обусловлен большим количеством реанимационных койко-дней, почти 2-кратным ростом объемов пластической хирургии, ростом доли дополнительных услуг (лабораторные, диагностические исследования), а также доли коммерческих услуг в онкологии. Существенную долю положительных изменений выручки принес новый госпиталь на Мичуринском проспекте.

Традиционный рост выручки от родов обусловлен ростом количества родов на 23,2% при увеличении среднего чека на 23,5% ввиду востребованности центра домашнего акушерства в КГ «Лапино», а также спроса на контракты среднего и высокого ценового сегмента в отчетном квартале.

Рост выручки от амбулаторных посещений во 2 квартале 2024 г. был обусловлен ростом количества посещений на 14,0% год к году и среднего чека на 8,6%. Наибольший эффект на выручку оказал рост объемов услуг, оказанных по направлениям гинекологии и педиатрии.

Рост выручки от ЭКО обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 28,4% при увеличении среднего чека на 4,9%. 35% прироста количества пункций обеспечил новый госпиталь на Мичуринском проспекте.

Госпитали в регионах

Во 2 квартале 2024 г. выручка госпиталей в регионах выросла на 15,7% год к году до 2 163 млн руб., в основном благодаря росту выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара (+8,9%) и амбулаторных посещений (+23,1%), а также родов (+35,8%) и ЭКО (+11,0%). Наибольший вклад в положительную динамику выручки внесли госпитали Новосибирска, Тюмени и Самары.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением количества койко-дней на 3,1% год к году и среднего чека на 5,7%. Наибольший вклад в динамику выручки от услуг, оказанных в условиях стационара, внесли госпитали Тюмени по направлениям онкологии, педиатрии, общей хирургии и терапии, Новосибирска - по направлениям урологии и травматологии. Освоение новых направлений в хирургии, рост доверия и популярности детской хирургии, ЛОР-хирургии, планомерное развитие онкологического направления, приобретение нового оборудования в урологии, сокращающего время операции и увеличивающего пропускную способность операционных, внедрение новых манипуляций, выполнение сложных операций по протезированию суставов привело к успешным результатам стационарного обслуживания в госпиталях регионов.

Рост выручки от амбулаторных посещений во 2 квартале 2024 г. был обусловлен ростом количества

¹ В состав прочей выручки входит прочая медицинская выручка (вкл. лабораторные анализы) и прочая немедицинская выручка

посещений на 13,4% год к году и среднего чека на 8,6%. Основной вклад в динамику выручки по посещениям оказал рост объемов амбулаторного обслуживания в госпиталях Самары, Новосибирска и Тюмени по таким направлениям, как диагностика, гинекология и педиатрия. Рост среднего чека обусловлен в том числе существенным объемом услуг по диагностике пациентов онкологического направления.

Рост выручки от родов и ЭКО обусловлен ростом количества родов на 20,6% при увеличении среднего чека на 12,6% и ростом среднего чека по ЭКО на 13,1% ввиду роста доли коммерческих пункций ЭКО, что скомпенсировало 1,9%-ное снижение общего количества пункций, вызванного сокращением объема услуг по ОМС. Драйверами роста выручки по родам были госпитали в Тюмени и Уфе, Наибольшее количество родов было принято в госпитале Уфы благодаря новому масштабному комплексу мероприятий, проводимому госпиталем в течение последнего года.

Амбулаторные клиники в Москве и Московской области

Во 2 квартале 2024 г. выручка клиник в Москве и Московской области увеличилась на 8,1% год к году и составила 777 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений (+14,1%), в том числе благодаря результатам новых клиник, открытых в 2023 и 2024 гг., в Мытищах и ЖК «Зиларт». Снижение выручки по ЭКО на 3,4% связано со снижением общего количества пункций на 8,8% ввиду более позднего выделения квот ОМС, что было частично компенсировано ростом среднего чека растущих коммерческих пункций.

Амбулаторные клиники в регионах

Во 2 квартале 2024 г. выручка по амбулаторным клиникам в регионах выросла на 26,0% год к году до 1 172 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений на 44,5% при росте среднего чека на 4,9% благодаря во многом росту контрактов на ведение беременности в отчетном периоде. Снижение пункций ЭКО на 3,0%, связанное с ростом в данном отчетном периоде числа криопереносов, было компенсировано ростом среднего чека на 15,6%, обусловленным ростом доли коммерческих пункций.

Чистая денежная позиция

Долг Группы, полностью представленный обязательствами по аренде и лизингу, по состоянию на 30 июня 2024 года увеличился на 305 млн руб. по сравнению с 31 марта 2024 года до 1 279 млн руб. В результате по состоянию на 30 июня 2024 года на балансе Компании сформирована чистая денежная позиция в размере 13 328 млн руб. После отчетного периода, в начале июля 2024 года, на выплату дивидендов было направлено 10 593 млн руб.

CAPEX

Общий объем капитальных затрат во 2 квартале 2024 года составил 435 млн руб. Госпитальный сегмент составил 36,6%.

В июне 2024 года Группа осуществила сделку по приобретению многопрофильной клиники в г. Сыктывкаре. Сумма оплаты в отчетном периоде составила 25 млн руб.

Примечание:

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

IR-служба

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

О ГК «МД Медикал»

ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 56 современных медицинских учреждений, в том числе 11 многопрофильных госпиталей и 45 амбулаторных клиник с присутствием на территории 28 регионов Российской Федерации. В 2023 году выручка ГК «MD Medical» составила 27,6 млрд руб., EBITDA – 9,2 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: “MDMG”).

Заявления прогнозного характера

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.