

# **ОТЧЕТ ЭМИТЕНТА ЭМИССИОННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ**

**HEADHUNTER GROUP PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)**

---

**Код эмитента:** \_\_\_\_\_ -  
(уникальный код эмитента)

**За** \_\_\_\_\_ 12 месяцев 2023 год

Информация, содержащаяся в настоящем отчете эмитента,  
подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской  
Федерации о ценных бумагах.



## Оглавление

Оглавление .....	3
Раздел 1. Введение .....	5
Введение .....	6
1.1. Общие сведения об Эмитенте и его деятельности .....	7
1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли .....	8
1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность Эмитента .....	8
1.4. Основные финансовые показатели Эмитента .....	9
1.4.1. Эмитенты, за исключением кредитных организаций, составляющие консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность), приводят следующие основные финансовые показатели, рассчитываемые на ее основе .....	9
1.4.2. Эмитенты, не составляющие и не раскрывающие консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность), указывают следующие основные финансовые показатели, рассчитываемые на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности эмитента .....	13
1.4.3. Эмитенты, являющиеся кредитными организациями, приводят следующие основные финансовые показатели .....	13
1.4.4. Иные финансовые показатели .....	13
1.4.5. Анализ динамики изменения финансовых показателей, приведенных в подпунктах 1.4.1 - 1.4.4 настоящего пункта. ....	13
1.5. Сведения об основных поставщиках Эмитента .....	15
1.6. Сведения об основных дебиторах Эмитента .....	16
1.7. Сведения об обязательствах Эмитента .....	17
1.7.1. Сведения об основных кредиторах Эмитента .....	17
1.7.2. Сведения об обязательствах Эмитента из предоставленного обеспечения .....	19
1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента .....	20
1.8. Сведения о перспективах развития Эмитента .....	20
1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью Эмитента .....	21
1.9.1. Отраслевые риски .....	21
1.9.2. Страновые и региональные риски .....	25
1.9.3. Финансовые риски .....	28
1.9.4. Правовые риски .....	30
1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск) .....	44
1.9.6. Стратегический риск .....	45
1.9.7. Риски, связанные с деятельностью Эмитента .....	46
1.9.8. Риск информационной безопасности .....	47
1.9.9. Экологический риск .....	51
1.9.10. Природно-климатический риск .....	51
1.9.11. Риски кредитных организаций .....	51
1.9.12. Иные риски, которые являются существенными для Эмитента (Группы Эмитента) .....	51

<b>Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента, сведения об организации в Эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также сведения о работниках Эмитента .....</b>	<b>55</b>
2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента .....	55
2.2. Сведения о политике Эмитента в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления Эмитента .....	64
2.3. Сведения об организации в Эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита .....	65
2.4. Информация о лицах, ответственных в Эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита.....	66
2.5. Сведения о любых обязательствах Эмитента перед работниками Эмитента и работниками подконтрольных Эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента.....	67
<b>Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) Эмитента, а также о сделках Эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделках Эмитента .....</b>	<b>69</b>
3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) Эмитента.....	69
3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) Эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) Эмитента .....	69
3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале Эмитента, наличии специального права («золотой акции»).....	70
<b>Раздел 4. Дополнительные сведения об Эмитенте и о размещенных им ценных бумагах .....</b>	<b>71</b>
4.1. Подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение.	71
4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций .....	73
4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением.....	73
4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента.....	73
4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента.....	75
4.5.1 Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента .....	75
4.5.2. Информация об аудиторе Эмитента .....	75
<b>Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента...</b>	<b>78</b>
5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность).....	78
5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность .....	78

## Раздел 1. Введение

Если из контекста не следует иное, в настоящем Отчете следующие термины имеют значения, указанные ниже:

«**АДР**» означает американские депозитарные акции в форме американских депозитарных расписок, выпущенные ДжейПиМорган Чейз Банк, Эн.Эй (JPMorgan Chase Bank, N.A.) и удостоверяющие права на 1 Акцию каждая (ISIN US42207L1061, CUSIP 42207L106);

«**Акции**» означает обыкновенные акции Эмитента номинальной стоимостью 0,002 Евро каждая (ISIN: CY0108942117, CFI: ESVUFR);

«**Группа**» означает определяемая на основании МСФО группа компаний, в которую входит Эмитент и подконтрольные ей компании;

«**ЕГРЮЛ**» означает единый государственный реестр юридических лиц Российской Федерации;

«**Закон об акционерных обществах**» означает Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах»;

«**Закон о рынке ценных бумаг**» означает Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ;

«**ИНН**» означает идентификационный номер налогоплательщика;

«**Корпоративная реструктуризация**» означает ряд мероприятий, осуществляемых или планируемых к осуществлению Эмитентом и (или) Обществом, основные параметры которой описаны в материалах, подготовленных Обществом и размещенных по адресу: <https://hhto.ru>;

«**Лица «недружественных» государств**» означает лиц, связанных с «недружественными» государствами, список которых утвержден распоряжением Правительства Российской Федерации от 05.03.2022 г. № 430-р;

«**Московская Биржа**» означает Публичное акционерное общество «Московская Биржа ММВБ-РТС», юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с законодательством Российской Федерации за ОГРН 1027739387411, веб-сайт в сети Интернет: [www.moex.com](http://www.moex.com);

«**МСФО**» означает международные стандарты финансовой отчетности;

«**НРД**» означает небанковскую кредитную организацию акционерное общество «Национальный расчетный депозитарий», юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с законодательством Российской Федерации за ОГРН 1027739132563;

«**Общество**» означает Международную компанию акционерное общество «Хэдхантер», юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с законодательством Российской Федерации за ОГРН 1233900011124;

«**ОГРН**» означает основной государственный регистрационный номер;

«**Отчет**» означает настоящий отчет Эмитента;

«**РСБУ**» означает российские стандарты бухгалтерского учета;

«**РФ**», «**Россия**» означает Российская Федерация;

«**ЦБ РФ**», «**Банк России**» означает Центральный банк Российской Федерации;

«**Эмитент**» означает Публичную акционерную компанию с ограниченной ответственностью «ХэдХантер Груп ПИЭЛСИ» (*HeadHunter Group PLC*), зарегистрированную в соответствии с законодательством Республики Кипр за регистрационным номером HE 332806.

## **Введение**

Информация, содержащаяся в Отчете, подлежит раскрытию в соответствии с пунктом 4 статьи 30 Закона о рынке ценных бумаг.

Основания возникновения у Эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме Отчета:

- в отношении ценных бумаг Эмитента осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг;
- эмитент является публичным акционерным обществом.

Консолидированная финансовая отчетность Эмитента, на основании которой в Отчете раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, дает объективное и достоверное представление об активах, обязательствах, финансовом состоянии, прибыли или убытке Эмитента.

Информация о финансовом состоянии и результатах деятельности Эмитента содержит достоверное представление о деятельности Эмитента, а также об основных рисках, связанных с его деятельностью.

Настоящий Отчет содержит оценки и прогнозы в отношении будущих событий и (или) действий, перспектив развития отрасли экономики, в которой Эмитент осуществляет основную деятельность, и результатов деятельности Эмитента, в том числе его планов, вероятности наступления определенных событий и совершения определенных действий.

Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы, приведенные в настоящем Отчете, так как фактические результаты деятельности Эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг Эмитента связано с рисками, в том числе описанными в настоящем Отчете.

## **Раздел 1. Управленческий отчет Эмитента**

### **1.1. Общие сведения об Эмитенте и его деятельности**

Полное фирменное наименование: HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)

Сокращенное фирменное наименование: отсутствует

Полное наименование на английском языке: HeadHunter Group PLC

Сокращенное фирменное наименование Эмитента на английском языке: отсутствует

Место нахождения Эмитента: 129085, Москва, ул. Годовикова, д. 9, стр. 10

Адрес Эмитента: Республика Кипр, Никосия, 2036, Строволос, Андреа Микеллиди, 19А (Andrea Mikelidi 19A, Strovolos, 2036, Nicosia, Cyprus)

Сведения о способе и дате создания Эмитента: Эмитент зарегистрирован в форме частной акционерной компании с ограниченной ответственностью 28 мая 2014 года за номером HE 332806 под фирменным наименованием «ЗЕМЕНИК ТРЕЙДИНГ ЛИМИТЕД» (ZEMENIK TRADING LIMITED). 24.02.2016 ЗЕМЕНИК ТРЕЙДИНГ ЛИМИТЕД (ZEMENIK TRADING LIMITED) была преобразована в публичную акционерную компанию с ограниченной ответственностью HEADHUNTER GROUP PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ).

Сведения о случаях изменения полного фирменного наименования: Эмитент зарегистрирован в форме частной акционерной компании с ограниченной ответственностью 28 мая 2014 года за номером HE 332806 под фирменным наименованием «ЗЕМЕНИК ТРЕЙДИНГ ЛИМИТЕД» (ZEMENIK TRADING LIMITED). 24.02.2016 ЗЕМЕНИК ТРЕЙДИНГ ЛИМИТЕД (ZEMENIK TRADING LIMITED) была преобразована в публичную акционерную компанию с ограниченной ответственностью HEADHUNTER GROUP PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ).

Сведения о реорганизации Эмитента: Отсутствуют. В соответствии с законодательством Республики Кипр преобразование частной акционерной компании с ограниченной ответственностью в публичную акционерную компанию с ограниченной ответственностью не является реорганизацией.

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) (при наличии) Эмитента: отсутствует

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН) (при наличии) Эмитента: 9909535169, КПП 774788001.

**Финансово-хозяйственная деятельность, операционные сегменты и география осуществления финансово-хозяйственной деятельности группы Эмитента, краткая характеристика группы Эмитента с указанием общего числа организаций, составляющих группу Эмитента, и личного закона таких организаций:**

Уставной деятельностью Эмитента является холдинговая деятельность.

Группа была основана в 2000 году. Группа осуществляет свою деятельность преимущественно в Российской Федерации. Также компании Группы осуществляют свою деятельность в Республике Беларусь, Республике Азербайджан, Республике Казахстан, Республике Узбекистан. Группа является ведущей платформой онлайн-рекрутмента в России и других странах СНГ. Её основная задача – это быть связующим звеном между соискателями и работодателями. Группа предлагает потенциальным работодателям и специалистам по подбору персонала платный доступ к своей обширной базе соискателей и платформе объявлений о вакансиях для заполнения внутренних вакансий. Большинство услуг Группы для соискателей предоставляются бесплатно, но Группа также предлагает платные услуги по развитию карьеры и продвижению резюме. Объявления о вакансиях, размещаемые на платформе Группы, затрагивают самые разные отрасли.

В случае если федеральными законами для определенной категории (группы) инвесторов, в том числе для иностранных инвесторов (группы лиц, определяемой в соответствии со статьей 9 Федерального закона от 26 июля 2006 года № 135-ФЗ «О защите конкуренции» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2006, № 31, ст. 3434; 2015, № 41, ст. 5629), в которую входят иностранные инвесторы), установлены ограничения при их участии в уставном капитале Эмитента (совершении сделок с акциями (долями),

составляющими уставный капитал Эмитента) в связи с осуществлением Эмитентом и (или) его подконтрольными организациями определенного вида (видов) деятельности, в том числе вида (видов) деятельности, имеющего (имеющих) стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства, указывается на это обстоятельство и раскрываются название и реквизиты федерального закона, которым установлены указанные ограничения:

Эмитент не является хозяйственным обществом, имеющим стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Устав Эмитента не устанавливает иных ограничений, связанных с участием в уставном капитале Эмитента.

**Иная информация, которая, по мнению Эмитента, является существенной для получения заинтересованными лицами общего представления об Эмитенте и его финансово-хозяйственной деятельности.**

Отсутствует.

## 1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли

Российский рынок онлайн-рекрутинга характеризуется наличием динамичной конкурентной среды и непрерывным технологическим развитием. Конкуренцию Эмитенту оказывают профильные онлайн-порталы, интернет-платформы объявлений о работе, сотрудничающие с отраслевыми изданиями, включая традиционные СМИ. В число конкурентов Группы входят такие российские поставщики услуг онлайн-рекрутмента, как «СуперДжоб.ру» и «Работа.ру», которые также предоставляют доступ к базам резюме и размещают объявления о вакансиях. Ключевым конкурентом Эмитента является компания «Авито», крупнейшая российская платформа объявлений, уделяющая основное внимание работе с соискателями, представляющими рабочие профессии, и представителями малого бизнеса.

Эмитент считает, что состояние индустрии и дальнейший рост выручки будет и в дальнейшем зависеть от масштабных макроэкономических факторов, таких, как общие темпы роста российской экономики, состояние российского рынка труда, отраженное в таких показателях, как уровень безработицы и текучесть кадров. Кроме того, мы рассчитываем на дальнейшее положительное воздействие наблюдающегося в настоящее время структурного перехода от традиционных методов работы в области подбора персонала в онлайн-среду и все более массового использования онлайн-рекламы представителями бизнес-сообщества.

## 1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность Эмитента

Основные операционные показатели	2022	2023
Количество платящих клиентов (штук)	482 136	601 981
Средняя выручка на платящего клиента (рублей на одного клиента)	37 511	48 920
Число опубликованных вакансий (штук, в среднем за период)	933 361	1 281 180

**Анализ динамики изменения приведенных показателей операционной деятельности группы эмитента:**

Количество платящих клиентов в 2023 году увеличилось по сравнению с 2022 годом на 119,8 тысяч или 24,9% в связи с восстановлением экономики, упрощением требований к регистрации клиентов, росту использования онлайн-сервисов.

Средняя выручка на платящего клиента в 2023 году увеличилась по сравнению с 2022 годом на 11 409 руб. или 30,4% благодаря увеличению среднего уровня публикации вакансий, обусловленному конкуренцией за кандидатов, росту средней цены за публикацию вакансии, а также внедрению дифференцированного ценообразования в зависимости от региона вакансии.



Число опубликованных вакансий в 2023 году увеличилось по сравнению с 2022 годом на 347,8 тысячи или 37,3% в связи с восстановлением экономики, активизации деятельности наших клиентов по найму сотрудников, а также возобновлению потребления со стороны некоторых наших клиентов.

#### 1.4. Основные финансовые показатели Эмитента

1.4.1. Эмитенты, за исключением кредитных организаций, составляющие консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность), приводят следующие основные финансовые показатели, рассчитываемые на ее основе

№ п/п	Наименование показателя	Методика расчета показателя	2022/ 31.12.2022	2023/ 31.12.2023
1	Выручка, тыс. руб.	Определяется в соответствии с учетной политикой Эмитента	18 085 164	29 449 103
2	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA), тыс. руб.	Прибыль до налогообложения за минусом процентных доходов, до вычета процентных расходов и амортизации основных средств и нематериальных активов	7 001 138	18 213 995
3	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	Отношение показателя EBITDA к выручке	38,7%	61,8%
2.1	Скорректированный показатель EBITDA, в тыс. руб.	Расшифровка расчета скорректированного показателя EBITDA приведена ниже в данном пункте Проспекта.	9 162 426	17 378 335
3.1	Рентабельность скорректированного показателя EBITDA (Adjusted EBITDA margin), %	Отношение показателя скорректированной EBITDA к выручке	50,7%	59,0%
4	Чистая прибыль, тыс. руб.	Определяется в соответствии с учетной политикой Эмитента	3 691 494	12 414 481
4.1	Скорректированный показатель Чистой прибыли	Расшифровка расчета скорректированного показателя Чистой прибыли приведена ниже в данном пункте Отчета Эмитента	6 010 675	12 480 339
4.2	Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли	Отношение показателя скорректированной Чистой прибыли к выручке	33,2%	42,4%
5	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, тыс. руб.	Строка «Чистый поток денежных средств от операционной деятельности» Консолидированного отчета о движении денежных средств	7 668 611	16 417 299
6	Расходы на приобретение	Определяется в соответствии с	449 351	516 871

№ п/п	Наименование показателя	Методика расчета показателя	2022/ 31.12.2022	2023/ 31.12.2023
	<b>основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты)<sup>1</sup>, тыс. руб.</b>	учетной политикой Эмитента		
7	<b>Свободный денежный поток, тыс. руб.</b>	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, уменьшенные на сумму капитальных затрат	7 219 260	15 900 428
8	<b>Чистый долг<sup>2</sup>, тыс. руб.</b>	Разность между общим долгом и денежными средствами и их эквивалентами	– 1 776 545	– 19 519 862
9	<b>Отношение чистого долга к EBITDA за последние 12 месяцев</b>	Отношение чистого долга к EBITDA за последние 12 месяцев	– 0,25	– 1,07
10	<b>Рентабельность капитала (ROE), %</b>	Отношение чистой прибыли к среднегодовому размеру собственного капитала <sup>3</sup>	57,56%	93,75%

#### Расшифровка расчета скорректированного показателя EBITDA:

	2022	2023
<b>Чистая прибыль</b>	<b>3 691 494</b>	<b>12 414 481</b>
<i>Плюс:</i>		
Расходы по налогу на прибыль	1 544 501	4 828 572
Расходы по процентам, нетто (за вычетом доходов по процентам)	579 398	(194 285)
Износ и амортизация	1 185 745	1 165 227
<b>EBITDA</b>	<b>7 001 138</b>	<b>18 213 995</b>
Долгосрочные программы мотивации (с расчетами долевыми инструментами), включая социальные взносы <sup>(а)</sup>	932 975	344 687
Доход от депозитария <sup>(б)</sup>	(67 970)	(17 057)
Чистый убыток / (прибыль) от курсовых разниц, нетто <sup>(в)</sup>	302 862	(1 341 923)
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(г)</sup>	–	86 768
Прибыль от финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток <sup>(д)</sup>	–	(52 108)

<sup>1</sup> Показатель «Расходы на приобретение основных средств и материальных активов (капитальные затраты)» представлен показателями «Приобретение нематериальных активов» и «Приобретение основных средств», указанных в консолидированном отчете о движении денежных средств консолидированной финансовой отчетности Эмитента за соответствующий отчетный период.

<sup>2</sup> Показатель «Чистый долг» представлен показателями «Займы и кредиты» и «Займы и кредиты (краткосрочная часть)» минус показатели «Денежные средства и эквиваленты» и «Краткосрочные инвестиции», указанными в консолидированном отчете о финансовом положении консолидированной финансовой отчетности Эмитента за соответствующие отчетные периоды.

<sup>3</sup> Показатель среднегодового размера собственного капитала рассчитывается как среднее арифметическое от размера собственного капитала на начало и конец отчетного периода, указанного в показателе «Итого капитал» консолидированного отчета о финансовом положении консолидированной финансовой отчетности Эмитента за соответствующие отчетные периоды.

Доля в убытке инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом расходов по налогу на прибыль) <sup>(е)</sup>	55 563	38 373
Расходы на интеграцию <sup>(ж)</sup>	104 584	-
Прочие финансовые и транзакционные расходы <sup>(з)</sup>	96 785	228 900
Обесценение гудвила <sup>(и)</sup>	657 032	-
Обесценение инвестиций, учитываемых по методу долевого участия <sup>(к)</sup>	218 126	-
Списание прочих налоговых рисков и относящихся к ним компенсационных активов <sup>(л)</sup>	(138 669)	(123 300)
<b>Скорректированный показатель EBITDA</b>	<b>9 162 426</b>	<b>17 378 335</b>

- (а) Показатель «Долгосрочные программы мотивации (с расчетами долевыми инструментами), включая социальные взносы» представляет собой неденежный расход по вознаграждениям, основанным на акциях, выданных: 1) сотрудникам в соответствии с программами долгосрочного премирования; 2) Совету директоров. Описание программ и расходов по ним раскрыто в примечаниях 18 и 26 (б) консолидированной финансовой отчетности за 2023 год. В показатель также включены расходы на социальные взносы, относящиеся к данным вознаграждениям, основанным на акциях. Данные расходы включены в показатель «Расходы на персонал» в пояснении № 11 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022-2023 годы, отраженному в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (б) Показатель «Доход от депозитария» представляет собой вознаграждение, которое получает Группа от депозитария АДР в соответствии с депозитарным договором, и не являются характерными для основной деятельности Группы. Данный доход включен в показатель «Прочие доходы» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022-2023 годы в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (в) Показатель «Чистый убыток / (прибыль) от курсовых разниц, нетто» представляет собой прибыль или убыток по курсовым разницам. Данный показатель представлен в строке «Чистый (убыток)/прибыль от курсовых разниц» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022-2023 годы в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (г) Показатель «Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия» представляет собой прибыль или убыток от переоценки инвестиций, учитываемых методом долевого участия до момента приобретения контроля, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. В частности, мы признали убыток от переоценки доли в ООО «Дрим Джоб», учитываемой методом долевого участия, по справедливой стоимости на дату приобретения контроля над ООО «Дрим Джоб» 1 мая 2023 г. Данный показатель представлен в строке «Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2023 год.
- (д) Показатель «Прибыль от финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток» представляет собой прибыль или убыток от переоценки финансовых активов по справедливой стоимости, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. Данный показатель представлен в строке «Прибыль от финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток» в пояснении № 12 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2023 год.
- (е) Показатель «Доля в убытке инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом расходов по налогу на прибыль)» представляет собой доходы или расходы от доли прибыли или убытка инвестиций, учитываемых методом долевого участия, которыми не являются характерными для основной деятельности Группы. Данный показатель представлен в строке «Доля в убытке инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом расходов по налогу на прибыль)» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.
- (ж) Показатель «Расходы на интеграцию» представляет собой расходы на персонал, понесенные в связи с технической интеграцией платформ hh.ru и Zarplata.ru, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. Данные расходы включены в строку «Расходы на персонал» в пояснении № 11 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022 год, представленном в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (з) Показатель «Прочие финансовые и транзакционные расходы» представляет собой расходы, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. Данные расходы включены в строку «Профессиональные услуги» в пояснении № 11 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2023 год.
- (и) Показатель «Обесценение гудвила» представляет собой расходы по обесценению гудвила, признанные в результате ухудшения рыночной ситуации в Российской Федерации в 2022 году, что было отражено в модели для расчета возмещаемой стоимости (DCF). Данный показатель представлен в строке «Обесценение гудвила» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022 год, представленном в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (к) Показатель «Обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия» представляет собой расходы по обесценению инвестиций, учитываемых методом долевого участия, признанные в результате ухудшения рыночной ситуации, что было учтено при определении расчетной возмещаемой величины инвестиции (DCF). Показатель указан в строке «Расходы на обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022 год, представленном в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.

- (л) Показатель «Списание прочих налоговых рисков и относящихся к ним компенсационных активов» представляет собой доходы или расходы от изменения резерва по историческим налоговым рискам и относящимся к ним компенсационным активам, признанным в момент приобретения бизнеса, и не являются характерными для основной деятельности Группы.

#### Расшифровка расчета скорректированного показателя Чистой прибыли:

	2022	2023
<b>Чистая прибыль</b>	<b>3 691 494</b>	<b>12 414 481</b>
<i>Плюс:</i>		
Долгосрочные программы мотивации (с расчетами долевыми инструментами), включая социальные взносы <sup>(а)</sup>	932 975	344 687
Доход от депозитария <sup>(б)</sup>	(67 970)	(17 057)
Чистый убыток / (прибыль) от курсовых разниц, нетто <sup>(в)</sup>	302 862	(1 341 923)
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(г)</sup>	–	86 768
Прибыль от финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток <sup>(д)</sup>	–	(52 108)
Доля в убытке инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом расходов по налогу на прибыль) <sup>(е)</sup>	55 563	38 373
Расходы на интеграцию <sup>(ж)</sup>	104 584	–
Прочие финансовые и транзакционные расходы <sup>(з)</sup>	96 785	228 900
Обесценение гудвила <sup>(и)</sup>	657 032	–
Обесценение инвестиций, учитываемых по методу долевого участия <sup>(к)</sup>	218 126	–
Списание налоговых рисков и относящихся к ним компенсационных активов <sup>(л)</sup>	(185 813)	(146 004)
Амортизация нематериальных активов, признанных при Приобретении <sup>(м)</sup>	415 787	415 788
Налоговый эффект корректировок <sup>(н)</sup>	(210 750)	240 486
Налог на сверхприбыль <sup>(о)</sup>	–	267 948
<b>Скорректированный показатель Чистая прибыль</b>	<b>6 010 675</b>	<b>12 480 339</b>

- (а) Показатель «Долгосрочные программы мотивации (с расчетами долевыми инструментами), включая социальные взносы» представляет собой неденежный расход по вознаграждениям, основанным на акциях, выданных: 1) сотрудникам в соответствии с программами долгосрочного премирования; 2) Совету директоров. Описание программ и расходов по ним раскрыто в примечаниях 18 и 26(б) консолидированной финансовой отчетности за 2023 год. В показатель также включены расходы на социальные взносы, относящиеся к данным вознаграждениям, основанным на акциях. Данные расходы включены в показатель «Расходы на персонал» в пояснении №11 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022 - 2023 годы, отраженному в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (б) Показатель «Доход от депозитария» представляет собой вознаграждение, которое получает Группа от депозитария АДР в соответствии с депозитарным договором, и не являются характерными для основной деятельности Группы. Данный доход включен в показатель «Прочие доходы» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022-2023 годы в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (в) Показатель «Чистый убыток /(прибыль) от курсовых разниц, нетто» представляет собой прибыль или убыток по курсовым разницам. Данный показатель представлен в строке «Чистый (убыток)/прибыль от курсовых разниц» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022-2023 годы в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
- (г) Показатель «Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия» представляет собой прибыль или убыток от переоценки инвестиций, учитываемых методом долевого участия до момента приобретения контроля, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. В частности, мы признали убыток от переоценки доли в ООО «Дрим Джоб», учитываемой методом долевого участия, по справедливой стоимости на дату приобретения контроля над ООО «Дрим Джоб» 1 мая 2023 г. Данный показатель представлен в строке «Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2023 год.
- (д) Показатель «Прибыль от финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток» представляет собой прибыль или убыток от переоценки финансовых активов по справедливой стоимости, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. Данный показатель представлен в строке

- «Прибыль от финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток» в пояснении № 12 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2023 год.
- (е) Показатель «Доля в убытке инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом расходов по налогу на прибыль)» представляет собой доходы или расходы от доли прибыли или убытка инвестиций, учитываемых методом долевого участия, которыми не являются характерными для основной деятельности Группы. Данный показатель представлен в строке «Доля в убытке инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом расходов по налогу на прибыль)» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.
  - (ж) Показатель «Расходы на интеграцию» представляет собой расходы на персонал, понесенные в связи с технической интеграцией hh.ru и Zarplata.ru, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. Данные расходы включены в строку «Расходы на персонал» в пояснении № 11 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022 год, представленном в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
  - (з) Показатель «Прочие финансовые и транзакционные расходы» представляет собой расходы, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не являются характерными для основной деятельности Группы. Данные расходы включены в строку «Профессиональные услуги» в пояснении № 11 к консолидированному отчету о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2023 год.
  - (и) Показатель «Обесценение гудвила» представляет собой расходы по обесценению гудвила, признанные в результате ухудшения рыночной ситуации в Российской Федерации в 2022 году, что было отражено в модели для расчета возмещаемой стоимости (DCF). Данный показатель представлен в строке «Обесценение гудвила» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022 год, представленном в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
  - (к) Показатель «Обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия» представляет собой расходы по обесценению инвестиций, учитываемых методом долевого участия, признанные в результате ухудшения рыночной ситуации, что было учтено при определении расчетной возмещаемой величины инвестиции (DCF). Показатель указан в строке «Расходы на обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия» консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2022 год, представленном в консолидированной финансовой отчетности за 2023 год.
  - (л) Показатель «Списание налоговых рисков и относящихся к ним компенсационных активов» представляет собой доходы или расходы от изменения резерва по историческим налоговым рискам и относящимся к ним компенсационным активам, признанным в момент приобретения бизнеса, и не являются характерными для основной деятельности Группы. В частности, мы списали 207 млн рублей налоговых рисков (включая риск по налогу на прибыль) в связи с истечением срока давности и 61 млн рублей соответствующего компенсационного актива, признанного при приобретении Зарплаты.ру, в результате чего в 2023 году признан прочий доход в размере 123 млн рублей. и уменьшен налог на прибыль на сумму 23 млн рублей.
  - (м) В результате приобретения доли в размере 100% в капитале компании HeadHunter FSU Limited, правопреемника Группы, в 2016 г. мы признали следующие нематериальные активы: (i) товарный знак и доменные имена на сумму 1 634 306 000 руб., (ii) клиентскую базу на сумму 2 064 035 000 руб., и (iii) базу резюме на сумму 618 601 000 руб. Период амортизации указанных активов составляет, соответственно, 10 лет, от 5 до 10 лет и 10 лет. Мы считаем, что приобретение нашего правопреемника не связано с операционной деятельностью Группы, поскольку оно относится к первоначальному прямому инвестированию в Группу до IPO.
  - (н) Отражает налог на прибыль, которым возникает в отношении корректировок, описанных выше.
  - (о) Показатель «Налог на сверхприбыль» отражает налог на прибыль разового характера, начисленный в соответствии с поправками к Налоговому кодексу Российской Федерации, принятыми 4 августа 2023 года.

#### **1.4.2. Эмитенты, не составляющие и не раскрывающие консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность), указывают следующие основные финансовые показатели, рассчитываемые на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности эмитента**

Не применимо.

#### **1.4.3. Эмитенты, являющиеся кредитными организациями, приводят следующие основные финансовые показатели**

Не применимо.

#### **1.4.4. Иные финансовые показатели**

Не применимо.

#### **1.4.5. Анализ динамики изменения финансовых показателей, приведенных в подпунктах 1.4.1 - 1.4.4 настоящего пункта.**

Выручка за 2023 год увеличилась по сравнению с 2022 годом на 11 364 млн руб. или 62,8%. Рост выручки в большей степени обусловлен восстановлением активности наших клиентов в 2023 году. Высокий уровень конкуренции за кандидатов способствовал росту платящих клиентов и среднего

потребления наших услуг. Указанные факторы были усилены нашими инициативами в области ценообразования, действующими с января 2023 года, а также эффектом низкой базы 2022 года.

Показатель «EBITDA» за 2023 год вырос на 11 213 млн руб. или 160,2% по сравнению с показателем за 2022 год. Рост EBITDA обусловлен ростом выручки, а также полученной чистой прибылью от курсовых разниц по денежным средствам в иностранной валюте в размере 1 342 млн руб. против чистого убытка от курсовых разниц в размере 303 млн рублей, а также убытка от обесценения в размере 875 млн рублей в 2022 году.

Показатель «Рентабельность по EBITDA» за 2023 год вырос на 23 процентных пункта с 38,7% до 61,8% по сравнению с показателем за 2022 год в связи с превышением темпа роста выручки над темпом роста операционных затрат и прочих расходов.

Скорректированный показатель EBITDA и рентабельность скорректированного показателя EBITDA являются ключевыми показателями деятельности Группы. Расчет скорректированного показателя EBITDA приведен выше в данном пункте Проспекта. Скорректированный показатель EBITDA вырос на 89,7% за 2023 год по сравнению с 2022 годом, а Рентабельность скорректированного показателя EBITDA увеличилась на 8,3 процентных пункта с 50,7% до 59,0%, преимущественно за счет роста выручки, что было частично компенсировано ростом наших расходов на персонал.

Чистая прибыль за 2023 год выросла на 236,3% и составила 12 414 млн рублей против чистой прибыли 3 691 млн рублей за 2022 год. Рост чистой прибыли обусловлен ростом выручки, а также полученной чистой прибылью от курсовых разниц по денежным средствам в иностранной валюте в размере 1 342 млн рублей против чистого убытка от курсовых разниц в размере 303 млн рублей, а также убытка от обесценения в размере 875 млн рублей в 2022 году.

Скорректированный показатель чистой прибыли и рентабельность скорректированного показателя чистой прибыли за 2022-2023 гг. отражают прибыль Группы, за вычетом расходов не характерных для операционной деятельности Группы. Расчет скорректированного показателя чистой прибыли приведен выше в данном пункте Проспекта. Рентабельность скорректированного показателя чистой прибыли увеличилась на 9 п. п. с 33,2% до 42,4%, преимущественно за счет роста выручки.

Показатель «Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности», значительно вырос в 2023 году по сравнению с 2022 годом. Данный рост обусловлен ростом продаж, который был частично компенсирован увеличением операционных расходов и уплаченного налога на прибыль.

Показатель «Капитальные затраты» представляет собой денежные средства, уплаченные на приобретение основных средств, создание нематериальных активов и покупку нематериальных активов. За рассматриваемые периоды анализируемый показатель демонстрировал постепенный рост. В 2023 году показатель увеличился на 68 млн руб. и составил 517 млн руб., что связано с операционным ростом бизнеса.

Показатель «Свободный денежный поток» значительно вырос в 2023 году по сравнению с 2022 годом, что связано с ростом поступления денежных средств от операционной деятельности, в то время как капитальные затраты за период выросли незначительно.

Значение показателя «Чистый долг» за рассматриваемые периоды отрицательное. Это связано с существенным балансом денежных средств и их эквивалентов, обусловленным ростом бизнеса и невозможностью выплаты дивидендов.

Значение показателя «Отношение чистого долга к EBITDA» за рассматриваемые периоды снижается и становится отрицательным, что связано с превышением темпов снижения чистого долга над темпами роста EBITDA.

Показатель «Рентабельность капитала (ROE)» демонстрирует величину прибыли, которую получает Эмитент, к стоимости собственного капитала. По результатам 2023 года произошло увеличение рентабельности капитала, которая по итогам года составила 93,75%. Указанное увеличение вызвано опережающим ростом прибыли за период по отношению к капиталу.

### 1.5. Сведения об основных поставщиках Эмитента

Сведения об основных поставщиках Группы, являющихся лицами, не входящими в Группу (далее – внешнегрупповые поставщики), с отдельным указанием объема и (или) доли поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на поставщиков, входящих в Группу, а также на внешнегрупповых поставщиков, с указанием определенного Эмитентом уровня (количественный критерий) существенности объема и (или) доли поставок основного поставщика, который не должен быть более 10% от объема поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками на дату окончания соответствующего отчетного периода, а также сведения об иных поставщиках, поставки которых, по мнению Эмитента, имеют для Эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Уровень (количественный критерий) существенности объема и (или) доли поставок основного поставщика определен в размере 10% от общего объема поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками.

*Поставщики, на долю которых приходится более 10% от общей суммы внешнегрупповых поставок за 2022 и 2023 годы:*

полное фирменное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «ИА РИАЛВЕБ»
сокращенное фирменное наименование	ООО «ИА РИАЛВЕБ»
идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)	7813323882
основной государственный регистрационный номер (ОГРН)	1057811290767
место нахождения	г. Санкт-Петербург
доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	2022: 18% 2023: 21%
краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	маркетинговые услуги
сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	не является

полное фирменное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «СЛ МЕДИА»
сокращенное фирменное наименование	ООО «СЛ МЕДИА»
идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)	7715018344
основной государственный регистрационный номер (ОГРН)	1027739134686
место нахождения	г. Москва
доля внешнегруппового поставщика в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками	2022: 17% 2023: 13%
краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг)	маркетинговые услуги
сведения о том, является ли основной поставщик организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	не является

**Объем и (или) доли поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на поставщиков, входящих в Группу:** 2022 – 4%; 2023 – 23%.

**Объем и (или) доли поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на внешнегрупповых поставщиков:** 2022 – 96%; 2023 – 77%.

#### **1.6. Сведения об основных дебиторах Эмитента**

Сведения об основных дебиторах Эмитента, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для Эмитента существенное значение и являющихся лицами, не входящими в группу эмитента (далее – внешнегрупповые дебиторы), с отдельным указанием объема и (или) доли дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в группу эмитента, а также на внешнегрупповых дебиторов, а также сведения об иных дебиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю основного дебитора, определен в размере 10 процентов от общей суммы дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода. У Группы отсутствуют иные дебиторы, которые, по мнению Эмитента, имеют для Группы существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Под общим размером (общей суммой) дебиторской задолженности понимается сумма значений следующих строк «Торговая и прочая дебиторская задолженность» Отчета о финансовом положении консолидированной финансовой отчетности Эмитента. Также в расчет доли дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в Группу, включены внутригрупповые займы выданные, которые при подготовке консолидированной финансовой отчетности были полностью элиминированы.

**Объем и (или) доля дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в Группу:** на 31.12.2022 – 98%; на 31.12.2023 – 96% (данная дебиторская задолженность элиминирована при подготовке консолидированной финансовой отчетности Группы).

**Объем и (или) доли дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов:** на 31.12.2022 – 2%; на 30.12.2023 – 4%:

*Дебиторы, на долю которых приходится более 10% от общей суммы дебиторской задолженности приходящейся на внешнегрупповых дебиторов на 31 декабря 2023 г.:*

полное фирменное наименование	«Газпромбанк» (Акционерное общество)
сокращенное фирменное наименование	Банк ГПБ (АО)
идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)	7744001497
основной государственный регистрационный номер (ОГРН)	1027700167110
место нахождения	г. Москва
сумма дебиторской задолженности	89 984 тыс. руб.
доля основного дебитора в общем объеме дебиторской задолженности внешних дебиторов, %	26%



размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности	Не является просроченной дебиторской задолженностью
сведения о том, является ли основной дебитор организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

*Дебиторы, на долю которых приходится более 10% от общей суммы дебиторской задолженности приходящейся на внешнегрупповых дебиторов на 31 декабря 2022 г.:*

Такие дебиторы отсутствуют.

## 1.7. Сведения об обязательствах Эмитента

### 1.7.1. Сведения об основных кредиторах Эмитента

Сведения об основных кредиторах эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности Эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет существенное значение и являющихся лицами, не входящими в группу Эмитента (далее – внешнегрупповые кредиторы), с отдельным указанием объема и (или) доли кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в группу Эмитента, а также на внешнегрупповых кредиторов, сведения об иных кредиторах, которые, по мнению эмитента, имеют для Эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств.

Уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора, определен в размере 10 процентов от суммы кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода.

Общая сумма кредиторской задолженности здесь включает в себя следующие строки Отчета о финансовом положении консолидированной финансовой отчетности Эмитента: «Торговая и прочая кредиторская задолженность», «Кредиты и займы», «Кредиты и займы (краткосрочная часть)».

*Кредиторы, на долю которых приходится более 10 (десяти) процентов от общей суммы кредиторской задолженности, приходящей на внешнегрупповых кредиторов на 31 декабря 2022 г. и 31 декабря 2023 г.:*

1.	
полное фирменное наименование	Банк ВТБ (ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО)
сокращенное фирменное наименование	Банк ВТБ (ПАО)
идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)	7702070139
основной государственный регистрационный номер (ОГРН)	1027739609391
место нахождения	191144, г. Санкт-Петербург, Дегтярный переулок, д. 11, лит. А
сумма кредиторской задолженности	на 31 декабря 2022 г.: 3 568 550 тыс. руб.

	на 31 декабря 2023 г.: 3 138 703 тыс. руб.
доля основного кредитора в общем объеме кредиторской задолженности внешних кредиторов, %	на 31 декабря 2022 г.: 37% на 31 декабря 2023 г.: 48 %
размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности	Ключевая ставка, устанавливаемая Центральным банком Российской Федерации + маржа 2%  Просроченная кредиторская задолженность отсутствует
дата заключения кредитного договора (договора займа) (в случае если кредиторская задолженность возникла в связи с заключением кредитного договора (договора займа))	24 августа 2020 г.
дата прекращения кредитного договора (договора займа), в том числе в связи с его исполнением (в случае если кредиторская задолженность возникла в связи с заключением кредитного договора (договора займа))	30 июня 2025 г.
сведения о том, является ли основной кредитор организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	Не является

2.	
полное фирменное наименование	Информация не может быть указана, кредиторами являются владельцы биржевых облигаций серии 001P-01R (идентификационный номер 4B02-01-00565-R-001P)
сокращенное фирменное наименование	
идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)	
основной государственный регистрационный номер (ОГРН)	
место нахождения	
сумма кредиторской задолженности	на 31 декабря 2022 г.: 3 999 882 тыс. руб. на 31 декабря 2023 г.: задолженность погашена
доля основного кредитора в общем объеме кредиторской задолженности внешних кредиторов, %	на 31 декабря 2022 г.: 41% на 31 декабря 2023 г.: задолженность погашена
размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности	6,45%
дата заключения кредитного договора (договора займа) (в случае если кредиторская задолженность возникла в связи с заключением кредитного договора (договора займа))	Дата размещения облигаций: 14 декабря 2020 г.
дата прекращения кредитного договора (договора займа), в том числе в связи с его исполнением (в случае если кредиторская	Дата погашения облигаций: 11 декабря 2023 г.

задолженность возникла в связи с заключением кредитного договора (договора займа)	
сведения о том, является ли основной кредитор организацией, подконтрольной члену органа управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента	У Эмитента отсутствует такая информация в отношении владельцев биржевых бумаг.

**Объем и (или) доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу:** на 31.12.2022 – 43%; на 31.12.2023 – 57% (данная кредиторская задолженность элиминирована при подготовке консолидированной финансовой отчетности Группы).

**Объем и (или) доли кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов:** на 31.12.2022 – 57%; на 31.12.2023 – 43%.

#### 1.7.2. Сведения об обязательствах Эмитента из предоставленного обеспечения

Сведения о размере обеспечения (в том числе в форме залога, поручительства, независимой гарантии), предоставленного лицами, входящими в группу эмитента, иным лицам, входящим в группу эмитента, и лицам, не входящим в нее, а также о совершенных эмитентом и организациями, входящими в группу эмитента сделках по предоставлению такого обеспечения, имеющих для группы эмитента существенное значение:

Уровень существенности размера предоставленного обеспечения составляет 10% от размера обеспечения, предоставленного организациями, входящими в группу эмитента, лицам, не входящим в группу эмитента.

Информация об общем размере обеспечения (в том числе в форме залога, поручительства, независимой гарантии), предоставленного лицами, входящими в группу эмитента, лицам, не входящим в группу эмитента (лицам, входящим в группу эмитента, обеспечение не предоставлялось):

Показатель	31.12.2022	31.12.2023
Общий размер предоставленного обеспечения, тыс. руб., в том числе:	3 606 308	3 160 127
в форме залога	–	–
в форме поручительства	–	–
в форме независимой гарантии	3 606 308	3 160 127

Информация о каждой сделке по предоставлению обеспечения, имеющей для Группы существенное значение:

Полное фирменное наименование	Банк ВТБ (ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО)
Сокращенное фирменное наименование	Банк ВТБ (ПАО)
Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)	7702070139
Основной государственный регистрационный номер (ОГРН)	1027739609391
Место нахождения	191144, г. Санкт-Петербург, Дегтярный переулок, д. 11, лит. А
Предмет обеспечения	Кредит
Размер предоставленного обеспечения	В пределах размера обеспеченного обязательства
Должник, Заемщик	Общество с ограниченной ответственностью «Хэдхантер»

Залогодатель, Гарант:	1) HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ) 2) HeadHunter FSU Limited (ХЭДХАНТЕР ФСЮ ЛИМИТЕД) 3) ООО «Земеник»
Кредитор, выгодоприобретатель	Банк ВТБ (ПАО)
Вид обеспеченного обязательства	Кредит
Размер обеспеченного обязательства, в тыс. руб. (балансовая стоимость кредита по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности должника по обеспеченному обязательству <sup>4</sup> )	на 31 декабря 2022 г.: 3 606 308 тыс. руб. на 31 декабря 2023 г.: 3 160 127 тыс. руб.
Содержание обеспеченного обязательства	Договор синдицированного кредита от 24 августа 2020 г. с учетом изменений, внесенных Соглашением о внесении изменений № 1 от 10 декабря 2020 г. и Соглашением о внесении изменений № 2 от 26 ноября 2021 г. с графиком погашения и сроком полного погашения 30 июня 2025 г.
Срок исполнения обеспеченного обязательства	Равен сроку окончательного погашения кредита – 30 июня 2025 г.
Способ обеспечения, его размер и условия предоставления, в том числе предмет и стоимость предмета залога, если способом обеспечения является залог, срок, на который обеспечение предоставлено	<p>Договор залога и Независимая гарантия. Дата каждого договора по обеспечению: 24 августа 2020 г.</p> <p>1) HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ) - залог акций (1 акция HeadHunter FSU Limited (ХЭДХАНТЕР ФСЮ ЛИМИТЕД)) + Независимая гарантия</p> <p>2) HeadHunter FSU Limited (ХЭДХАНТЕР ФСЮ ЛИМИТЕД) - залог доли (100% уставного капитала ООО «Хэдхантер») + Независимая гарантия</p> <p>3) ООО «Земеник» - залог акций (100% минус 1 акция HeadHunter FSU Limited (ХЭДХАНТЕР ФСЮ ЛИМИТЕД)) + Независимая гарантия</p>
Факторы, которые могут привести к неисполнению или ненадлежащему исполнению обеспеченного обязательства, и вероятности возникновения таких факторов	Существенное ухудшение финансового состояния должника. Вероятность возникновения таких факторов крайне низкая.

### 1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента

*Не применимо.*

### 1.8. Сведения о перспективах развития Эмитента

Основной деятельностью Эмитента является деятельность холдинговой компании. Эмитент

<sup>4</sup> Размер обеспечения в форме залога и независимой гарантии, сведения о котором приводятся в пункте 1.7.2 Проспекта, соответствует размеру обеспеченного обязательства (то есть размеру кредита, предоставленного Банком ВТБ (ПАО) ООО «Хэдхантер» по Договору синдицированного кредита от 24 августа 2020 г. с учетом изменений, внесенных Соглашением о внесении изменений № 1 от 10 декабря 2020 г. и Соглашением о внесении изменений №2 от 26 ноября 2021 г.) на соответствующую отчетную дату. Этот размер отражается в бухгалтерской (финансовой) отчетности ООО «Хэдхантер», опубликованной на странице в сети Интернет по адресу: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38277&type=3>. В консолидированной финансовой отчетности Эмитента размер задолженности по указанному кредиту Банка ВТБ (ПАО) оценивается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки и поэтому не отражает фактический размер задолженности.

является промежуточной холдинговой компанией Группы. В этой связи, информация о развитии Эмитента приводится применительно к Группе.

HR платформа Эмитента сочетает в себе сервис поиска вакансий и соискателей, представляющий ядро экосистемы, и динамично развивающееся портфолио дополнительных продуктов. Ключевыми дополнительными продуктами текущей экосистемы Эмитента являются: Skillaz – цифровая HR-платформа для автоматизации подбора и управления персоналом; HRlink – сервис кадрового электронного документооборота; Dream Job – ресурс с отзывами сотрудников о работодателях; Прочие продукты – брендинг вакансий и страниц работодателей, рекламные объявления, инструменты HR-аналитики.

Целью стратегии Эмитента в области разработки новых продуктов является создание полностью интегрированной платформы, которая будет обслуживать работодателей по принципу одного окна на каждом этапе процесса рекрутинга. Группа предлагает своим клиентам инструменты брендинга и рекламы, а также предоставляет консультации по вопросам подбора персонала с учетом конкретных задач каждого клиента, что способствует продвижению их бренда и повышает эффективность поиска подходящих кандидатов.

Также Группа предлагает соискателям различные платные услуги по достижению карьерного роста и поиску работы, например, инструмент продвижения резюме, обеспечивающий его показ в первых строчках результатов поиска, конструктор резюме, а также рекомендации по развитию карьеры.

В случае если группой эмитента принята и раскрыта стратегия развития группы эмитента, эмитент может привести ссылку на данный документ:

Эмитентом не принята и не раскрыта стратегия развития Эмитента.

## **1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью Эмитента**

### **1.9.1. Отраслевые риски**

**Риски, характерные для отрасли, в которой Эмитент (группа Эмитента) осуществляет основную финансово-хозяйственную деятельность; влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли на деятельность Эмитента (группы Эмитента) и исполнение обязательств по ценным бумагам; наиболее значимые, по мнению Эмитента, возможные изменения в отрасли (отдельно на рынке Российской Федерации и рынках за пределами Российской Федерации):**

#### Внешние риски

Группа сталкивается с высокой конкуренцией, в результате чего рыночная позиция Группы может ослабнуть, а это может оказать существенное негативное влияние на операционные результаты.

Рынки продуктов и услуг Группы являются высококонкурентным и стремительно развивающимся. Успех реализации стратегии Эмитента зависит от непрерывного наличия у Группы возможностей привлекать и удерживать соискателей и клиентов, расширять перечень продуктов и услуг, сохранять технологические преимущества и предлагать клиентам новые возможности. Группа сталкивается с конкуренцией как со стороны компаний, работающих исключительно в сфере онлайн-рекрутмента (например, сервисы «SuperJob» и «Работа.ру»), так и со стороны тех, кто предлагает рекрутинговые услуги в рамках более широкого портфеля услуг (например, «Авито»). Прочие мощные интернет-компании со значительным присутствием на рынках Группы, имеющие обширные базы лояльных пользователей (например, «Яндекс» и VK), также могут начать ориентироваться непосредственно на клиентов Группы, тем самым усиливая конкуренцию на рынке онлайн-рекрутмента. Профессиональные деловые социальные сети с функцией онлайн-рекрутмента исторически не занимали в России значимых рыночных позиций, однако такие компании могут начать выделять дополнительные ресурсы для расширения своих операций и, соответственно, стать в будущем существенной конкурентной угрозой. В частности, если действующая государственная блокировка деловой социальной сети LinkedIn будет снята, то она может стать конкурентом Эмитента на российском рынке.

Кроме того, в будущем Группа может испытывать конкуренцию со стороны новых игроков на рынке рекрутинговой рекламы и в других отраслях кадрового бизнеса, в которых Группа осуществляет свою деятельность, включая специализированные агрегаторы объявлений о вакансиях (например, Indeed), сайты социальных сетей, интернет-порталы, связанные с развитием карьеры, и действующих участников рынка традиционного (классического) рекрутмента, которые могут развивать продукты и услуги в сфере онлайн-рекрутмента, а также прочих поставщиков HR-услуг, которые могут выйти на рынок всех или каких-либо услуг Группы. Нет гарантий того, что Группе удастся сохранить позиции в качестве ведущей платформы онлайн-рекрутмента, особенно в том случае, если ключевые конкуренты Группы объединятся или если крупные поисковые системы, социальные сети или иные онлайн-платформы смогут эффективно использовать свои крупные базы пользователей для выхода на рынки Группы. Если такой конкурент сможет существенно нарастить свою долю рынка, то услуги Группы могут стать сравнительно менее привлекательными для клиентов, что может привести к снижению трафика на интернет-сайтах Группы и спроса на продукты, услуги, а также рекламные площади Группы.

В ряде регионов присутствия Группы, включая регионы, которые рассматриваются как основные растущие рынки, показатель освоения рынка услуг онлайн-рекрутмента Группы находится на сравнительно низком уровне. Группа может утратить конкурентные преимущества над новыми участниками рынка или оказаться в менее выгодном положении, чем конкуренты, обладающие более высоким показателем освоения рынка, лучше понимающие региональный рынок и (или) имеющие более совершенную маркетинговую стратегию.

Клиенты Группы также могут принимать решение о переходе к конкурентам. У ряда действующих или потенциальных конкурентов Группы больше ресурсов, возможностей и экспертных знаний в области менеджмента, технологий, финансов, развития продуктов, продаж, маркетинга и т.д., по сравнению с Группой. Опираясь на свой опыт и ресурсы, они могут конкурировать с Группой различными способами, в том числе за счет более жесткой борьбы за клиентов, увеличения расходов на рекламу и продвижение бренда, наращивания капиталовложений в исследования и разработки, а также приобретения активов. Если Группа не сможет эффективно, успешно и без неоправданных расходов соперничать с действующими и будущими конкурентами, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

#### Бизнес Группы зависит от уровня проникновения Интернета в России.

Несмотря на сравнительно высокий общий уровень проникновения Интернета в России, уровень проникновения услуг онлайн-рекрутмента исторически является низким и может демонстрировать не такие высокие темпы роста, как ожидает Группа. Россия исторически отличается неравномерным уровнем проникновения Интернета (более высокий уровень наблюдается в городской местности), и такой дисбаланс может сохраниться. Объем использования онлайн-услуг может в целом снизиться, в том числе вследствие замедления экономического развития, сокращения численности населения или сокращения объема инвестиций в инфраструктуру. Кроме того, темпы перехода на услуги онлайн-рекрутмента со стороны соискателей-представителей физического труда (т.н. «синих воротничков») могут оказаться слабее ожидаемых ввиду сохранения популярности традиционных каналов поиска работы (напр., газеты, рекламные щиты и «сарафанное радио»). Количество субъектов малого и среднего предпринимательства, которые, по мнению Группы, представляют собой недоосвоенный и растущий сегмент рынка, может оставаться стабильным или начать снижаться, в том числе по причине неблагоприятной макроэкономической ситуации. Любой из вышеуказанных факторов может негативно повлиять на развитие Группы.

На бизнес, операционные результаты и финансовое положение Группы могут влиять региональные или глобальные пандемии, потенциальные действия, направленные на сдерживание заболеваний, а также скорость и степень выздоровления, поскольку все это затрагивает клиентов Группы.

Существенное негативное влияние на бизнес Группы могут оказывать региональные или глобальные пандемии, поскольку действия по сдерживанию заболеваемости могут приводить к ограничению деловой активности (включая процессы подбора и найма персонала) и коммерческой деятельности, сокращению персонала и в целом к ограничению передвижения людей. Это в свою

очередь приведет к снижению активности на платформе Группы, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и операционные результаты Группы.

### Внутренние риски

Невозможность сохранить и развивать бренд Группы может оказать существенное негативное влияние на бизнес, операционные результаты и перспективы развития Группы.

Сохранение и развитие бренда Группы имеет важнейшее значение для успеха Группы. Хорошо узнаваемый бренд имеет решающее значение для роста числа соискателей и повышения уровня взаимодействия с ними, а соответственно, для повышения привлекательности Группы среди клиентов. Группа проводила и проводит различные маркетинговые мероприятия и мероприятия по продвижению бренда, включая рекламу в печатных СМИ и по телевидению. При этом Группа не может гарантировать, что указанные мероприятия будут иметь успех. Кроме того, конкуренты Группы могут повысить интенсивность своих маркетинговых кампаний, что может потребовать от Группы увеличения расходов на рекламу по поддержанию узнаваемости бренда.

Кроме того, любое негативное публичное освещение продуктов или услуг (независимо от его достоверности) может нанести ущерб бренду Группы и восприятию бренда на рынке. Если бренду Группы будет нанесен ущерб, Группа может лишиться возможности продолжать расширение базы соискателей, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Если Группа не сможет улучшать пользовательский опыт, предлагаемые продукты и технологическую платформу, то Группа может утратить способность привлекать и удерживать соискателей и работодателей, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и операционные результаты.

Успех Группы зависит от способности привлекать и удерживать как работодателей, так и соискателей. Основной источник дохода Группы – клиенты (работодатели). Ключевым фактором для привлечения и удержания работодателей является способность Группы привлекать и удерживать качественных соискателей, что в свою очередь, зависит от сохранения и увеличения числа работодателей, пользующихся услугами Группы, а также от качества и количества объявлений о работе, размещаемых в системе Группы.

Чтобы удовлетворять потребности как клиентов, так и соискателей, Группе необходимо продолжать совершенствовать пользовательский опыт, внедрять инновации и запускать новые продукты и услуги, которые работодатели и соискатели сочтут полезными, а также стимулировать их к возвращению на интернет-сайт Группы и повышению частоты пользования услугами Группы. Все это включает в себя продолжение работы по совершенствованию технологической платформы Группы в целях оптимизации результатов поиска работы, доработке базы данных Группы с учетом дополнительных географических и рыночных сегментов, а также повышению удобства пользования интернет-сайтом Группы, а также расширение и совершенствование продуктов, услуг и интерфейсов, чтобы не отставать от меняющихся пользовательских предпочтений. Так, учитывая растущую популярность смартфонов в качестве основных устройств для поиска работы, Группе необходимо дополнительно оптимизировать мобильные приложения. Группа может столкнуться с некоторыми рисками при внедрении инноваций и запуске новых продуктов и услуг, а создание, поддержка и обслуживание готовых решений Группы может потребовать значительных ресурсов.

Взаимодействие Группы с соискателями и работодателями осуществляется через интернет-сайты для настольных компьютеров, интернет-сайты для мобильных устройств и мобильные приложения Группы. В настоящее время основная часть трафика приходится на платформы для мобильных устройств. Если крупные зарубежные платформы для мобильных устройств (например, App Store и Google Play) решат убрать российские мобильные приложения (в том числе приложения Группы) или усложнить к ним доступ, это может затруднить удержание и расширение базы работодателей и соискателей, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Если Группа не сможет адекватно реагировать на процессы развития технологий или отрасли, включая изменения бизнес-моделей, применяемых в отрасли Группы, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы.

Рынок онлайн-услуг характеризуется стремительным развитием технологий, частым запуском новых продуктов и услуг, изменением потребностей и поведения потребителей, а также развитием отраслевых стандартов. Существует риск, что ключевые конкуренты Группы могут резко изменить свою бизнес-модель или маркетинговые стратегии (например, перейти на модель «оплата за действие», в рамках которой оплачиваются только определенные действия пользователей), и оказаться успешнее Группы, поскольку Группа может оказаться не в состоянии перестроить свою бизнес-модель или маркетинговую стратегию с такой оперативностью и с такой эффективностью, чтобы иметь возможность конкурировать с указанными изменениями. Это может привести к потере клиентов, а также оказать существенное негативное влияние на бренд и репутацию, бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Кроме того, в настоящее время компании в онлайн отрасли развивают продукты, которые составляют прямую конкуренцию продуктам из портфеля услуг Группы с добавленной стоимостью (Value Added Services или VAS), ориентированных на рекрутмент. Группа может оказаться в менее выгодной ситуации по отношению к другим участникам этого рынка, которые могут задействовать больше ресурсов, рыночных знаний или технических «ноу-хау» для разработки более совершенных собственных технологий. Если такие усилия будут успешно реализованы, то такие конкуренты смогут переманивать клиентов Группы на свои интерфейсы и уводить их с платформы Группы. Так, существует риск, что предлагаемые Группой в настоящее время услуги могут стать неактуальными или менее конкурентоспособными. Если Группа не сможет реагировать на упомянутые риски успешно, своевременно и с наименьшими затратами, то это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Если по какой-либо причине трафик соискателей на Интернет-сайте Группы снизится, то это может нанести ущерб бизнесу и операционным результатам Группы.

Возможности Группы по привлечению и удержанию соискателей на Интернет-сайте Группы имеют решающее значение для продолжения роста бизнеса Группы. Усилия конкурентов по оптимизации своих Интернет-сайтов в поисковых системах могут привести к тому, что их Интернет-сайты будут иметь более высокий рейтинг в результатах поиска, чем Интернет-сайт Группы. Интернет-поисковики могут пересмотреть свои методологии, что может негативно отразиться на рейтинге Группы в результатах поиска. Любые подобные изменения могут сократить пользовательский трафик на Интернет-сайте Группы и негативно сказаться на росте базы пользователей Группы, а это способно оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

**Риски, связанные с возможным изменением цен на основные виды сырья, товаров, работ, услуг, используемых Эмитентом (группой Эмитента) в своей деятельности (отдельно на рынке Российской Федерации и рынках за пределами Российской Федерации), их влияние на деятельность Эмитента (группы Эмитента) и исполнение обязательств по его ценным бумагам:**

Указанные риски оцениваются Эмитентом как незначительные, поскольку Группа не осуществляет производственную деятельность и не использует в своей деятельности сырье, изменение цен на которое могло бы в значительной степени оказать влияние на деятельность Группы. Тем не менее, в связи с возможным изменением рыночной ситуации Группа может столкнуться с риском роста цен на серверное и иное оборудование, услуги подрядчиков и расходные материалы, что может оказать влияние на деятельность компаний Группы.

**Риски, связанные с возможным изменением цен на товары, работы и (или) услуги Эмитента (группы Эмитента) (отдельно на рынке Российской Федерации и рынках за пределами Российской Федерации), и их влияние на деятельность Эмитента (группы Эмитента) и исполнение обязательств по его ценным бумагам:**

Указанные риски оцениваются Эмитентом как незначительные, их влияние на деятельность Группы и исполнение обязательств по ценным бумагам Эмитента маловероятно. В настоящий момент Эмитент не прогнозирует существенного снижения цен на услуги Группы. Тем не менее, изменение экономической ситуации может оказать воздействие на уровень цен на услуги Группы,



что, в свою очередь, может привести к необходимости пересмотра тарифов на сервисы и продукты Группы, от реализации которых зависит ее прибыль.

### **1.9.2. Страновые и региональные риски**

**Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в государстве (государствах) и административно-территориальных единицах государства (государств), в которых зарегистрирован (зарегистрированы) в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет (осуществляют) финансово-хозяйственную деятельность Эмитент (подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):**

Группа подвержена значительному влиянию состояния российской экономики, которое в значительной степени зависит от экспорта ключевых товаров, таких как нефть, газ, железная руда и другое сырье, импорта значительных объемов потребительских и иных товаров и доступа к международным источникам финансирования.

Ухудшение международных отношений России может негативно повлиять на деловой климат в России и состояние экономики, что в свою очередь может оказать неблагоприятное влияние на бизнес Группы, ее финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы.

Любое ухудшение общих экономических условий в России также может неблагоприятно отразиться на уровне спроса на различные товары и услуги, включая услуги, предоставляемые Группой, и, соответственно, может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

Бизнес Группы в значительной степени зависит от состояния российской экономики. Санкции, торговые ограничения и аналогичные меры, принятые в отношении России, а также иные ответные действия, связанные с возникновением геополитического кризиса между Россией и Украиной, могут оказывать существенное влияние на деятельность Группы.

В связи с геополитическим кризисом на Украине с 2014 года, власти США, стран Европейского союза, Великобритании и других государств ввели целый ряд скоординированных между собой блокирующих санкций и торговых ограничений в отношении ряда крупнейших российских государственных и частных финансовых организаций, предпринимателей и их бизнеса, граждан, а также ряд секторальных санкций, затрагивающих различные сектора экономики России, и ограничений импорта и экспорта, среди прочего.

Действующие и новые потенциальные санкции и ограничения могут в определенной степени оказывать негативное влияние на размер выручки Группы и уровень ее рентабельности, а также способны снизить или полностью ограничить возможности Группы по привлечению финансирования, в частности от международных финансовых организаций или на международных рынках капитала.

Обширные санкции, которые были введены в отношении российских финансовых организаций, могут повлиять на способность Группы заключать новые кредитные или коммерческие соглашения или продолжать операции по действующим, а также могут потребовать изменения условий погашения, осуществления прав на досрочное погашение или обязательного досрочного погашения по уже существующим соглашениям.

По мнению Эмитента, действующие санкции США, Европейского союза и Великобритании не препятствуют текущей хозяйственной деятельности Группы и не создают существенных рисков применения каких-либо санкций, однако, потенциальные новые санкции, введенные США, Великобританией и государствами-членами Европейского союза или другими странами способны в будущем ограничивать некоторые операции Группы.

В случае, если текущие санкции будут расширены, или введены в отношении контрагентов, акционеров, директоров или работников Группы, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы. Так, лицам и организациям, подчиняющиеся соответствующим санкционным режимам (включая международные финансовые организации и рейтинговые агентства), уже запрещено оказывать целый спектр услуг компаниям из России, а в будущем новые

вводимые ограничения могут привести к полной утрате возможности российским лицам совершать операции в долларах США и (или) иной иностранной валюте, привлекать средства на международных рынках капитала, приобретать оборудование или программное обеспечение у международных поставщиков или иметь доступ к зарубежным активам.

Инвестиции в ценные бумаги эмитентов на развивающихся рынках (включая Россию, Казахстан и другие страны СНГ), как правило, связаны с более высокой степенью риска, чем инвестиции в ценные бумаги эмитентов из более развитых стран.

Развивающиеся рынки (включая Россию, Казахстан, Беларусь и другие страны СНГ) подвержены резким изменениям и большему числу рисков, чем развитые рынки, включая значительные юридические, экономические, налоговые и политические риски.

Как правило, финансовые или экономические кризисы (будь то глобальные или ограниченные одной крупной развивающейся страной) негативно сказываются на ценах на фондовых рынках развивающихся стран. В последние несколько лет российская экономика отличалась высокой волатильностью фондового рынка, оттоком капитала, ослаблением рубля, ограничением ликвидности, сдерживанием иностранных инвестиций и ухудшением различных важных экономических показателей преимущественно ввиду влияния глобального экономического спада, геополитического кризиса и введенных в связи с ним торгово-экономических санкций.

Поскольку Группа ведет бизнес в России и других странах с переходной экономикой, компании Группы могут сталкиваться с любыми из вышеперечисленных рисков в любом сочетании, а это может оказывать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

**Риски, связанные с военными конфликтами в государстве (государствах) и административно-территориальных единицах государства (государств), в которых зарегистрирован (зарегистрированы) в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет (осуществляют) финансово-хозяйственную деятельность Эмитент (подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):**

#### Специальная военная операция

24 февраля 2022 г. Российская Федерация начала специальную военную операцию на территории Украины. В ответ на проведение Россией специальной военной операции США, Великобритания, страны Европейского союза и другие страны ввели обширные санкции и торговые ограничения, в том числе, блокирующие санкции в отношении крупнейших российских финансовых организаций (с последующим отключением от системы SWIFT), российских предпринимателей и их бизнеса, расширение секторальных санкций, ограничения на торговлю и экспорт, запрет на осуществление инвестиций и ограничение доступа к рынкам капитала, полное или (в ряде случаев) частичное эмбарго на российскую нефть, трубопроводный или сжиженный природный газ и другие полезные ископаемые. На данном этапе сложно определить возможный эффект на российскую экономику указанных ограничений.

Многие иностранные и транснациональные компании объявили о сворачивании или продаже своего российского бизнеса или (в ряде случаев) приостановили всю коммерческую деятельность на территории России. Кроме того, в течение 2022 и 2023 гг. в западных странах существенно упал спрос на импорт российских товаров. Указанные обстоятельства привели к сбоям в цепочках поставок, а также недоступности или дефициту ряда материалов, товаров и услуг.

События 2022 года вызвали значительную волатильность на российских финансовых рынках. 28 февраля 2022 г. Московская биржа приостановила торги всеми ценными бумагами (включая АДР) за рядом исключений. Торги возобновились в полном объеме 28 марта 2022 г., однако российский фондовый рынок продолжил испытывать существенные колебания цен и объемов торгов. С момента начала геополитического кризиса в 2022 году международные рынки капитала и кредитования остаются закрытыми для российских компаний и банков, что оказывает давление на их ликвидность и способность привлекать средства в валюте.

Текущий геополитический кризис оказал существенное негативное влияние на макроэкономический климат и условия осуществления операционной деятельности в России. Группа не может предсказать, каким образом будет развиваться конфликт или какое влияние он окажет на российскую экономику в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Группа осуществляет значительную часть своей деятельности на территории России, поэтому бизнес и результаты деятельности Группы в значительной мере зависят от экономической ситуации в России. Любой из вышеперечисленных факторов может привести к ухудшению экономической ситуации в России и негативно сказаться на инвестициях в российские финансовые рынки и ценные бумаги российских эмитентов, включая Акции Эмитента.

Последствия геополитических конфликтов для бизнеса, финансового положения и операционных результатов Эмитента.

В основном, Группа продает свои услуги организациям, которые ищут соискателей для закрытия своих внутренних вакансий. В периоды ухудшения экономической ситуации и замедления коммерческой активности представители бизнеса могут применять меры по оптимизации своих затрат, включая приостановку найма персонала, что, в свою очередь, влияет на спрос на услуги Группы и, соответственно, выручку.

Взаимодействие Группы с соискателями и работодателями осуществляется через интернет-сайты для настольных компьютеров, интернет-сайты для мобильных устройств и мобильные приложения Группы. В настоящее время основная часть трафика приходится на платформы для мобильных устройств. Если крупные зарубежные платформы для мобильных устройств (например, App Store и Google Play) решат убрать российские мобильные приложения (в том числе приложение Группы), это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и операционные результаты Группы.

У Группы могут возникать сложности с расширением бизнеса, а также с сохранением темпов роста показателя средней выручки на одного клиента (далее – «ARPC») на уровне прошлых лет. Помимо потенциального влияния на выручку, ARPC и иные ключевые показатели деятельности, подобные экономические спады также могут влиять на способность Группы сокращать затраты, реализовывать свою стратегию, использовать будущие возможности, реагировать на конкурентное давление, выплачивать дивиденды, рефинансировать имеющуюся задолженность или удовлетворять непредвиденные финансовые потребности.

В силу введенных российскими властями мер по контролю за движением капитала, российские операционные компании Группы также временно не могут перечислять денежные средства за пределы России без предварительного одобрения Минфина РФ, в том числе в адрес Эмитента, и иностранных контрагентов. Указанные ограничения снижают способность Группы распределять дивиденды и осуществлять внутригрупповые денежные переводы, что может оказаться крайне важным для обеспечения наличия у каждого участника Группы возможностей удовлетворять потребности в денежных средствах и ликвидности. Кроме того, изменчивость нормативно-правового поля, в котором функционирует Группа, сильно возросла.

**Риски, связанные с введением чрезвычайного положения и забастовками в государстве (государствах) и административно-территориальных единицах государства (государств), в которых зарегистрирован (зарегистрированы) в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет (осуществляют) финансово-хозяйственную деятельность Эмитент (подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):**

Девальвация российского рубля, высокий темп инфляции, падение цен на нефть, а также рост безработицы, невозможность государственных и многих частных предприятий регулярно выплачивать заработную плату, а также отставание уровня заработной платы и льгот от резко растущей стоимости жизни приводили в прошлом (и могут привести в будущем) к трудовым конфликтам и социальной напряженности на рынках присутствия Группы. Трудовые и социальные конфликты могут иметь политические, социальные и экономические последствия.

Любое из вышеперечисленных обстоятельств может ограничивать операции Группы и приводить к потере выручки, а это способно оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

**Риски, связанные с географическими особенностями в государстве (государствах) и административно-территориальных единицах государства (государств), в которых зарегистрирован (зарегистрированы) в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет (осуществляют) финансово-хозяйственную деятельность Эмитент (подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):**

В силу специфики деятельности компаний Группы, риски, связанные с географическими особенностями России и других стран присутствия Группы, Эмитент оценивает как незначительные. При этом Эмитент отмечает наличие рисков, обусловленных чрезвычайными ситуациями природного и климатического характера (ливневые дожди, паводки и наводнения, снежные завалы, обледенения и проч.), в результате реализации которых может быть прервано энергоснабжение и транспортное сообщение и косвенным образом негативно отразиться на состоянии серверного оборудования Группы и работе ее программного обеспечения. Так, центр обработки данных Группы и все резервные центры, как и штаб-квартира Группы, расположены в Москве, и, соответственно, в процессе ведения бизнеса Группа в значительной степени зависит от российской интернет-инфраструктуры и от стихийных бедствий, затрагивающих Москву.

В случае возникновения стихийных бедствий, отключений электричества, проблем со связью или иных обстоятельств, влияющих на способность сотрудников Группы работать дистанционно, в ряде случаев для Группы может оказаться сложно (или даже невозможно) продолжать ведение бизнеса в течение значительного времени.

В связи с этим указанные риски могут оказать негативное воздействие на деятельность Группы в виде роста издержек, снижения доходности и ограничения возможностей дальнейшего развития.

**Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность:**

В случае возникновения существенной политической нестабильности в России или в отдельно взятом регионе, которая может негативно отразиться на деятельности и доходах Эмитента, предполагается принятие мер по антикризисному управлению с целью оптимизации бизнеса и минимизации негативного воздействия политической ситуации в стране и конкретном регионе.

### **1.9.3. Финансовые риски**

**Риски, связанные с влиянием изменения процентных ставок, валютного курса, инфляции на финансовое положение Эмитента (группы Эмитента), в том числе на ликвидность, источники финансирования, ключевые финансовые показатели. Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения процентных ставок, валютного курса, инфляции:**

#### Риски, связанные с влиянием изменения валютного курса

10 марта 2022 обменный курс рубля к доллару США, установленный ЦБ РФ, достиг 120,4 руб. за 1,00 доллар США (для сравнения: 74,29 руб. за 1,00 доллар США по состоянию на 31 декабря 2021 г.), однако благодаря мерам по контролю за движением капитала, предпринятым российскими властями и ЦБ РФ, а также существенному сокращению объема импорта и низкому внутреннему спросу на доллары, рубль смог впоследствии укрепиться к доллару. На 31 декабря 2022 г. курс рубля к доллару США, установленный ЦБ РФ, составил 70,34 руб. за 1,00 доллар США, а на 31 декабря 2023 г. – 89,67 руб. за 1,00 доллар США.

По данным Росстата, в 2022 году годовая инфляция в России достигла 11,9%. Несмотря на общий спад экономики, в декабре 2022 года уровень безработицы достиг нового минимума и составил 3,7%, по данным Росстата (4,8% в 2021 году). В качестве ответных мер на ускорение

инфляции и стремительное обесценивание рубля, 28 февраля 2022 г. ЦБ РФ принял решение об увеличении ключевой ставки с 9,5% до 20,0%, которая в течение 2022 года была постепенно снижена до 7,5%. В 2023 году на фоне ослабления курса рубля Банк России принял решение о поднятии ключевой ставки до 8,5%, а в августе 2023 года до 12%. В декабре 2023 года Банк России поднял ключевую ставку до 16%.

Подверженность Группы риску изменения валютных курсов связана с финансовой деятельностью Группы (займы и обязательства по аренде в иностранной валюте), инвестиционной деятельностью (капитальные и финансовые вложения в иностранной валюте) и операционной деятельностью (в том случае, когда доходы, расходы и соответствующие расчеты выражены в иностранной валюте или привязаны к ней).

#### Риски, связанные с влиянием изменения темпов роста инфляции

Рост инфляции приводит к росту цен, которые, в свою очередь, могут уменьшить активность со стороны клиентов. Также рост инфляции может нарушить баланс выручки и расходов, что приведет к снижению чистой прибыли Группы.

Следует отметить, что данный риск присущ всем участникам рынка и не является специфическим.

По оценкам Эмитента, критическим значением инфляции для Группы будет являться уровень 25% в год. В текущей ситуации, с учетом декларируемой ЦБ РФ политике по таргетированию инфляции, достижение такого уровня Эмитент считает маловероятным.

Группа внимательно следит за уровнем инфляции и ежегодно корректирует ценовую политику в том числе принимая во внимание ожидаемый уровень инфляции. Таким образом, влияние инфляции на рентабельность Группы является ограниченной.

#### Риски, связанные с влиянием изменения процентных ставок

Рост процентных ставок может ограничить возможность Группы по привлечению финансирования и повлиять на будущие процентные расходы. В то же время рост процентных ставок может негативно повлиять на платежеспособность клиентов, снизив спрос и как результат повлиять на снижение выручки Группы.

Российская банковская система по-прежнему отличается нестабильностью и недостаточной капитализацией, количество кредитоспособных банков в России ограничено, а новый банковский кризис может привести к серьезным ограничениям ликвидности для бизнеса Группы.

Российская банковская и другие системы находятся в процессе развития по сравнению с другими странами, а российское законодательство о банках и банковской деятельности продолжает формироваться и изменяться. В последние годы объем выдаваемых российскими банками кредитов резко увеличился на фоне снижения уровня кредитоспособности заемщиков. Кроме того, крепость внутреннего рынка корпоративного долга вынуждает российские банки держать в своих портфелях растущие объемы российских корпоративных рублевых облигаций, что дополнительно в условиях экономических стрессов может негативно влиять на профиль рисков российских банковских активов. В результате, при рыночных спадах или замедлении темпов развития экономики банковский сектор может нести крупные убытки, в том числе ввиду дефолтов российских компаний, которые могут случаться во времена таких рыночных или экономических спадов, и, соответственно, существенно сократить или вовсе утратить способность выдавать кредиты или исполнять свои обязательства, в том числе перед своими корпоративными вкладчиками. Кроме того, ряд банков и кредитных организаций лишились своих лицензий по причине недостаточности капитала и невыполнения требований ЦБ РФ. При банковском кризисе российские компании могут испытывать серьезные ограничения ликвидности ввиду потенциально ограниченного притока сбережений граждан и ухода иностранных источников финансирования.

В результате существенного повышения ключевой ставки ЦБ РФ, а также общего спада российской экономики внутренние финансовый и банковский рынки могут испытывать периодический дефицит ликвидности на внутреннем денежном рынке, а банки могут снижать свои лимиты рисков при работе как с банками, так и с представителями различных отраслей экономики. Стоимость фондирования возрастет во всей российской финансовой системе, значительно снизив способность российских банков управлять рисками изменения процентных ставок, привлекать

финансирование и взвешенно распределять имеющуюся ликвидность. Последовавшее за этим повышение процентных ставок также может снизить кредитоспособность российских граждан и организаций, в том числе компаний Группы. Эмитент оценивает вероятность возникновения указанных рисков как среднюю.

**Показатели консолидированной финансовой отчетности Группы, которые, по мнению Эмитента, наиболее подвержены изменению в результате влияния финансовых рисков, указанных в настоящем пункте, вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности:**

<b>Риски</b>	<b>Вероятность их возникновения</b>	<b>Показатели финансовой отчетности Эмитента, наиболее подверженные влиянию указанного риска</b>	<b>Характер изменений в отчетности</b>
<b>Инфляционные риски</b>	средняя	Выручка, расходы, капитальные вложения, чистая прибыль/убыток до налогообложения	Рост инфляции может привести к общему росту цен на платформе и, как следствие, к снижению спроса, что может в совокупности оказать как положительный, так и отрицательный эффект на выручку. Также рост инфляции может привести к увеличению затрат эмитента.
<b>Валютные риски</b>	средняя	Расходы, капитальные вложения, чистая прибыль/убыток до налогообложения	Подверженность Группы риску изменения валютных курсов связана с финансовой деятельностью Группы (займы и обязательства по аренде в иностранной валюте), инвестиционной деятельностью (капитальные и финансовые вложения в иностранной валюте) и операционной деятельностью (в том случае, когда доходы, расходы и соответствующие расчеты выражены в иностранной валюте или привязаны к ней).
<b>Риски колебания процентной ставки</b>	средняя	Чистая прибыль/убыток до налогообложения, процентные расходы, выручка	Рост процентных ставок может ограничить возможность Группы по привлечению финансирования и повлиять на будущие процентные расходы. В то же время рост процентных ставок может негативно повлиять на платежеспособность покупателей на платформе, снизив спрос и как результат повлиять на снижение выручки.

#### **1.9.4. Правовые риски**

##### **Правовые риски, связанные с деятельностью Эмитента (группы Эмитента)**

**Риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует Эмитент (подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):**

В настоящее время Эмитент не участвует ни в каких существенных судебных разбирательствах и не является объектом каких-либо мер регулирующих органов, которые, по мнению руководства Эмитента, могли бы оказать существенное неблагоприятное воздействие на финансовое положение или результаты хозяйственной деятельности Эмитента.

##### **Риски, связанные с изменением валютного законодательства:**

Нормативно-правовая база, которая регулирует деятельность Группы, подверглась значительным изменениям в течение 2022 года и по-прежнему отличается повышенной изменчивостью. В ответ на геополитическую напряженность и экономическую ситуацию, российские власти (в числе прочего) приняли и продолжают разрабатывать различные законодательные инициативы.

В целях стабилизации и поддержки волатильных российских финансового и валютного рынков, а также сохранения валютных резервов, российские власти приняли значимые меры по контролю за движением капитала и меры валютного контроля, направленные на ограничение оттока иностранной валюты и капитала из России, ввели различные ограничения на погашение задолженности перед рядом иностранных кредиторов и акционеров в иностранной валюте, запрет экспорта различной продукции, а также иные экономические и финансовые ограничения.

Изменение валютного регулирования может негативно отразиться на исполнении обязательств по договорам, ранее заключенным с контрагентами компаниями Группы.

**Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Эмитента (подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение), а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):**

Основная деятельность Группы в Российской Федерации не является лицензируемой.

Вместе с тем, операционная деятельность и имущество компаний Группы регулируются различными государственными органами и ведомствами в части, касающейся получения и продления различного рода одобрений, согласований и разрешений, а также непрерывного соблюдения действующих законов, нормативных актов и стандартов. Регулирующие органы проявляют значительную свободу действий в вопросах обеспечения исполнения и толкования применимых законов, нормативных актов и стандартов, выдачи и продления лицензий, одобрений, согласований и разрешений, а также контроля за соблюдением лицензиатами их условий. Российские власти имеют право на проведение и часто проводят периодические проверки операционной деятельности и имущества Группы. По результатам любых таких проверок в будущем может быть вынесено заключение о том, что компания Группы нарушила законы, указы или постановления, и Эмитент может оказаться не в состоянии опровергнуть такие заключения или устранить соответствующие нарушения.

Несоблюдение Группой действующего применимого законодательства стран или неполучение компанией Группы всех необходимых лицензий, в том числе в связи с изменением требований по лицензированию деятельности компаний Группы, одобрений, согласований и разрешений, или результаты государственных проверок могут повлечь за собой наложение штрафов или более суровых санкций, включая приостановку, изменение или прекращение действия лицензий Группы, одобрений, согласований или разрешений, предъявление требований о прекращении Группой определенных видов коммерческой деятельности или уголовную и административную ответственность должностных лиц Группы.

Любые такие решения, требования или санкции, а также усиление регулирования деятельности Группы может привести к дестабилизации бизнеса и возникновению значительных дополнительных издержек в сфере комплаенса, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

**Риски, связанные с изменением законодательства о налогах и сборах:**

Изменения в российском налоговом законодательстве могут негативно повлиять на деятельность Группы в России.

Налоговый климат и качество налогового законодательства России в целом улучшились с введением в действие Налогового кодекса Российской Федерации (далее – «НК РФ»), однако, в случае внесения изменений в налоговое законодательство Российской Федерации налоговое бремя Группы может увеличиться. С 2024 года в НК РФ вводится понятие налогов разового характера, которые могут устанавливаться федеральными законами. Принят Федеральный закон РФ от 04.08.2023 № 414-ФЗ «О налоге на сверхприбыль», который взимается в отношении прибыли уже

завершившихся налоговых периодов. Налог на сверхприбыль взимается с превышения среднего арифметического скорректированной налогооблагаемой прибыли за 2021 и 2022 годы над таким же показателем за 2018 и 2019 годы. Ставка налога на сверхприбыль установлена в размере 10%, при этом досрочная уплата в 2023 году через механизм обеспечительного платежа позволяет уплатить налог в 50% размере (то есть эффективная ставка может быть снижена до 5%). Установлен ряд послаблений в отношении компаний, освобожденных от налога на сверхприбыль, – по отраслевому признаку, по размеру прибыли, по дате создания юридического лица и т.д.

Российское налоговое законодательство подвержено частым изменениям, а некоторые разделы НК РФ являются относительно новыми и продолжают дорабатываться. Представители государственных органов исполнительной и законодательной власти РФ в различных публичных выступлениях заявляли о необходимости донастройки налоговой системы, пересмотра льготных налоговых режимов, введения прогрессивной системы налогообложения для высоких доходов и прочие аналогичные инициативы.

Кроме того, в 2020-2021 годы в российском налоговом законодательстве появились новые ограничения, которые фактически отменяют ряд налоговых льгот для организаций с нероссийской регистрацией, которые в добровольном порядке признавали себя российскими резидентами для целей налогообложения (к таким организациям относится и Эмитент). В частности, с 2024 года действие режима освобождения доходов от долевого участия от налогообложения (налоговая льгота, которой многие организации с нероссийской регистрацией пользовались, получая статус налогового резидента России в добровольном порядке) больше не будет распространяться на дивидендные доходы таких организаций.

В связи с внешнеполитическими событиями 2022-2023 годов был принят целый ряд налоговых изменений, влияющих на инвестиции и условия взаимодействия с российскими налоговыми резидентами. В частности, Минфин РФ обновил перечень офшорных и не обменивающихся финансовой информацией государств и территорий (далее - **«Перечень офшоров Минфина»**), добавив в него 51 страну из числа недружественных и присоединившихся к санкциям стран, в том числе страны ЕС, включая Кипр, а также США. Изначально сроком вступления в силу документа было указано 01.07.2023 однако позднее Минфин РФ разъяснил, что документ будет применяться в обновленной редакции с 01.01.2024. Указанный Перечень применяется для налоговых целей, в том числе для пониженных или нулевых ставок налога на дивиденды и доходы от продажи компаний, находящихся во владении более 5 (пяти) лет, а также льгот, применяемых компаниями в реестре малых и средних предприятий. Также лица будут иметь дополнительные обязательства по подтверждению соответствия цен по сделкам рыночному уровню для целей налогового контроля (правилами трансфертного ценообразования Раздела V.1. НК РФ), если имеют операции с лицом из Перечня офшоров.

В силу того, что Эмитент является кипрским юридическим лицом, но имеет статус российского налогового резидента, большая часть изменений в связи с включением Кипра в Перечень офшоров Минфина не будет распространяться на Эмитента. Следует отметить, что согласно принятым поправкам в НК РФ предусмотрено утверждение специального перечня офшоров для целей применения пониженных ставок на дивиденды, и опубликованный Минфином РФ проект перечня не содержит Республику Кипр. Данный специальный перечень офшоров на текущий момент не утвержден.

Эмитент не может гарантировать успешное завершение Корпоративной реструктуризации. В случае, если Корпоративная реструктуризация не будет завершена, а Эмитент и иные компании Группы, местом регистрации которых является Кипр, не будут редомицилированы в Российскую Федерацию, описанные выше риски в связи с включением Кипра в Перечень офшоров Минфина сохранятся.

Также Указом от 08.08.2023 № 585 Президент РФ приостановил действие основных положений 38 международных соглашений об избежании двойного налогообложения с недружественными странами, включая Кипр, что может иметь долгосрочные последствия и демонстрирует возможность резких изменений налогового регулирования, что может оказать влияние на деятельность Группы и инвесторов.



С 2023 года порядок оплаты налогов в России претерпел значительные изменения, связанные с введением единого налогового счета. Основная цель данной инициативы – обеспечить для налогоплательщика единое налоговое обязательство и единый баланс по всем налогам. По заявлениям российских налоговых органов, данный инструмент упрощает расчеты с бюджетом и взаимодействие налогоплательщиков с налоговыми органами. Вместе с тем, возникало множество технических сложностей и ошибок при отражении сальдо расчетов и остатков, что потребовало проведения большого количества сверок и работы с налоговыми органами по подтверждению корректности начислений и оплат.

Зачастую наблюдается неопределенность в толковании и применении НК РФ в целом и, в частности, его обозначенных выше новых положений. Различия в толковании могут существовать как между, так и внутри государственных органов на федеральном, региональном и местном уровнях; в ряде случаев российские налоговые органы занимают позицию, противоречащую позиции, изложенной в разъяснительных письмах Минфина РФ по конкретным запросам налогоплательщиков, и применяют новое толкование налогового законодательства задним числом. Это добавляет неопределенности и приводит к непоследовательному применению налогового законодательства на практике. Кроме того, в последние годы российские налоговые органы склонны занимать более жесткую позицию при толковании налогового законодательства, что привело к увеличению количества существенных налоговых доначислений по результатам налоговых проверок. В случае, если оспаривание решения налогового органа в административном порядке не удовлетворено вышестоящими налоговыми органами, налогоплательщикам приходится обращаться в суд для защиты своей позиции в спорах с российскими налоговыми органами. При отсутствии обязывающего прецедента или последовательной судебной практики решения разных судов по налоговым вопросам относительно одних и тех же или сходных обстоятельств могут быть непоследовательными или противоречивыми. На практике суды могут отступать от разъяснений налоговых органов или Минфина РФ не в пользу налогоплательщика, при этом не освобождая от недоимки, штрафов и пеней даже при соблюдении полученных налогоплательщиком разъяснений Минфина РФ и Федеральной Налоговой Службы Российской Федерации.

Российские налоговые органы могут проводить в отношении компаний Группы налоговые проверки, что может привести к возникновению у Группы дополнительных налоговых обязательств.

Обычно налоговые декларации вместе с соответствующей документацией подлежат проверке налоговыми органами, которые в соответствии с российским законодательством уполномочены налагать серьезные штрафы и пени. Как правило, налоговые органы могут проводить проверку налоговых периодов в пределах 3 (трех) лет, непосредственно предшествующих году начала налоговой проверки. Налоговые проверки могут проводиться повторно (в пределах указанного трехлетнего периода) в ряде конкретно прописанных обстоятельств (напр., при реорганизации или ликвидации налогоплательщика, либо при повторном представлении налоговой декларации (измененной в сторону уменьшения налога к уплате), либо в случае проведения налоговой проверки вышестоящим налоговым органом в рамках мероприятий по контролю за деятельностью нижестоящего налогового органа). Таким образом, факт проведения налоговых проверок в прошлом не исключает возможности предъявления новых претензий, относящихся к уже проверенному периоду.

НК РФ предусматривает трехлетний срок давности по налоговым нарушениям. Однако он может быть продлен, если налогоплательщик препятствовал проведению налоговой проверки (напр., создавал непреодолимые препятствия для ее проведения и завершения). При этом терминам «препятствовать» и «непреодолимые препятствия» в российском законодательстве не даны четкие определения; соответственно, налоговые органы могут толковать эти термины расширительно, фактически увязывая любые трудности, с которыми они столкнулись в ходе налоговой проверки, с противодействием со стороны налогоплательщика, и использовать это в качестве основания для дополнительных корректировок по налогам и наложения штрафов по истечении трехлетнего срока давности. Также на практике налоговые органы регулярно выходят за законно установленные сроки продолжительности налоговых проверок и контрольных мероприятий, а также сроков рассмотрения возражений и жалоб в порядке обжалования доначислений. В результате срок давности не вполне действенен.

Вместе с тем, необходимо отметить, что основные операционные компании Группы имеют статус аккредитованных ИТ-компаний, в отношении которых временно приостановлено проведение выездных налоговых проверок.

Налоговые проверки могут привести к дополнительным расходам, если налоговые органы придут к выводу, что компании Группы не выполнили свои налоговые обязательства в каком-либо конкретном налоговом периоде. Такие проверки также могут наложить на Эмитента и компании Группы дополнительную нагрузку, отвлекая управленческие ресурсы. Результаты этих проверок могут оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, перспективы развития, финансовое положение, операционные результаты.

#### Использование льготного налогового режима для ИТ-компаний и технологических компаний

Некоторые операционные компании Группы ведут деятельность в области разработки и использования программного обеспечения, баз данных и ИТ-технологий и обладают соответствующим статусом аккредитованных ИТ-компаний и (или) резидентов Сколково. Соответственно, такие компании используют освобождения от уплаты ряда налогов либо пониженные ставки в соответствии с применимым к ним налоговым режимом, известным как ИТ-маневр и предполагающим нулевую ставку налога на прибыль и пониженные до 7,6% ставки страховых взносов на выплаты сотрудникам. Данный режим применяется при соблюдении определенных условий, установленных в НК РФ, основные из которых – наличие ИТ-аккредитации компании и доля квалифицированной выручки от прямо перечисленных видов ИТ-деятельности не менее 70% в общей сумме налогооблагаемых доходов. Налоговый режим для резидентов Сколково с подтвержденным статусом участника проекта предполагает полное освобождение от уплаты налога на прибыль, НДС, налога на имущество до достижения определенных лимитов по выручке (в настоящий момент 1 млрд. рублей) и пониженные ставки по страховым взносам.

Данные налоговые режимы для ИТ-компаний представляют собой одну из мер поддержки ИТ-отрасли в России и представляют собой стимулирующие меры по ее развитию. Необходимо отметить, что законодательство, которое вводит указанные меры поддержки, содержит достаточно большое количество терминов и условий, которые можно толковать различным образом в силу существенной детализации и отраслевой специфики. Минфин РФ и Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации регулярно выпускают разъяснения законодательства, в которых в целом прослеживается позитивный подход к толкованию неясностей в пользу налогоплательщика, а также утверждение об отсутствии намерений контролирующих органов преследовать компании, переходящие на ИТ-льготы, в том числе в части «дробления бизнеса», при условии ведения ими реальной ИТ-деятельности, соответствующей установленным требованиям. Вместе с тем, законодательство является новым, судебная и административная практика по нему не сформирована и нельзя исключить возникновение в будущем иных подходов к толкованию закона и позиций контролирующих органов и судов, что может привести к рискам в том числе для компаний Группы, использующих данные налоговые режимы.

Также законодательство о налоговых ИТ-льготах подвержено частым изменениям, последнее из крупных изменений было введено Федеральным законом от 14.07.2022 N 321-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации». Изменения могут вводиться с коротким или отсутствующим переходным периодом, а также действие некоторых норм может распространяться ретроспективно. Некоторые условия применения льгот предусматривают получение специальных статусов или регистраций, например, аккредитация в реестре ИТ-компаний, регистрация программ и баз данных в едином реестре российских программ для ЭВМ и баз данных. Процедуры и условия получения данных регистраций регулируются подзаконными актами, а не НК РФ, могут изменяться без принятия соответствующих законов и не имеют гарантий от изменений и вступления в силу с учетом гарантий налогового законодательства. В силу того, что режим ИТ-маневра имеет временное ограничение в части нулевой ставки по налогу на прибыль (в настоящее время данная ставка установлена до конца 2024 года), компаниям становится сложно долгосрочно прогнозировать свою деятельность и возможность использования налоговых льготных режимов для ИТ-компаний в будущем.

Российские правила трансфертного ценообразования могут оказать негативное влияние на деятельность Группы в России, финансовое положение и операционные результаты.

Законодательство о трансфертном ценообразовании действует в России с 2012 года. Указанные правила носят технический, подробный характер и в определенной степени соотносятся с международными принципами трансфертного ценообразования, разработанными ОЭСР.

Российские правила трансфертного ценообразования касаются «контролируемых сделок», к которым относятся сделки между взаимозависимыми лицами и определенные виды трансграничных сделок, а также обязывают налогоплательщиков уведомлять налоговый орган о «контролируемых сделках» и вести определенную документацию, подтверждающую соответствие цены «рыночному уровню». По сравнению с ранее действовавшим режимом текущие правила существенно увеличили для налогоплательщиков бремя в сфере комплаенса, поскольку теперь помимо документации по трансфертному ценообразованию налогоплательщики также обязаны готовить уведомления и отчеты.

С 01 января 2019 г. сделки между взаимозависимыми лицами не считаются «контролируемыми сделками», если такие взаимозависимые лица являются налоговыми резидентами РФ и (или) расположены на территории Российской Федерации и уплачивают налог на прибыль организаций по общей ставке.

Ввиду того, что 19 июня 2019 г. Эмитент сменил свое налоговое резидентство с Кипра на Российскую Федерацию, сделки между российскими компаниями Группы, уплачивающими налог на прибыль организаций по общей ставке, и сделки с Эмитентом не должны рассматриваться как «контролируемые сделки».

Хотя и считается, что правила трансфертного ценообразования соответствуют международным принципам трансфертного ценообразования, разработанным ОЭСР, существует ряд различий в порядке отражения указанных принципов в национальном законодательстве. К сделкам с ценными бумагами и производными финансовыми инструментами (деривативами) применяются особые правила трансфертного ценообразования.

Кроме того, несмотря на то что цены, используемые в рамках «контролируемых сделок», подлежат проверке со стороны Федеральной налоговой службы Российской Федерации (ее центрального аппарата), в рамках применения методов трансфертного ценообразования нижестоящие налоговые органы зачастую стремятся применять более широкий подход к рассмотрению цены и других условий сделок между взаимозависимыми лицами, используя концепцию «необоснованной налоговой выгоды».

Необходимо отметить, что с упомянутым выше расширением перечня офшоров и включением в него недружественных стран, количество «контролируемых сделок» может существенно возрасти и может потребоваться отчитываться, раскрывать и обосновывать ценообразование по сделкам с большим кругом лиц, включая невзаимозависимые иностранные компании из недружественных стран.

В соответствии с вышеизложенным, ввиду неопределенностей с трактованием и применением российских правил трансфертного ценообразования, влияние правил трансфертного ценообразования на бизнес Группы сложно оценить заранее, существует риск того, что российские налоговые органы оспорят цены сделок Группы и произведут корректировки, способные повлиять на налоговый статус компаний Группы, в случае, если не удастся доказать применение ими рыночных цен, подтвердив это соответствующей документацией по трансфертному ценообразованию. Возникновение дополнительных налоговых обязательств вследствие применения российских правил трансфертного ценообразования может оказать негативное влияние на бизнес Группы, перспективы развития, финансовое положение, операционные результаты.

Механизм применения налога на доход от источника в Российской Федерации предполагает возложение на налогового агента обязанностей по проверке применимых ставок налогов и может влечь риски.

Будучи российским налогоплательщиком, Эмитент подпадает под действие НК РФ, предусматривающего, что выплачиваемые им дивиденды представляют собой доход от источников в Российской Федерации и облагаются российскими налогами. Эмитент и дочерний холдинг выступают в качестве налогового агента при выплате дивидендов акционерам, не являющимся налоговыми резидентами России, с удержанием предусмотренного российским налоговым законодательством налога у источника выплаты в размере 15%, величина которого может быть

уменьшена в зависимости от налогового статуса каждого конкретного акционера, а также на основании соглашений об избежании двойного налогообложения, заключенных между Российской Федерацией и другими юрисдикциями.

С 2015 года в НК РФ включено прямое требование о том, что для того, чтобы воспользоваться льготами, предусмотренными соглашением об избежании двойного налогообложения, лицо, претендующее на такие льготы, должно являться бенефициарным собственником получаемого дохода. В соответствии с НК РФ, с 2017 года помимо документа, подтверждающего статус налогового резидента, налоговый агент обязан получить от получателя дохода подтверждение того, что последний является бенефициарным собственником соответствующего дохода. Российское налоговое законодательство не предусматривает ни форму такого подтверждающего документа, ни перечень документов, способных подтвердить статус бенефициарного собственника получаемого дохода. В случае наличия розничных инвесторов-физических лиц, действующих через номинальных держателей, посредников или подконтрольные холдинговые компании, существует риск в случае применения пониженных или льготных ставок к таким выплатам. В последние годы российские налоговые органы стали оспаривать структуры, предусматривающие выплаты за пределы Российской Федерации, и в большинстве случаев российские суды встают на сторону налоговых органов. Соответственно, нет никаких гарантий того, что льготами по налогу у источника выплаты, предусмотренными соглашением об избежании двойного налогообложения, можно будет воспользоваться на практике.

В 2015 года в рамках реализации мер по «деофшоризации» в НК РФ было введено понятие «бенефициарного собственника». В соответствии с указанной концепцией, если лицо является посредником и имеет обязательство перечислить весь доход, полученный от компании, или его часть третьему лицу (т.е. лицо не способно самостоятельно пользоваться и распоряжаться получаемым доходом), такое лицо не может считаться бенефициарным собственником дохода. Отказ в признании лица бенефициарным собственником дохода может привести к невозможности применения льгот, предусмотренных соглашением об избежании двойного налогообложения (например, льготной ставки налога на дивиденды). Концепция «бенефициарного собственника» в том виде, в котором она сейчас сформулирована в НК РФ, соотносится с соответствующими международными правилами, однако порядок применения указанной концепции в российской административной и судебной практике указывает на весьма расширенное и взаимоисключающее толкование. Учитывая сложившееся взаимоисключающее толкование концепции «бенефициарного собственника», ее применение может приводить к чрезмерному налогообложению в случае распределения нераспределенной прибыли Эмитента.

Указанные положения способны оказать негативное влияние на доступность для инвесторов-держателей Акций Эмитента льгот, предусмотренных соглашениями об избежании двойного налогообложения. Также, как указано выше, действие целого ряда международных налоговых соглашений было приостановлено, соглашения не действуют и могут быть расторгнуты, что означает применимость к выплатам инвесторам из указанных стран стандартных налоговых ставок по налогу у источника согласно НК РФ.

Приостановление действия соглашений или отдельных положений соглашений об избежании двойного налогообложения с недружественными государствами до момента отмены односторонних экономических и иных мер в отношении России, нарушающих ее права

В 2022 году ряд юрисдикций объявили о приостановке международного обмена налоговой информацией с Россией (например, остров Мэн, Гернси, Джерси, Германия, США, Латвия, Украина, Австрия, Швейцария). С февраля 2023 года Европейский союз включил Россию в перечень стран, не сотрудничающих с ЕС по вопросам налогообложения («черный список ЕС»).

В качестве ответной меры Россией также был расширен «черный список» юрисдикций, предоставляющих льготный налоговый режим налогообложения и (или) не предусматривающих раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций («офшорные зоны»). Новый список, вступающий в действие с 01.07.2023 г., включает 91 юрисдикцию, в том числе страны ЕС (включая Республику Кипр), Великобританию, Швейцарию, США, Канаду, Японию, Южную Корею, Сингапур, Тайвань, Австралию, Новую Зеландию. Расширение данного списка со стороны Российской Федерации приводит к невозможности применения определенных налоговых льгот и послаблений, предусмотренных НК РФ в отношении сделок с компаниями из

указанных юрисдикций. Кроме того, существенное расширение «черного перечня» юрисдикций привело к тому, что увеличилось количество сделок, которые законодательство относит к контролируемым сделкам и может привести к ужесточению контроля за такими сделками с точки зрения трансфертного ценообразования.

Кроме того, в соответствии с Указом Президента № 585 от 08.08.2023 г. «О приостановлении РФ действия отдельных положений международных договоров РФ по вопросам налогообложения», в дальнейшем утвержденным Федеральным законом от 19.12.2023 № 598-ФЗ, было принято решение об одностороннем приостановлении действий отдельных положений 38 соглашений об избежании двойного налогообложения с «недружественными» странами, в том числе с Республикой Кипр. Это приводит к невозможности применения пониженных ставок налога у источника при выплате за рубеж пассивных доходов (дивидендов и процентов) инвесторам из указанных юрисдикций, что может привести к увеличению налоговых издержек. Также для инвесторов-физических лиц со статусом налоговых резидентов указанных юрисдикций это может означать наличие налогов у источника в РФ от различных выплат, включая доходы от продажи ценных бумаг Эмитента и его дочернего общества.

Налоговые риски, связанные с деятельностью Группы, в целом характерны для большей части субъектов, осуществляющих предпринимательскую деятельность на территории Российской Федерации, и могут рассматриваться как общестрановые.

**Риски, связанные с изменением таможенного регулирования, правил таможенного контроля и таможенных пошлин:**

Группа не осуществляет деятельность, которая требует взаимодействия с органами таможенного регулирования, в связи с чем данный риск отсутствует.

**Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента (группы Эмитента), которые могут негативно сказаться на результатах его (ее) финансово-хозяйственной деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует Эмитент (подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение):**

Изменение судебной практики как в России, так и в иных иностранных юрисдикциях, в которых Группа осуществляет свою деятельность, может повлиять на финансово-хозяйственную деятельность Группы, но не в значительной степени, так как Группа старается решать все возникающие споры во внесудебном порядке, а в случае обращения в суд учесть новую судебную практику.

В настоящее время Эмитент не участвует ни в каких существенных судебных разбирательствах и не является объектом каких-либо мер регулирующих органов, которые, по мнению руководства Эмитента, могли бы оказать существенное неблагоприятное воздействие на финансовое положение или результаты хозяйственной деятельности Группы, поэтому риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, минимальны.

**Правовые риски, связанные с ведением группой Эмитента финансово-хозяйственной деятельности на рынках за пределами Российской Федерации:**

Недостатки правовой системы и законодательства в странах присутствия Группы влечет неопределенность условий для осуществления инвестиционной и коммерческой деятельности, что может оказывать существенное негативное влияние на бизнес Группы.

Группа осуществляет свою деятельность преимущественно в Российской Федерации. Также компании Группы осуществляют свою деятельность в Республике Кипр, Республике Беларусь, Республике Азербайджан, Республике Казахстан, Республике Узбекистан. Каждая из стран, в которых осуществляет свою деятельность Группа, находится в стадии развития своей нормативно-правовой базы. Перечисленные ниже риски, связанные с указанными правовыми системами, создают неопределенности, касающиеся принимаемых Эмитентом юридических и коммерческих решений:

- противоречия между конституцией, федеральным и региональным законодательством, подзаконными актами (президентскими указами, постановлениями правительства, нормативными актами министерств, решениями органов местного самоуправления) и прочими актами;
- отсутствие разъяснений судебных и административных органов по толкованию определенного законодательства, а также взаимоисключающие принципы толкования, применяемые высшими судами общей юрисдикции и арбитражными судами;
- сравнительная неопытность судей и судов в вопросе толкования определенных аспектов законодательства;
- возможность резких изменений в действующем законодательстве, что может привести к двусмысленному толкованию и потенциальным нарушениям; и
- слабый уровень разработки процедур банкротства и ликвидации, а также судебной практики по этим вопросам.

Любой из указанных недостатков может повлиять на способность Группы обеспечивать осуществление своих прав в рамках имеющихся у нее лицензий и заключенных ею договоров, а также оспаривать предъявляемые к ней иски. Более того, существует вероятность того, что регулирующие, судебные органы или третьи лица могут оспаривать внутренние процедуры и положения компаний Группы, а также факт соблюдения Группой применимых законов, указов и нормативных актов.

### **Иные правовые риски**

В связи с предложениями Группой по закрытию вакансий и прочими кадровыми услугами Группа несет потенциально ответственность и перед работодателями, и перед соискателями.

У Группы есть риск получения исков, связанных с процессом подбора кадров, включая иски клиентов, стремящихся привлечь Группу к ответственности за рекомендацию кандидата, который впоследствии не подошел для закрытия соответствующей вакансии, иски текущих или прошлых работодателей кандидатов по фактам вмешательства в трудовые договоры, иски кандидатов по фактам нарушения конфиденциальности информации о поиске ими работы, дискриминации или иных нарушений трудового или иного законодательства со стороны клиентов Группы, а также иски работодателей или кандидатов по фактам несоответствия услуг аутсорсинга бизнес-процессов законодательству, регулирующему прием на работу, страхование или льготы работника, налог на доходы физических лиц и т.д.

К Группе также могут быть потенциально предъявлены иски или применены санкции регулирующих органов за действия третьих лиц, находящиеся вне контроля Группы (например, искажение информации, неправомерное использование персональных данных либо иные неподобающие или незаконные действия со стороны кандидатов или клиентов, использующих платформу Группы).

Такие иски (вне зависимости от их обоснованности) способны вовлечь Группу в продолжительные и затратные судебные разбирательства или расследования, отвлечь значительное внимание руководства и персонала, а также нанести ущерб репутации и бренду Группы.

Если Группа не сможет обеспечить защиту своих интеллектуальных прав, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Для защиты своих интеллектуальных прав Группа использует зарегистрированные товарные знаки, патенты и соглашения о конфиденциальности. К настоящему времени Группой получено 3 патента, защищающих систему рекомендаций Группы с элементами машинного обучения, которая используется на платформе Группы. Действия патентов на изобретения Группы охватывает территории следующих стран: Российская Федерация, Туркменистан, Беларусь, Таджикистан, Казахстан, Азербайджан, Кыргызстан, Армения, США. Кроме того, Группой на территории РФ получено 3 патента на промышленные образцы, защищающие, внешний вид (форму) резюме, а также графический интерфейс, используемый при поиске вакансий. Существует вероятность того, что третьи лица могут копировать, подвергать обратному инжинирингу или без разрешения Группы использовать объекты интеллектуальной собственности, включая товарные знаки, относящиеся к

бренду Группы, зарегистрированные доменные имена, сведения, составляющие коммерческую тайну, запатентованные объекты, а также прочие объекты интеллектуальной собственности группы. В этом случае Группа может понести значительные расходы в ходе защиты своих прав на объекты интеллектуальной собственности (как зарегистрированные в патентном ведомстве, так и охраняемые в силу закона без регистрации). Отсутствие регистрации в качестве объекта патентных прав может негативно сказаться на шансах на защиту интеллектуальных прав Группы.

Действительность, применение, исполнение и объем защиты интеллектуальных прав для многих видов деятельности, связанных с Интернетом (например, патенты на способы использования технологий машинного обучения в коммерческих целях), являются неопределенными и только развиваются. Данные обстоятельства могут усложнять защиту интеллектуальных прав Группы, а бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы могут подвергнуться существенному негативному влиянию.

#### К Группе могут быть предъявлены иски о нарушении интеллектуальных прав.

Группа использует ряд объектов интеллектуальной собственности третьих лиц, включая лицензии на использование программного обеспечения, необходимого для ведения бизнеса Группы, и некоторые другие объекты, защищенные авторским правом. Существует риск, что продукты, услуги, контент и средства индивидуализации Группы могут нарушать действующие патенты, товарные знаки, авторские или иные интеллектуальные права третьих лиц, соответственно, существует риск предъявления исков к Группе о нарушении интеллектуальных прав.

Группа может понести значительные расходы, оспаривая иски о нарушении прав третьих лиц (вне зависимости от обоснованности таких исков). Любое значимое судебное разбирательство может причинить значительный ущерб бизнесу, финансовому положению и операционным результатам Группы. Если будет установлено, что Группой нарушены интеллектуальные права третьего лица, Группу могут обязать выплатить такому лицу лицензионные сборы, роялти, компенсацию, возместить убытки, упущенную выгоду или другой ущерб, а владелец интеллектуальных прав может запретить Группе использовать объект интеллектуальной собственности в программном обеспечении или ином объекте интеллектуальной собственности Группы. Если сумма таких платежей окажется значительной, если у Группы возникнут препятствия при включении определенных технологий или программного обеспечения в состав продуктов или услуг или если у Группы возникнут препятствия при использовании индивидуализирующих услуги Группы обозначений, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы, финансовое положение и операционные результаты Группы.

#### Риски, связанные со служебными произведениями.

Группа осуществляет контроль за соблюдением в рамках Группы установленного законодательством РФ режима служебных произведений. Исключительные права на служебные произведения, созданные работниками Группы, принадлежат Группе. Существует риск того, что если Группа в течение 3 лет со дня, когда служебное произведение было предоставлено в распоряжение Группы работником, не начнет использование этого произведения, не передаст исключительное право на него другому лицу или не сообщит автору (работнику) о сохранении такого произведения в тайне, то исключительное право на служебное произведение вернется автору (работнику), а Группа утратит исключительное право на такой объект и сможет его использовать только на условиях неисключительной лицензии (абз. 2 п. 2 ст. 1295 ГК РФ). При этом работник получит право заключать аналогичные лицензионные договоры на такой объект интеллектуальной собственности с третьими лицами.

Группа подвержена риску нарушения антикоррупционного законодательства, законодательства о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, а также иного аналогичного законодательства.

Группа ведет бизнес в России, Казахстане и Беларуси, а также осуществляет незначительную деятельность в Грузии, Кыргызстане, Азербайджане и Узбекистане. Это страны, где существует высокий риск мошенничества, легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, взяточничества и коррупции. У Группы есть политики и процедуры, направленные на обеспечение соблюдения применимого законодательства, но компании Группы могут столкнуться с риском нарушения указанных политик и процедур и применимого законодательства, в частности с

мошенничеством, легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступным путем, взяточничеством и коррупцией.

Соответственно, есть риск, что в отношении Группы могут проводиться расследования по фактам возможных нарушений, и компания Группы может быть привлечена к ответственности, предусмотренной применимым законодательством, что может иметь негативные последствия для бизнеса, перспектив развития, финансового положения или операционных результатов Группы. Кроме того, такие нарушения также могут оказать негативное влияние на репутацию Группы и Эмитента и, соответственно, способность развиваться в будущем.

Нарушения со стороны работников трудно определить и обнаружить. Такие нарушения могут нанести ущерб репутации и бизнесу Группы.

Существует риск нанесения ущерба репутации и бизнесу Группы ввиду неосведомленности сотрудников либо умышленного или непреднамеренного нарушения ими законов, правил и положений или других неправомерных действий таких сотрудников. К нарушениям со стороны работников относятся, в частности, ненадлежащее использование или разглашение конфиденциальной информации (в том числе сведений, составляющих коммерческую тайну), растрата или мошенничество, любое из которых может повлечь для Группы наказание или штрафы со стороны регулирующих органов, а также нанести серьезный репутационный или финансовый ущерб Группы. Эмитент не всегда способен в полной мере защититься от нарушений со стороны работников и обеспечить полное соблюдение политики в области управления рисками и информации. Применимые Группой меры по выявлению соответствующих действий не всегда могут оказаться эффективными. Прямые и косвенные издержки, вытекающие из нарушений со стороны работников, могут быть значительными, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Изменения в стандартах бухгалтерского учета либо неточные оценки или предположения в рамках применения учетной политики могут оказать негативное влияние на финансовое положение и операционные результаты Группы.

Учетная политика Группы и методы учета имеют решающее значение для учета и отражения финансового положения и операционных результатов Группы. Будущие изменения в стандартах бухгалтерского учета, официальные заявления или принципы толкования могут заставить Группу изменить свою политику и процедуры. Степень существенности таких изменений сложно предсказать. Такие изменения могут существенно повлиять на порядок учета и отражения финансового положения и операционных результатов Группы. Кроме того, некоторые учетные политики требуют применения оценок и предположений, которые могут затрагивать учетную стоимость активов или пассивов и операционные результаты Группы, а также имеют решающее значение, поскольку они требуют от менеджмента непростых, субъективных и сложных суждений по вопросам, которые являются заведомо неясными. Если такие предположения, оценки или суждения окажутся неверными, Эмитент может быть вынужден вносить исправления в финансовую отчетность за прошлые периоды. Лица, разрабатывающие и трактующие стандарты бухгалтерского учета также могут вносить изменения или даже отменять ранее опубликованные принципы толкования или позиции, касающиеся порядка применения различных стандартов. Любые подобные изменения сложно предвидеть, но они способны оказывать существенное влияние на порядок учета и отражения финансового положения и операционных результатов Группы, а соответственно, и на будущую финансовую отчетность Эмитента.

Нововведения, касающиеся ограничений иностранного владения бизнесом Группы, могут оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы.

В последние годы в Российской Федерации был принят ряд федеральных законов и иных нормативно-правовых актов, ограничивающих иностранное участие и контроль над компаниями, занятыми в определенных отраслях, имеющих стратегическое значение.

Так, 01 марта 2023 г. вступили в силу поправки в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ, в соответствии с которыми были введены ограничения на контроль иностранных лиц над обществами, владеющими так называемыми «сервисами размещения объявлений», каковыми, в



настоящий момент, являются ООО «Хэдхантер» и ООО «Зарплата.ру», 100% уставных капиталов которых косвенно принадлежит Эмитенту (далее - «**Ограничения иностранного владения**»). В соответствии с Ограничениями иностранного владения конечный контроль над сервисами размещения объявлений должен осуществляться гражданами Российской Федерации, не имеющими иного гражданства. Потенциальные последствия несоблюдения Ограничений иностранного владения варьируются от штрафов до ограничения или полного закрытия доступа к сайту Группы. 18 июля 2023 г. ООО «Хэдхантер» и ООО «Зарплата.ру» были включены Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) в реестр владельцев сервисов размещения объявлений, в связи с чем ООО «Хэдхантер» и ООО «Зарплата.ру» должны соблюдать установленные Ограничениями иностранного владения требования.

На дату утверждения настоящего отчета Обществу принадлежит 72,66% акционерного капитала Эмитента, которому косвенно принадлежит 100% долей участия в уставном капитале ООО «Хэдхантер» и ООО «Зарплата.ру», являющимися операторами принадлежащих Группе сервисов размещения объявлений. В свою очередь, акционерами, прямо и (или) косвенно владеющими более 50% в уставном капитале Общества, являются граждане Российской Федерации, не имеющие иного гражданства. Таким образом, по состоянию на дату Отчета Группа соответствует требованиям Ограничений иностранного владения. В то же время, изменения в структуре владения Общества, которые могут произойти в будущем, равно как возможное изменение и (или) уточнение федерального закона, содержащего Ограничения иностранного владения, может привести к необходимости для Группы реструктурировать бизнес или иным образом адаптировать свою операционную деятельность или корпоративную структуру, что способно оказать существенное негативное влияние на бизнес, операционные результаты, финансовое положение и перспективы развития Эмитента и Группы в целом.

Деятельность Эмитента осуществляется в стремительно меняющейся обстановке с постоянным усложнением режима регулирования, несоблюдение действующих или новых норм и правил, неполучение и отсутствие необходимых или разрешений может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение, операционные результаты и перспективы развития Эмитента.

Российские власти отнесли 49 государств, в том числе США, все государства-членов Европейского союза (включая Кипр) и Великобританию, к числу Лиц «недружественных» государств и ввели значительные ограничения для резидентов указанных стран и по совершению с ними операций в России. В частности, разрешение Правительственной комиссии требуется в том случае, если Лицо «недружественного» государства участвует в прямой или косвенной передаче доли или акций в уставном капитале российского общества. Кроме того, установлен особый порядок исполнения российскими резидентами своих обязательств в размере свыше 10 млн рублей (или эквивалента указанной суммы в иностранной валюте) в месяц, связанных с дивидендными и кредитными платежами в адрес Лиц «недружественных» государств. Выплата дивидендов или погашение кредитов или займов в адрес Лиц «недружественных» государств может осуществляться российскими компаниями только с разрешения Минфина РФ (для прочих должников) или (в отсутствие такого разрешения) в рублях на специальные банковские счета типа «С», на которых такие средства находятся до получения соответствующего разрешения. Кроме того, были введены новые ограничения на операции с российскими ценными бумагами, приобретенными Лицами «недружественных» государств после 1 марта 2022 г.

На Группу может распространяться действующее или новое законодательство о рекламе, которое может ограничивать виды и релевантность рекламных объявлений, которые Группа размещает, что может привести к потере рекламодателей и, соответственно, снижению доходов Группы.

Российское законодательство запрещает продажу и рекламу определенных товаров, а также строго регулирует рекламу ряда товаров и услуг. Реклама определенных продуктов и услуг (например, финансовых услуг), а также реклама, ориентированная на несовершеннолетних и лиц некоторых других категорий, должна соответствовать определенным правилам и в некоторых случаях должна содержать необходимые оговорки.

Также российское законодательство устанавливает требование маркировать рекламу в сети Интернет. Реклама, размещаемая в сети Интернет, подлежит учету и информация о такой рекламе необходимо предоставлять в федеральный орган исполнительной власти (оператор рекламных данных).

За нарушение требований о маркировке рекламы в сети Интернет предусмотрена ответственность в виде наложения административного штрафа размере: на должностных лиц – от ста тысяч до двухсот тысяч рублей; на юридических лиц – от двухсот тысяч до пятисот тысяч рублей.

Дальнейшие поправки к законодательству, регулирующие рекламную деятельность, могут повлиять на возможности Группы по предоставлению некоторых из её услуг или ограничить тип рекламы, которую Группа может предлагать. При этом может возникнуть неопределенность относительно порядка и возможности применения этих законодательных норм к лицам, которые только размещают или распространяют рекламные объявления и не занимаются маркетингом или продажами соответствующего продукта или услуги. В соответствии с условиями предоставления услуг Группы, Группа требует, чтобы рекламодатели обладали всеми необходимыми лицензиями и разрешениями. Если рекламодатели Группы нарушат эти требования, и соответствующие нормы (в той редакции, которая будет применяться с учетом поправок в законодательство, регулирующие рекламную деятельность) будут истолкованы как применимые к Группе, или если система предоставления рекламы Группой не включит в рекламное объявление необходимые оговорки (маркировку) по какой-либо технической причине, Группа может быть подвергнута административным штрафам или другим санкциям, а также, возможно, Группе придется ограничить категории рекламодателей, которых она обслуживает.

В настоящий момент российское законодательство, регулирующее использование поведенческого таргетинга в онлайн-рекламе, не является в достаточной степени определенным. В случае принятия новых законов и (или) иных нормативно правовых актов и (или) в случае, если практика применения действующих законов и (или) нормативно-правовых актов будет предполагать ограничения на использование поведенческого таргетинга в онлайн-рекламе, возможности Группы по совершенствованию таргетинга её рекламы могут значительно снизиться, что может привести к потере рекламодателей или снижению релевантности размещаемой Группой рекламы, а это способно снизить количество кликов на рекламное объявление и, соответственно, сократить выручку Группы.

Применимое законодательство предусматривает для Группы ограничения и требования в части, касающейся обработки определенных видов персональных и иных данных, а также хранения данных, что может налагать на Группу дополнительные обязательства, ограничивать свободу действий Группы или наносить ущерб репутации Группы среди пользователей.

Обработка персональных данных в России и других странах осуществляется с учетом определенных требований и ограничений. Если такие требования и ограничения подвергнутся изменениям либо будут трактоваться или применяться в порядке, не соответствующем текущей практике, то Группа может столкнуться со штрафами или официальными требованиями изменить свой порядок осуществления операционной деятельности, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты. При наихудшем стечении обстоятельств соответствующие органы по защите персональных данных могут заблокировать доступ к интернет-сайтам Группы, запретить обработку данных, осуществление платежей или рекламную деятельность.

В России для получения возможности обработки персональных данных физического лица – субъекта персональных данных компания Группы обязана иметь правовые основания, как то: согласие субъекта или его явный акцепт пользовательского соглашения, а также использовать криптографические и иные технические средства для защиты персональных данных. Компании Группы обрабатывают персональные данные субъектов в соответствии с политикой конфиденциальности, которые размещены на интернет-сайтах Группы. Лица, осуществляющие организацию и (или) обработку персональных данных, считаются операторами персональных данных и обязаны уведомлять об этом компетентные российские органы.

В соответствии с Федеральным законом от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» в редакции Федерального закона № 242 от 21.07.2014 г. (далее – «ФЗ-152»), операторы персональных

данных обязаны осуществлять запись, систематизацию, накопление, хранение, уточнение, изменение и извлечение персональных данных граждан Российской Федерации только с использованием баз данных, расположенных на территории России (за некоторым исключением), а также направлять в Роскомнадзор сведения о месте нахождения баз данных, содержащих персональные данные граждан Российской Федерации.

Несоблюдение требований, предъявляемых к обработке персональных данных, в том числе требований о локализации баз данных или правил, касающихся применения сертифицированных технических средств защиты информации, может иметь различные негативные последствия и повлечь привлечение к административной ответственности не только юридического лица, но и должностного лица компании Группы. Возможно применение наказания в виде штрафа, а в самых неблагоприятных случаях, в виде приостановки деятельности сроком до 90 (девяносто) дней и (или) блокировки доступа к ресурсам Группы (напр., Интернет-сайтам) с территории Российской Федерации. Размер штрафов за нарушения российских норм конфиденциальности персональных данных постоянно увеличивается. В настоящее время максимальный штраф за нарушение российских правил локализации обработки персональных данных составляет 18 млн рублей, при этом в январе 2024 года Государственная Дума Российской Федерации приняла в первом чтении законопроекты, предусматривающие увеличение максимальных размеров таких штрафов вплоть до применения оборотных штрафов в случае утечки персональных данных, а также уголовную ответственность со сроком заключения вплоть до 10 лет. Избыточное хранение исторических персональных данных в компаниях Группы, цель обработки которых достигнута, а законные основания для продолжения обработки отсутствуют, несет в себе риск утечки персональных данных, что в свете обсуждаемых законодательных инициатив об усилении ответственности представляется существенным.

Соблюдение требований об обработке персональных данных может быть сопряжено с практическими трудностями, требовать значительных усилий и ресурсов, влечь юридическую ответственность в других юрисдикциях и ограничивать функционал сервисов Группы. Соблюдение указанных требований также может ограничивать возможности Группы конкурировать с другими компаниями из других юрисдикций, в которых отсутствуют требования об обязательной локализации хранения персональных данных, касающихся пользователей Группы. При этом любое несоблюдение данного требования может повлечь юридическую ответственность и возможное ограничение доступности сервиса на территории России, где Группа осуществляет основную часть своей деятельности.

Учитывая характер предлагаемых компаниями Группы услуг и факт присутствия Группы в ряде стран, Группа попадает под действие законодательства о защите персональных данных в других юрисдикциях, в том числе законодательства, регулирующего локализацию баз данных и (или) трансграничную передачу персональных данных, соблюдение которого может потребовать значительных усилий и привести к возникновению в других юрисдикциях ответственности за нарушения. Нарушение иностранного законодательства, регулирующего порядок обработки персональных данных, может привести к расследованиям со стороны регулирующих органов, ущербу репутации, официальным требованиям прекратить (изменить) деятельности Группы по обработке персональных данных, извещениям о понуждении к исполнению, налоговым уведомлениям о проведении обязательного аудита и (или) гражданским искам (в том числе коллективным). По мере роста бизнеса Группа также может столкнуться с усилением давления со стороны иностранных государственных органов в части, касающейся предоставления информации о его пользователях в обход международной правовой базы, регулирующей предоставление такой информации. Любое невыполнение подобного рода запросов может повлечь привлечение к ответственности, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты.

Российские компании могут быть принудительно ликвидированы на основании формального несоблюдения определенных требований применимого законодательства.

Некоторые положения российского законодательства позволяют государственным органам обращаться в суд с заявлением о ликвидации российского юридического лица на основании формального несоблюдения последним определенных требований в процессе образования,

реорганизации или осуществления своей деятельности. Так, в соответствии с российским корпоративным правом, если стоимость чистых активов российского акционерного общества, рассчитанная по российским стандартам бухгалтерского учета, составляет менее величины его уставного капитала на конец третьего или любого последующего финансового года, то общество обязано либо уменьшить свой уставный капитал, либо ликвидироваться. Если общество не выполнит указанные требования, то федеральные или местные государственные органы могут обратиться в суд с иском о принудительной ликвидации такого общества, а кредиторы общества получают право на досрочное взыскание по своим требованиям или будут вправе требовать досрочного погашения обществом своих обязательств, а также возмещения любого ущерба.

Сам факт отрицательной стоимости чистых активов общества может не являться точным отражением его фактической способности оплачивать свои долги по мере наступления сроков их погашения. У многих российских компаний стоимость чистых активов является отрицательной ввиду очень низкой балансовой стоимости активов, отраженной в их балансе по российским стандартам бухгалтерского учета; при этом такая отрицательная стоимость чистых активов не оказывает иного негативного влияния на их платежеспособность. В редких случаях суды выносят решения о принудительной ликвидации общества по причине того, что стоимость чистых активов составляет менее установленной законом минимальной величины уставного капитала, даже если на момент ликвидации общество продолжает исполнять свои обязательства, а стоимость его чистых активов превышает минимальную величину уставного капитала.

Также в прошлом были случаи, когда формальные недостатки в процессе создания российского юридического лица или несоблюдение положений российского законодательства использовались как основание для попыток ликвидации юридического лица. Принудительная ликвидация компаний Группы может повлечь значительные негативные последствия для бизнеса Группы и финансового положения.

В соответствии с российским законодательством, акционеры и участники российских обществ имеют возможность требовать либо ликвидации общества через суд, либо исключения из общества (за исключением публичных акционерных обществ) других акционеров или участников.

В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, акционеры и участники российских обществ имеют определенные права (включая нижеперечисленные), которые могут осуществляться по решению суда:

- право требовать ликвидации общества в случае невозможности достижения целей, ради которых оно создано, в том числе в случае, если осуществление деятельности юридического лица становится невозможным или существенно затрудняется; и
- право требовать исключения из общества акционера или участника (за исключением публичных акционерных обществ), который своими действиями (бездействием) причиняет значительный вред обществу или существенно затрудняет деятельность общества.

В этой связи, учитывая недостаточную практику применения указанных норм законодательства, Эмитент не может исключать возможность предъявления подобных требований к Группе. Если это случится, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты.

#### **1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)**

**Описывается риск, связанный с формированием негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Эмитента (группы Эмитента), качестве производимых товаров (работ, услуг) или характере деятельности в целом:**

Риск потери деловой репутации – риск возникновения у Группы убытков в результате негативного восприятия Группы со стороны клиентов, пользователей, контрагентов, органов власти и иных заинтересованных сторон, которые могут негативно повлиять на способность Группы поддерживать существующие и (или) устанавливать новые деловые отношения и поддерживать на постоянной основе доступ к источникам финансирования.

Кроме того, любое негативное публичное освещение Группы (независимо от его достоверности) может нанести ущерб репутации Группы и привести к временному сокращению количества пользователей и клиентов. Реализация указанного риска может оказать существенное

негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и результаты операционной деятельности Группы.

Фактическое или вменяемое несоблюдение любого закона или нормативного акта может привести к возбуждению административного или судебного разбирательства, наложению штрафа, предъявлению третьими лицами исков о возмещении ущерба и другим видам наказания, что, в свою очередь, способно нанести ущерб репутации Группы.

Кроме того, если компьютерный вирус или хакерская атака, затронувшая системы Группы, обретет широкую огласку, репутация и бренд Группы могут быть существенно подорваны, а масштабы использования услуг Группы могут сократиться.

#### **1.9.6. Стратегический риск**

Описываются риски, связанные с принятием ошибочных решений, определяющих стратегию деятельности и развития Эмитента (группы Эмитента) (стратегическое управление). В их числе могут быть описаны риски, возникающие вследствие неучета или недостаточного учета возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности Эмитента (группы Эмитента), неправильного или недостаточно обоснованного определения перспективных направлений деятельности, в которых Эмитент (группа Эмитента) может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствия или обеспечения в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, трудовых) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности Эмитента (группы Эмитента):

Стратегический риск связан с вероятностью возникновения убытков в результате ошибок, допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности Группы, а также управленческих ошибок при реализации данной стратегии.

Существенным стратегическим риском для Группы является недооценка внутренних и внешних угроз, которые могут негативно отразиться на ее деятельности. Принятие неправильных или недостаточно обоснованных решений при определении перспективных направлений деятельности, в которых Группа может достичь преимущества перед конкурентами, новых территорий деятельности и рынков сбыта, может не обеспечить достижение поставленных целей.

Бизнес Группы несет риск принятия ошибочных решений по успешному управлению текущим и потенциальным будущим ростом.

Если Группа не сможет должным образом управлять операционной деятельностью по мере ее роста или если качество услуг ухудшится из-за неэффективного управления, это может нанести значительный ущерб бренду и репутации Группы, и оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Потенциальная невозможность успешной реализации сделок по приобретению в будущем или эффективного управления приобретенными активами.

В рамках своей стратегии роста Эмитент может принимать решения о расширении операций, в частности, за счет приобретения компаний, деятельность которых будет дополнять бизнес Группы. Успех любой крупной сделки по приобретению новых активов будет зависеть от разных факторов, включая, среди прочих, результаты осуществления Корпоративной реструктуризации, и способностью Группы находить и приобретать компании эффективными с точки зрения затрат способами, проводить комплексные проверки и выявлять основные проблемы до приобретения, эффективно интегрировать пользовательские данные персонала, операции, продукты и технологии объекта приобретения, удерживать и мотивировать ключевых сотрудников, а также сохранять клиентскую базу.

Любая такая сделка может потребовать значительной вовлеченности руководства Эмитента, капиталовложений и прочих управленческих ресурсов. Существует вероятность того, что Эмитент не сможет выявить действительно перспективный объект для приобретения и добиться выгодных условий такой сделки. Любая такая сделка может предполагать привлечение Эмитентом дополнительных заемных средств или возникновение у него новых обязательств. Кроме того, Эмитент не может быть уверен в том, что после завершения такой сделки объект приобретения

будет успешно интегрирован в его текущую деятельность или будет показывать результаты, отвечающие ожиданиям Группы. Если Эмитент не сможет успешно интегрировать объект приобретения или наладить с ним эффективное взаимодействие, это может существенным неблагоприятным образом отразиться на бизнесе Группы, финансовом положении и операционных результатах

#### **1.9.7. Риски, связанные с деятельностью Эмитента**

**Риски, свойственные исключительно Эмитенту (группе Эмитента), в том числе риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензий Эмитента (подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):**

Операционная деятельность и имущество Группы регулируются различными государственными органами и ведомствами в части, касающейся получения и продления различного рода одобрений, согласований и разрешений, а также непрерывного соблюдения действующих законов, нормативных актов и стандартов. Регулирующие органы могут проявлять значительную свободу действий в вопросах обеспечения исполнения и толкования применимых законов, нормативных актов и стандартов, выдачи и продления лицензий, одобрений, согласований и разрешений, а также контроля за соблюдением лицензиатами их условий. Российские власти имеют право на проведение периодических проверок операционной деятельности и имущества Группы. По результатам любых таких проверок в будущем может быть вынесено заключение о том, что компании Группы нарушили законы, указы или постановления, и Группа может оказаться не в состоянии опровергнуть такие заключения или устранить соответствующие нарушения.

Несоблюдение Группой действующего законодательства стран, в которых ее компании осуществляют свою деятельность, или неполучение всех одобрений, согласований и разрешений, или результаты государственных проверок могут повлечь за собой наложение штрафов или более суровых санкций, включая приостановку, изменение или прекращение действия лицензий Группы, одобрений, согласований или разрешений, предъявление требований о прекращении Группой определенных видов коммерческой деятельности или уголовную и административную ответственность должностных лиц Группы. Кроме того, договор или сделка, заключенная в нарушение применимого законодательства, может быть признана ничтожной или оспорена по решению суда. Любые такие решения или требования, а также усиление регулирования деятельности Группы может привести к дестабилизации бизнеса и возникновению значительных дополнительных издержек в сфере комплаенса, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

**Риски, связанные с возможной ответственностью Эмитента (подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) по обязательствам третьих лиц, в том числе подконтрольных Эмитенту:**

Применение положений российского корпоративного законодательства, касающихся ответственности акционеров (участников), может привести к тому, что Эмитент будет нести ответственность по обязательствам своих дочерних компаний.

Российское законодательство в целом предусматривает, что акционеры российского акционерного общества или участники российского общества с ограниченной ответственностью не несут ответственности по его обязательствам и рискуют только потерей своих капиталовложений. Однако данное правило может не действовать, если одно юридическое лицо способно определять решения, принимаемые другим лицом. Юридическое лицо, способное определять такие решения, именуется основным обществом. Юридическое лицо, решения которого могут определяться таким образом, именуется дочерним обществом. Основное общество несет солидарную ответственность по сделкам, заключенным дочерним обществом при принятии деловых решений, если:

- основное общество дает дочернему обществу обязательные указания или дает согласие на заключение таким дочерним обществом соответствующих сделок; и

- право основного общества давать обязательные для исполнения указания основано на его доле в капитале дочернего общества или установлено в договоре между такими организациями, или вытекает из других обстоятельств.

Кроме того, по российскому законодательству основное общество несет субсидиарную ответственность по долгам дочернего общества, если дочернее общество становится неплатежеспособным или банкротом в результате действий основного общества. В таких случаях остальные акционеры (участники) дочернего общества могут потребовать компенсации его убытков от основного общества, которое дало указания о совершении или несомвершении дочерним обществом каких-либо действий, зная, что такие действия или бездействие приведут к убыткам.

Эмитента могут признать основным обществом по отношению к его дочерним обществам, и в этом случае Эмитент будет нести ответственность по их долгам, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Эмитента, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты.

**Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи товаров (работ, услуг) Эмитента (группы эмитента):**

Стоит отметить, что бизнес Группы характеризуется большим числом потребителей и низким уровнем зависимости от каждого из них в отдельности. В структуре выручки Группы отсутствуют потребители, на которых приходится более 5 (пяти) процентов общей выручки Группы.

#### **1.9.8. Риск информационной безопасности**

Любые сбои в доступе к сети Интернет, телекоммуникационным сетям или технологической платформе Группы могут привести к замедлению времени отклика или иным образом снизить степень удовлетворенности пользователей Группы, что, в свою очередь, может сократить пользовательский трафик на интернет-сайте Группы, а также нанести значительный ущерб бизнесу, финансовому положению и операционным результатам Группы.

Бизнес онлайн-рекрутмента в высшей степени зависит от производительности и надежности интернет-инфраструктуры, доступности пропускной способности и серверов для сетей поставщиков услуг, а также от непрерывной производительности, надежности и доступности технологической платформы Группы. Ограничения телекоммуникационных мощностей в России могут препятствовать дальнейшему развитию бизнеса Группы и использованию сети Интернет в целом, если при этом пользователи испытывают задержки, ошибки передачи данных и прочие сложности.

Центр обработки данных Группы и все резервные центры расположены в г. Москве, и соответственно, в процессе ведения бизнеса Группа в значительной степени зависит от российской интернет-инфраструктуры. Поскольку эти центры, как и штаб-квартира Группы, расположены в Москве, на операционную деятельность Группы также могут негативно влиять перебои электроснабжения или другие события, затрагивающие Москву. Кроме того, если происходят какие-либо системные сбои ввиду каких-либо задержек передачи по Интернету, операционных сбоев или любых других проблем в России в целом, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы и ее операционные результаты.

Технологическая инфраструктура Группы, хранение данных и другие услуги также зависят от крупных российских телекоммуникационных компаний, поставщиков услуг центров обработки данных и поставщиков иного рода инфраструктуры. В случае перебоев в работе, неработоспособности или возникновения других проблем Группа не может получить доступ к сопоставимым альтернативным сетям или услугам. Любой серьезный сбой доступа к Интернету или в работе Интернета в целом может нанести значительный ущерб бизнесу, финансовому положению и операционным результатам Группы.

В ноябре 2019 года вступила в силу основная часть положений Федерального закона от 01.05.2019 № 90-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О связи» и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (далее - «**Закон о суверенном Интернете**»), который призван обеспечить безопасное и устойчивое функционирование информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» на территории

Российской Федерации. Закон о суверенном Интернете налагает на российских операторов связи обязательства по установке новых технических средств, предоставленных российскими властями и обеспечивающих автономное функционирование российского Интернета на случай отключения России от глобального Интернета или на случай возникновения определенных угроз (например, киберугроз). Закон о суверенном Интернете предусматривает определенные обязательства для ряда лиц, включая лиц, имеющих уникальный идентификатор совокупности средств связи и иных технических средств в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» («номер автономной системы»), к которым относятся компании Группы. К таким обязательствам относится обязательство по предоставлению информации об инфраструктуре своей сети связи при определенных обстоятельствах (в том числе по требованию компетентного органа исполнительной власти, при возникновении сбоев и в ряде других случаев), а также участие в учениях, проводимых российскими властями в установленном законом порядке. Кроме того, Закон о суверенном Интернете вводит понятие «российской национальной доменной зоны», охватывающей российские ресурсы, зарегистрированные на доменах «ru», «rf», «su» и др. Российская национальная доменная зона будет иметь собственную инфраструктуру (сервера корневой зоны и собственные доменные имена). Положения, регулирующие российскую национальную доменную зону, вступили в силу 01 января 2021 г. Закон о суверенном Интернете содержит широкие формулировки и наделяет органы исполнительной власти определенными дискреционными полномочиями, а для полноценной реализации мер, предусмотренных Законом о суверенном Интернете, российским властям придется принять значительное число дополнительных актов и процедур, разъясняющих положения Закона о суверенном Интернете. В России уже принят ряд существенных имплементирующих актов, включая правила маршрутизации трафика в случае возникновения «угроз», правила установки технических средств противодействия угрозам, определенные технические спецификации и правила привлечения к ответственности лиц, имеющих номер автономной системы, за несоблюдение требований Закона о суверенном Интернете (включая наложение административного штрафа в размере до 6 млн. рублей за отказ от соблюдения технологических требований для обеспечения выполнения правоохранительными органами оперативно-разыскной деятельности). В случае возникновения каких-либо практических проблем с реализацией соответствующего законодательства российским властям, возможно, придется принять дополнительные подзаконные акты.

Применение Закона о суверенном Интернете способно (в числе прочего) оказать влияние на инфраструктуру Группы, значительно снизить скорость передачи данных, заблокировать или ограничить использование определенных услуг (ввиду централизованного трафика данных), а также привести к перебоям и задержкам в предоставлении услуг российским пользователям. Кроме того, существует риск невозможности своевременного и эффективного масштабирования и адаптирования имеющихся технологий и сетевой инфраструктуры Группы для обеспечения приемлемого времени загрузки интернет-сайта Группы, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Группа может испытывать сбои в работе интернет-сайтов, перебои в работе и другие проблемы с производительностью интернет-сайтов в силу различных причин, включая инфраструктурные изменения, человеческие или программные ошибки, ограничения пропускной способности ввиду огромного количества пользователей, обращающихся одновременно к интернет-сайту Группы, а также блокировки интернет-сайтов по типу «отказ в обслуживании», мошеннических действий или кибератак. Кроме того, Группа может столкнуться с увеличенным временем отклика или системными сбоями ввиду отказов в работе мощностей по хранению, поиску, обработке и управлению информацией. Увеличенное время отклика или системные сбои могут приводить к уходу соискателей от Группы, снижению привлекательности продуктов и услуг Группы или отказу работодателей и специалистов по подбору кадров от размещения объявлений о вакансиях на интернет-сайте Группы. Если у Группы возникнут технические проблемы с предоставлением услуг через Интернет, Группа может столкнуться со снижением спроса на услуги, снижением доходов и ростом издержек.

Компьютерные вирусы, необнаруженные ошибки в программном обеспечении и хакерская деятельность могут приводить к задержкам или сбоям в работе систем Группы, а также способны ограничивать использование услуг Группы и наносить ущерб репутации и бренду.



Онлайн-системы Группы (в том числе интернет-сайт, приложения и другие программные приложения, продукты и системы) могут содержать необнаруженные ошибки («баги»), которые могут негативно влиять на их работу.

Возникновение ошибок в любых обновлениях или исправлениях интернет-сайта и других онлайн-системы может приводить к сбоям в процессе предоставления услуг Группы и, как следствие, к потере доли рынка, а также оказывать существенное негативное влияние на репутацию и бренд, бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Помимо этого, задержки или другие перебои в работе систем Группы могут вызываться компьютерными вирусами и хакерскими атаками. «Хакерская атака» предусматривает попытки получить несанкционированный доступ к информации или системам, вызвать преднамеренные сбои, потерю или повреждение данных, программного обеспечения, аппаратных средств или другого компьютерного оборудования. Существует риск, что используемое Группой антивирусное и защитное компьютерное программное обеспечение не сможет предотвратить хакерские атаки или заражения какими-либо компьютерными вирусами.

Задержки и перебои в работе систем Группы могут быть вызваны также использованием уязвимого программного обеспечения (ПО), таким как, например, устаревшее ПО, ПО с выявленными уязвимостями, что в свою очередь может повлечь не только ошибочное функционирование, но и привлечь хакерскую атаку.

У Группы могут возникнуть значительные издержки, связанные с защитой систем и оборудования от угроз и устранением ущерба, вызванного компьютерными вирусами и хакерской деятельностью. Более того, если компьютерный вирус или хакерская атака, затронувшая системы Группы, обретет широкую огласку, репутация и бренд Группы могут быть существенно подорваны, а масштабы использования услуг могут сократиться. Кроме того, непреднамеренная передача компьютерных вирусов от Группы пользователям ее ресурсов может быть сопряжена для Эмитента с существенным риском возникновения убытков, участия в судебных разбирательствах и привлечения к ответственности.

Проблемные вопросы, касающиеся конфиденциальности персональных данных и их защиты (в том числе развитие системы государственного регулирования вопросов конфиденциальности или защиты данных потребителей), могут оказать негативное влияние на бизнес и операционные результаты Группы.

Эффективность технологий Группы, включая инструменты искусственного интеллекта (далее – «ИИ») и платформы, и возможности Группы предлагать продукты и услуги соискателям и клиентам опираются на сбор, хранение и использование данных о соискателях и клиентах, включая идентифицирующие персональные и иные закрытые данные. Сбор и использование Группой этих данных для поиска работы, подбора вакансий, анализа данных или информационно-просветительских коммуникаций может вызывать опасения с точки зрения конфиденциальности и защиты данных, что может негативно влиять на спрос на услуги Группы. Законодательство о конфиденциальности и защите данных может ограничивать возможности Группы по эффективному использованию услуг и извлечению прибыли из них либо устанавливать в связи с этим дополнительные процедуры регулирования и комплаенса, и любое нарушение конфиденциальности или любой возникший у Группы инцидент может привести к несанкционированному доступу к данным Группы или данным пользователей Группы, их неправомерному использованию или несанкционированному завладению ими. Любые подобные инциденты могут привести к предъявлению к Эмитенту исков, возбуждению в отношении Эмитента судебных разбирательств, проведению в отношении Группы расследований регулирующими или прочими государственными органами, наложению административных штрафов и привлечению Эмитента к ответственности.

Так, в России продолжает формироваться законодательство о конфиденциальности и защите данных потребителей, включая законы и нормативные акты, касающиеся запрашивания, сбора, хранения, передачи, обработки и использования персональных данных. Существует риск, что Группа не сможет разработать или усовершенствовать услуги таким образом, чтобы соответствовать требованиям, предъявляемым указанным законодательством к обеспечению конфиденциальности и защите персональных данных, что может привести к снижению спроса на рекрутинговые услуги Группы, и привлечению компаний Группы и (или) их работников к

ответственности. В рамках дальнейшей настройки регулирования и усиления ответственности за утечки персональных данных в январе 2024 года Государственная Дума Российской Федерации приняла в первом чтении законопроект о поправках в Кодекс об административных правонарушениях РФ, которые вводят оборотные штрафы для компаний за утечку персональных данных пользователей до 3% выручки за календарный год, но не менее 15 млн рублей и не более 500 млн рублей, в зависимости от масштаба утечек. Также в первом чтении был утвержден законопроект, вводящий уголовную ответственность за использование, передачу, сбор и хранение персональных данных, полученных незаконным путем, а также за создание информационных ресурсов, распространяющих такие данные. Максимальный срок лишения свободы за указанные правонарушения – до 10 лет.

Если будет установлено, что в отношении Эмитента действуют или Эмитентом нарушены какие-либо законы или нормативные акты в сфере конфиденциальности или защиты данных, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, а также, привести к изменениям в методах ведения бизнеса Группы и, вероятно, в продуктивном портфеле. Кроме того, указанные законы и нормативные акты могут потребовать от Группы значительных затрат и затруднить использование имеющихся технологий, позволяющих сводить соискателей с работодателями и наоборот. Помимо этого, в случае нарушения конфиденциальности данных или заявления о другом нарушении законодательства о конфиденциальности или защите данных, решения Группы могут начать пользоваться меньшим спросом, а бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты могут испытать существенное негативное влияние.

Эмитент может использовать программное обеспечение с открытым исходным кодом в порядке, способном нанести ущерб бизнесу Группы.

Некоторые технологии и услуги связаны с использованием программного обеспечения с открытым исходным кодом. Разработчики открытого исходного кода не предоставляют гарантий в отношении работоспособности открытых исходных кодов. Более того, в соответствии с условиями некоторых лицензий на использование программного обеспечения с открытым исходным кодом, пользователи, распространяющие программное обеспечение с открытым исходным кодом в рамках своего программного обеспечения, обязаны обнародовать весь или часть исходного кода к такому программному обеспечению и (или) предоставлять какие-либо производные открытого исходного кода на невыгодных для себя условиях или бесплатно. Использование такого открытого исходного кода способно в конечном итоге потребовать от Эмитента замены отдельных кодов, используемых в продуктах Группы, оплаты роялти за использование некоторых открытых исходных кодов или отказа от определенных продуктов. Любое из перечисленных требований может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Эмитент может столкнуться с рисками, связанными с функционированием сайтов-клонов или незаконным завладением данными Группы.

Существует риск незаконного завладения данными Группы со стороны третьих лиц (включая данные из резюме) посредством вэб-скрейпинга, парсинга, использования роботов, копирования резюме и других данных или применения других средств. Такие данные могут быть объединены на интернет-сайтах Группы с данными других компаний. Кроме того, сайты-клоны могут потенциально имитировать функционал интернет-сайта Группы, что может оказать существенное негативное влияние на операционные результаты Группы.

Если Эмитенту станет известно о таких интернет-сайтах, компаниях или третьих лицах, Группа задействует меры технического или юридического характера (включая подачу судебных исков, возбуждение уголовных дел при наличии состава преступления) и попытается пресечь указанные действия. При этом Эмитент может оказаться не в состоянии своевременно обнаружить все соответствующие действия. Соответствующие меры технического и юридического характера могут оказаться недостаточными для пресечения таких действий. В ряде случаев доступных правовых средств может оказаться недостаточно для защиты от подобных действий. Вне зависимости от наличия у Эмитента возможности успешно отстаивать свои права в отношении таких интернет-сайтов или третьих лиц, любые принимаемые Группой меры могут потребовать от Эмитента значительных финансовых или других ресурсов, а это может оказать существенное

негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Кроме того, российское законодательство требует, чтобы операторы персональных данных (включая бизнес Группы) принимали определенные организационные и технические меры по защите персональных данных, обработку которых они осуществляют, а также по предотвращению несанкционированных или незаконных действий с такими данными. Если компетентным органом власти будет установлено, что такое несанкционированное копирование и дальнейшее использование резюме соискателей и содержащихся в них персональных данных стали возможны вследствие неприятия Группой соответствующих мер, Эмитент может быть привлечен к административной или гражданско-правовой ответственности. В январе 2024 года Государственная Дума Российской Федерации приняла в первом чтении законопроект о поправках в Кодекс об административных правонарушениях, которые вводят оборотные штрафы для компаний за утечку персональных данных пользователей. В соответствии с проектом, штрафы будут составлять до 3% выручки и до 15 миллионов рублей, в зависимости от масштаба утечек. Также Государственная Дума Российской Федерации поддержала в первом чтении введение уголовной ответственности за использование, передачу, сбор и хранение персональных данных, полученных незаконным путем, а также за создание информационных ресурсов, распространяющих такие данные. Максимальный срок лишения свободы за указанные правонарушения – до 10 лет.

#### **1.9.9. Экологический риск**

На дату Отчета ни Эмитент, ни Группа не осуществляет производственно-хозяйственную деятельность, способную повлиять (в т.ч. негативно) на окружающую среду. Риск отсутствует.

#### **1.9.10. Природно-климатический риск**

Данные риски не представляются Эмитенту существенными. При этом центр обработки данных Группы и все резервные центры расположены в Москве, и, соответственно, в процессе ведения бизнеса Группы в значительной степени зависит от российской интернет-инфраструктуры. Поскольку эти центры, как и штаб-квартира Группы, расположены в Москве, на операционную деятельность Группы также могут негативно влиять стихийные бедствия, затрагивающие Москву.

В случае возникновения стихийных бедствий, отключений электричества, проблем со связью или иных обстоятельств, влияющих на способность сотрудников Группы работать дистанционно, в ряде случаев для Эмитента может оказаться сложно (или даже невозможно) продолжать ведение бизнеса в течение значительного времени.

#### **1.9.11. Риски кредитных организаций**

Неприменимо, так как Эмитент не является кредитной организацией.

#### **1.9.12. Иные риски, которые являются существенными для Эмитента (Группы Эмитента)**

**Сведения об иных рисках, являющихся, по мнению Эмитента, существенными для группы Эмитента и не указанных ранее в настоящем пункте:**

Если Эмитент не сможет сохранить и расширить масштабы операционной деятельности Группы, а также обеспечить уровень выручки, достаточный для покрытия сопутствующих постоянных и переменных издержек, это может оказать существенное негативное влияние на операционные результаты Группы.

Онлайн-бизнес несет определенные постоянные издержки, и успех достижения желаемой операционной маржи в бизнесе подбора персонала во многом зависит от сохранения масштабов операционной деятельности Группы и достижения показателей выручки, позволяющих покрыть сопутствующие постоянные и переменные издержки. В основном, к постоянным издержкам Группы относятся: вознаграждение сотрудников, расходы на хранение данных и обеспечение пропускной способности, а также расходы на аренду офисных помещений. А переменные издержки, как правило, включают в себя комиссионное вознаграждение сотрудников, осуществляющих продажи, и маркетинговые расходы. Поскольку Группой создана технологическая и сетевая инфраструктура, обеспечивающая работу модели онлайн-бизнеса, прирост издержек при добавлении новых электронных объявлений о вакансиях и резюме является относительно несущественным. Группа

может обслуживать больше клиентов и пользователей, сокращая при этом средние издержки. Если Группе не удастся сохранить эффект масштаба, операционная рентабельность Группы может снизиться, а это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Рост, управление и улучшение бизнеса Группы зависит от квалифицированных кадров, включая высшее руководство, специалистов по продуктам и разработкам, и Группа не сможет эффективно расти, если не сможет удерживать и мотивировать персонал и привлекать новых квалифицированных работников.

Успех Группы зависит от непрерывного наличия у нее возможностей по выявлению, найму, развитию, мотивации и удержанию квалифицированных работников. Все работники Группы вносят вклад в ее способность эффективно осуществлять свои операции и управлять ими. Конкуренция за высшее руководство и ключевых специалистов по продуктам и разработкам высока, а выбор квалифицированных кандидатов в определенной степени ограничен. Время от времени некоторые из ключевых работников Группы могут уходить по различным причинам, включая смену интересов или личных планов развития карьеры, вознаграждение или рабочие отношения с советом директоров или другими участниками команды Группы, что может приводить к текучести руководящих кадров. Если Группа не сможет пользоваться услугами ключевого персонала или должным образом управлять рабочими отношениями между руководством и сотрудниками, это может привести к риску судебных или административных разбирательств или неблагоприятной огласки, в результате чего может быть нанесен ущерб репутации Группы. Все вышеперечисленное может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Обучение новых сотрудников, не имевших ранее соответствующего опыта, может занимать много времени и требовать значительных ресурсов. Кроме того, для удержания квалифицированных работников Эмитенту может потребоваться периодически повышать размер выплачиваемого вознаграждения. Если конкуренция в отрасли Группы еще больше усилится, Эмитенту будет еще сложнее привлекать, мотивировать и удерживать высококвалифицированный персонал (особенно квалифицированных разработчиков, спрос на которых в настоящее время очень высок). Если Эмитенту не удастся привлечь дополнительный высококвалифицированный персонал либо удержать или мотивировать действующих работников, Группа может столкнуться с замедлением темпа роста, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Группа не имеет (и, возможно, не сможет иметь) страховку, обеспечивающую достаточную защиту от бизнес-рисков.

Страхование в России еще не в полной мере развито, а многие виды страхования, являющиеся привычными для иностранных государств, не доступны на сопоставимых или приемлемых с коммерческой точки зрения условиях. В настоящее время у Группы не застрахованы офисы и серверы, риски операционного простоя и ответственность перед третьими лицами за ущерб имуществу или окружающей среде, возникающий вследствие аварий на объектах Группы или в связи с ее деятельностью. До тех пор, пока Группа не сможет обеспечить достаточное страховое покрытие, существует риск утраты или повреждения определенных активов, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, перспективы развития, финансовое положение и операционные результаты Группы.

Решение ФАС России о том, что Группа занимает доминирующее положение на её рынке, или о том, что Группа злоупотребляет своим доминирующим положением, может оказать негативное влияние на бизнес Группы, финансовое положение и операционные результаты.

Федеральный закон от 26.07.2006 № 135 ФЗ «О защите конкуренции» (далее - «**Закон о конкуренции**») определенным образом ограничивает действия хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на каком-либо рынке, где они осуществляют свою деятельность. При определении доминирующего положения хозяйствующего субъекта на рынке Федеральная антимонопольная служба Российской Федерации (далее – «**ФАС России**») устанавливает и определяет соответствующий рынок, на котором действует соответствующее лицо. При вынесении такого решения необходимо учесть множество аспектов (включая взаимозаменяемость или замещаемость товаров и (или) услуг для потребителя, их ценообразование

и предназначение), а затем рассчитать доли рынка хозяйствующих субъектов, действующих на таком рынке. При этом подходы, используемые ФАС России и участниками рынка, могут отличаться.

В апреле 2019 г. по жалобе, поданной ООО «Стафори», ФАС России начала в отношении Группы расследование по фактам нарушения антимонопольного законодательства в виде ограничения доступа к её базе резюме соискателей при использовании программного обеспечения «Робот Вера», разработанного ООО «Стафори», в рамках которого реализован автоматизированный поиск кандидатов. В январе 2020 года ФАС России установила, что ООО «Хэдхантер» (совместно с ООО «СуперДжоб» и ООО «РДВ-Софт») занимает коллективное доминирующее положение на российском рынке услуг по обеспечению информационного взаимодействия соискателей, работодателей и кадровых агентств в сети Интернет, а также что его действия, запрещающие использование стороннего программного обеспечения, ведут к ограничению конкуренции на смежных рынках (магазины мобильных приложений). ФАС России пришла к выводу о том, что действия Группы не ограничивали общую конкуренцию на российском рынке онлайн-рекрутмента, однако определила, что ООО «Хэдхантер» допустило нарушение российского антимонопольного законодательства в виде злоупотребления своим коллективным доминирующим положением, а также ущемило интересы ООО «Стафори», создав для ООО «Стафори» препятствия доступу на соответствующий рынок. ФАС России обязала Группу рассмотреть заявки ООО «Стафори» о регистрации своих продуктов в системе Группы (если ООО «Стафори» подаст такие заявки) и наложила на Эмитента штраф в размере 737 500 рублей за нарушение антимонопольного законодательства. В 2020 году Группа попыталась оспорить решение ФАС России в суде, но успеха не добились.

Вывод ФАС России о том, что Группа занимает коллективное доминирующее положение на одном или нескольких рынках, на которых она действует, может привести к повышенному вниманию к её бизнесу и отрасли и (или) ограничить возможности Группы по приобретению активов в будущем. Кроме того, в случае возможного вынесения решения в отношении Группы о злоупотреблении доминирующим положением ФАС России может потребовать, чтобы ООО «Хэдхантер» предварительно согласовывал с ними любые положения и программы в сфере правоотношений с клиентами (включая требование о принятии внутренних правил, регламентирующих процедуры заключения или расторжения договоров с клиентами, включая процедуры установления надбавок и скидок) или значимые изменения к его типовым договорам с клиентами и агентами, а также сохранили его действующие договоры с деловыми партнерами. Российское законодательство запрещает лицам, занимающим доминирующее положение на рынке, устанавливать монопольно высокие или низкие цены. ООО «Хэдхантер» может быть запрещено устанавливать разные цены на одни и те же товары и услуги, а также предписано предварительно согласовывать с ФАС России его тарифы, ценовую политику и любые изменения к ним. Кроме того, отказ ООО «Хэдхантер» от заключения договора с третьим лицом может при определенных обстоятельствах рассматриваться как злоупотребление доминирующим положением на рынке. Любое злоупотребление доминирующим положением на рынке может привести к административной ответственности и наложению штрафов, а в случае, если злоупотребление доминирующим положением на рынке может привести к ограничению конкуренции – к наложению оборотных штрафов.

Действие российского законодательства, предусматривающего запрет злоупотребления доминирующим положением на рынке, не распространяется на действия по осуществлению исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности. В правоприменительной практике ФАС России, однако, указанное исключение истолковывается таким образом, что только некоторые действия ООО «Хэдхантер» могут быть квалифицированы как подпадающие под его действие. В частности, процедуры заключения или расторжения договоров с клиентами и существенное число связанных вопросов в полной мере подлежат антимонопольному контролю на предмет возможного злоупотребления доминирующим положением. Ранее неоднократно обсуждалась возможность внесения поправок в российское антимонопольное законодательство, включая инициативу по отмене антимонопольного иммунитета интеллектуальной собственности, однако до сих пор в нижнюю палату российского парламента не было внесено ни одного соответствующего законопроекта. Как только такой законопроект поступит в парламента и ситуация

с указанной инициативой станет более ясной, Эмитент сможет определить и оценить его возможные последствия (при наличии таковых) на него и бизнес Группы в целом.

Одной из недавних инициатив антимонопольного органа являлось введение исключений из «иммунитета от проверок» для аккредитованных IT-компаний по признакам нарушений ряда положений Закона о защите конкуренции (которые, тем не менее, не включают злоупотребление доминирующим положением нетрансакционными цифровыми платформами). Предложенные ФАС России изменения были внесены в соответствующее постановление Правительства России в марте 2024 года. Эмитент ожидает, что вероятность проведения проверок антимонопольного органа в отношении ООО «Хэдхантер» и ряда других юридических лиц Группы в 2024 году существенно возрастет.

**Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента, сведения об организации в Эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также сведения о работниках Эмитента**

**2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента**

**Совет директоров**

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): **Сергиенков Дмитрий Сергеевич**

Год рождения: 1986

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, закончил ФГБОУ ВПО «Государственный университет управления» в г. Москве в 2008 году, менеджер, специальность: менеджмент организации

все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Март 2024	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Март 2024	По настоящее время	CIAN PLC (ЦИАН ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Ноябрь 2023	По настоящее время	МКАО «Хэдхантер»	Член Совета директоров
Октябрь 2023	По настоящее время	МКАО «Хэдхантер»	Генеральный директор
Март 2023	По настоящее время	ООО «Хэдхантер»	Генеральный директор
Март 2023	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Главный исполнительный директор
Январь 2021	Март 2023	Должностей в органах управления не занимал	

доля участия лица в уставном капитале Эмитента: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: отсутствует

количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных Эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации и количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: владеет 0,0096% обыкновенных акций (0,0096% уставного капитала) МКАО «Хэдхантер», ОГРН 1233900011124

сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) Эмитента с указанием по каждой сделке даты ее совершения, содержания сделки, категорий (типов) и количества акций (долей), являвшихся предметом сделки: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, № 43, ст. 4190; 2015, № 27, ст. 3945): отсутствует

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): Дуглас Гарднер

год рождения: 1962

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, степень бакалавра в Университете Оклахомы, финансы, отчетность и международный бизнес

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Март 2022	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
2021	По настоящее время	CIAN PLC (ЦИАН ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
2021	2023 г.	ПАО «МТС Банк»	Член Совета директоров
2020	2020 г.	Chelpipe Group (Челпайп Групп)	Член Совета директоров
2019	По настоящее время	Kaspi.kz (Каспи.Кз)	Член Совета директоров
2007	По настоящее время	CAIGAN Capital (КАИГАН КЭПИТАЛ)	Основатель и Управляющий директор

доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, %: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента, %: отсутствует

количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: отсутствует



количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, N 43, ст. 4190; 2015, N 27, ст. 3945): отсутствует

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): председатель Комитета по аудиту

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): **Филатова Ольга Геннадьевна**

год рождения: 1981

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, диплом бакалавра (с отличием) по специальности «общий менеджмент» и магистра (с отличием) по специальности «стратегическое и корпоративное управление» в Национальном исследовательском университете «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ). Степень МВА в Стокгольмской школе экономики. Профессор кафедры организационного поведения и управления человеческими ресурсами Высшей школы бизнеса НИУ ВШЭ

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности)

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Январь 2023	По настоящее время	Университет ИТМО	Член попечительского совета
Январь 2023	По настоящее время	ПАО «НОВАТЭК»	Член консультативного совета
Декабрь 2022	По настоящее время	ПАО «Детский мир»	Председатель комитета по вознаграждению и назначениям
Декабрь 2020	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Сентябрь 2020	Сентябрь 2023 г.	Высшая школа бизнеса НИУ ВШЭ	Профессор
Июнь 2018	По настоящее время	People Innovations (Пипл Инновэйшнз)	Учредитель

доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, %: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента, %: отсутствует

количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: отсутствует

количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, N 43, ст. 4190; 2015, N 27, ст. 3945): отсутствует

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): член Комитета по аудиту, член Комитета по вознаграждениям и член Комитета по назначениям и корпоративному управлению

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): **Крюков Дмитрий Викторович**

год рождения: 1969

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, степень магистра прикладной математики в Московском государственном университете имени М.В. Ломоносова

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности)

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Ноябрь 2020	По настоящее время	Banki.ru Holding Limited (Банки.ру Холдинг Лимитед)	Член Совета директоров
Май 2019	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Председатель Совета директоров
Январь 2015	По настоящее время	CIAN plc (ЦИАН ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
2007	Декабрь 2023	«Эльбрус Капитал»	Основатель и старший партнер

доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, %: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента, %: отсутствует

количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: отсутствует

количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, N 43, ст. 4190; 2015, N 27, ст. 3945): отсутствует

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): член Комитета по назначениям и корпоративному управлению

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): Машков Валентин Сергеевич

год рождения: 1984

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, диплом бакалавра (с отличием) по специальности «экономика» в Высшей школе экономики в Москве

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности)

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Август 2020	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров

доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, %: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента, %: отсутствует

количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: отсутствует

количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, N 43, ст. 4190; 2015, N 27, ст. 3945): отсутствует

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): председатель Комитета по вознаграждениям

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): **Мельников Максим Анатольевич**

год рождения: 1977

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, диплом магистра финансов с отличием в Финансовой академии при Правительстве Российской Федерации (банковское дело, ценные бумаги и публичные рынки). Степень магистра делового администрирования в Стэнфордской высшей школе бизнеса при Стэнфордском университете

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности)

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Июнь 2022	По настоящее время	CIAN PLC (ЦИАН ПИЭЛСИ)	Председатель Совета директоров
Ноябрь 2021	По настоящее время	CIAN PLC (ЦИАН ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Ноябрь 2021	Май 2022	CIAN PLC (ЦИАН ПИЭЛСИ)	Главный исполнительный директор
Май 2019	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Февраль 2014	Май 2022	ООО «Айриэлтор»	Генеральный директор

доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, %: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента, %: отсутствует

количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: отсутствует

количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, N 43, ст. 4190; 2015, N 27, ст. 3945): отсутствует

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): член Комитета по вознаграждениям и Комитета по назначениям и корпоративному управлению

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): Ушакова Светлана Александровна

год рождения: 1981

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, степень бакалавра бизнеса и финансов Университета Оксфорд Брукс и степень магистра бухгалтерского учета и финансов Лондонской школы экономики и политологии

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности)

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Январь 2023	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров

доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, %: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента, %: отсутствует

количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: отсутствует

количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, N 43, ст. 4190; 2015, N 27, ст. 3945): отсутствует

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): член Комитета по назначениям и корпоративному управлению

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): **Арсеньев Сергей Станиславович**

год рождения: 1971

сведения об уровне образования, о квалификации, специальности: высшее образование, степень бакалавра европейского делового администрирования в Европейской школе бизнеса в Лондоне

все должности, которые лицо занимает или занимало в эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности)

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Январь 2023	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Сентябрь 2022	Ноябрь 2023	TCS GROUP Holding PLC (ТИСИЭС ГРУП Холдинг ПИЭЛСИ)	Независимый директор, Глава комитета по стратегии

доля участия лица в уставном (складочном) капитале эмитента, являющегося коммерческой организацией, %: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций эмитента, %: отсутствует

количество акций эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также

доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной эмитенту организации: отсутствует

количество акций подконтрольной эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, N 43, ст. 4190; 2015, N 27, ст. 3945): отсутствует

сведения об участии (член комитета, председатель комитета) в работе комитетов совета директоров (наблюдательного совета) с указанием названия комитета (комитетов): член Комитета по аудиту

#### **Главный исполнительный директор**

Фамилия, имя, отчество (последнее при наличии): **Сергиенков Дмитрий Сергеевич**

Год рождения: 1986

все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству (с указанием периода, в течение которого лицо занимало указанные должности):

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
Март 2024	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Март 2024	По настоящее время	CIAN PLC (ЦИАН ПИЭЛСИ)	Член Совета директоров
Ноябрь 2023	По настоящее время	МКАО «Хэдхантер»	Член Совета директоров
Октябрь 2023	По настоящее время	МКАО «Хэдхантер»	Генеральный директор
Март 2023	По настоящее время	ООО «Хэдхантер»	Генеральный директор
Март 2023	По настоящее время	HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)	Главный исполнительный директор
Январь 2021	Март 2023	Должностей в органах управления не занимал	

доля участия лица в уставном капитале Эмитента: отсутствует

доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента: отсутствует

количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: отсутствует

доля участия лица в уставном (складочном) капитале подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, а для тех подконтрольных Эмитенту организаций, которые имеют для него существенное значение и являются акционерными обществами, – также доля принадлежащих лицу обыкновенных акций подконтрольной Эмитенту организации и количество акций подконтрольной Эмитенту организации каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции: владеет 0,0096% обыкновенных акций (0,0096% уставного капитала) МКАО «Хэдхантер», ОГРН 1233900011124

сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) Эмитента с указанием по каждой сделке даты ее совершения, содержания сделки, категорий (типов) и количества акций (долей), являвшихся предметом сделки: отсутствует

характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, указанных в пункте 3.3 настоящего раздела: отсутствует

сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует

сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, № 43, ст. 4190; 2015, № 27, ст. 3945): отсутствует.

## **2.2. Сведения о политике Эмитента в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления Эмитента**

Основные положения политики в области вознаграждения и (или) компенсации расходов членов органов управления Эмитента:

Политика в области вознаграждения и (или) компенсации расходов членов органов управления Эмитента отсутствует.

Вознаграждение Главного исполнительного директора Эмитента состоит из следующих компонентов: базовый оклад, денежный бонус, рассчитываемый по результатам достижения финансовых и нефинансовых ключевых показателей эффективности (KPI), и вознаграждение в форме предоставления акций.

Вознаграждение, выплачиваемое членам Совета директоров Эмитента, включает в себя заработную плату в размере 50 000 долларов США в год плюс 15 000 долларов США за выполнение функций члена какого-либо комитета Совета директоров и 20 000 долларов США за выполнение функций председателя какого-либо комитета Совета директоров. Эмитент также возмещает директорам разумные командировочные и накладные расходы и обеспечивает стандартное страхование ответственности директоров и должностных лиц. Помимо этого, каждый директор имеет право на ежегодное получение обыкновенных акций рыночной стоимостью 50 000 долларов США по цене закрытия торгов по состоянию на конец торгового дня, непосредственно предшествующего дате ежегодного предоставления акций. При этом такие акции выпускаются и предоставляются директору по истечении трехлетнего периода с даты соответствующего предоставления. В случае досрочного прекращения полномочий директора по любым причинам соответствующий директор имеет право на такое количество акций, которое соответствует количеству отработанных им дней. Совет директоров имеет право по своему единоличному усмотрению принять решение о том, чтобы вознаграждение в форме акций, причитающееся любому



действующему или директору, полномочия которого были прекращены, было выплачено в денежной форме по цене и в порядке, установленным решением Совета директоров. 12 декабря 2022 г. Совет директоров принял решение не предоставлять вознаграждение на основе акций, заменив его денежным вознаграждением в размере 50 000 долларов США, начиная с 01 января 2023 г.

Все виды вознаграждения каждого из органов управления Эмитента (за исключением единоличного исполнительного органа) с указанием размера, включая заработную плату членов органов управления эмитента, являющихся (являвшихся) его работниками, в том числе работающих (работавших) по совместительству, премии, вознаграждения, отдельно выплаченные за участие в работе органа управления, иные виды вознаграждения, которые были выплачены эмитентом в течение последнего завершенного отчетного года, а также за последний завершенный отчетный период, а также описываются с указанием размера расходы, связанные с исполнением функций членов органов управления эмитента, компенсированные эмитентом в течение последнего завершенного отчетного года, а также за последний завершенный отчетный период:

<b>в тыс. рублей</b>	<b>2022 г.</b>	<b>2023 г.</b>
Вознаграждение за участие в работе органа управления	37 745	168 664
Заработная плата	13 404	13 045
Премии	18 153	19 652
Иные виды вознаграждений	8 670	3 371
Компенсации расходов	8	35
<b>ИТОГО</b>	<b>77 980</b>	<b>204 769</b>

Соглашения и решения органов управления Эмитента относительно размера вознаграждения и компенсации расходов, подлежащих выплате или компенсации, отсутствуют.

**В настоящее время у Эмитента отсутствуют какие-либо программы участия в прибыли или программы пенсионного обеспечения для директоров или сотрудников Эмитента и Группы.**

### **2.3. Сведения об организации в Эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита**

Описание организации в Эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита в соответствии с уставом (учредительным документом) Эмитента, внутренними документами Эмитента и решениями уполномоченных органов управления Эмитента, в том числе сведения:

о наличии комитета по аудиту совета директоров (наблюдательного совета) эмитента, его функциях, персональном и количественном составе:

При Совете директоров Эмитента создан Комитет по аудиту в составе трех членов.

Комитет по аудиту, в состав которого входят 3 члена Совета директоров (Сергей Арсеньев, Ольга Филатова и Дуглас Гарднер), оказывает Совету директоров содействие в осуществлении контроля над процессами бухгалтерского учета и финансовой отчетности, а также осуществляет проверку финансовой отчетности Эмитента. Председателем комитета является г-н Гарднер.

Комитет по аудиту отвечает за выполнение следующих функций:

- предоставление рекомендаций общему собранию акционеров по назначению независимого аудитора;
- назначение, определение размера вознаграждения, привлечение и осуществление надзора за деятельностью любой аудиторской фирмы, привлеченной для подготовки или выдачи аудиторского заключения или оказания других аудиторских услуг;
- предварительное одобрение аудиторских и неаудиторских услуг, которые должны быть предоставлены независимым аудитором Эмитента, до того, как аудитор будет привлечен для оказания таких услуг;
- оценка квалификации, эффективности и независимости аудитора и представление выводов, сделанных по результатам такой оценки, совету директоров не реже одного раза в год;
- рассмотрение и обсуждение с советом директоров и независимым аудитором годовой проверенной аудитором финансовой отчетности Эмитента и полугодовой финансовой

- отчетности до подачи соответствующих годовых и полугодовых отчетов;
- проверка соблюдения нами законов и нормативных актов, включая основные правовые и нормативные инициативы, а также анализ и отслеживание любых крупных судебных разбирательств или расследований, инициированных в отношении нас, которые могут оказать существенное влияние на финансовую отчетность Эмитента; и
  - утверждение или ратификация любой сделки между взаимозависимыми лицами (согласно определению этого термина, приведенному в внутренних нормативных документах Эмитента, регулирующих порядок совершения таких сделок), в соответствии с политикой совершения сделок между взаимозависимыми лицами.

Комитет по аудиту собирается с такой частотой, как один или несколько членов Комитета по аудиту сочтут это необходимым, но в любом случае не реже четырех раз в год.

о наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) эмитента по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (подразделений):

В Эмитенте отсутствует отдельное структурное подразделение по управлению рисками и (или) внутреннему контролю. Наличие такого подразделения не является обязательным в соответствии с применимым к Эмитенту законодательством.

В Эмитенте не формализована система управления рисками. Руководители в рамках своих должностных обязанностей определяют основные риски и устанавливают соответствующие пределы толерантности к ним в пределах своих полномочий. В Эмитенте существует единая система выявления, оценки, управления и минимизации рисков в отношении процессов подготовки финансовой отчетности.

В рамках стратегического руководства Эмитентом Совет директоров отвечает за поддержание надежной системы управления рисками и внутреннего контроля. Совет директоров определяет основные риски и устанавливает соответствующие пределы толерантности к ним. Политика по управлению рисками обеспечивает единую систему выявления, оценки, управления и минимизации рисков.

Надзор за системой управления рисками осуществляет Комитет по аудиту. Ответственность за внедрение системы, поддержание ее действенной и эффективной работы возложена на Главного исполнительного директора Эмитента. Члены Совета директоров через Комитет по аудиту анализируют мероприятия по управлению рисками и контролируют их эффективность. Для достижения приемлемости уровня риска в соответствии с определениями совета директоров принимаются необходимые меры.

о наличии структурного подразделения (должностного лица) эмитента, ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (должностного лица):

В Эмитенте отсутствует структурное подразделение (должностное лицо) Эмитента, ответственное за организацию и осуществление внутреннего аудита.

о наличии и компетенции ревизионной комиссии (ревизора) эмитента:

В компании отсутствует ревизионная комиссия.

Сведения о политике эмитента в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также о наличии внутреннего документа эмитента, устанавливающего правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации:

На дату Отчета у Эмитента отсутствуют документы, устанавливающие политику в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита; Эмитентом утвержден внутренний документ, устанавливающий правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации, текст которого размещен в сети Интернет.

**2.4. Информация о лицах, ответственных в Эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего**

## контроля, внутреннего аудита

Эмитентом не созданы Ревизионная комиссия и отдельные структурные подразделения по внутреннему контролю и внутреннему аудиту.

## 2.5. Сведения о любых обязательствах Эмитента перед работниками Эмитента и работниками подконтрольных Эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента

### Программы мотивации в форме предоставления акций

#### *Соглашение о программе мотивации руководителей*

В 2016 году была учреждена Программа предоставления опционов на приобретение акций Эмитента, условия которой впоследствии были изменены в связи с осуществлением публичного размещения акций Группы (IPO) на Nasdaq (далее – «**Программа мотивации руководителей**»). Максимальное количество Акции, предоставление которых допускается в соответствии с Соглашением о программе мотивации руководителей, составляет 3,375% от размера акционерного капитала Эмитента по состоянию непосредственно перед IPO. В соответствии с Программой мотивации руководителей Эмитент обязуется осуществить выпуск Акции или АДР.

Право на получение акций в соответствии с Программой мотивации руководителей имеют физические лица, являвшиеся сотрудниками или директорами Эмитента, или ее дочерних компаний на соответствующую дату наступления прав на получение Акции. По состоянию на 31 декабря 2023 г. участники Программы мотивации руководителей получили право на получение 608 949 Акции, которые не были выданы участникам в силу санкционных и инфраструктурных ограничений.

#### *Программа предоставления опционов на приобретение акций HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ)*

16 апреля 2018 г. Эмитентом была учреждена Программа предоставления опционов на приобретение акций HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ), в условия которой 29 марта 2019 и 19 июня 2019 были внесены определенные изменения (далее – «Программа предоставления опционов на приобретение доли в HeadHunter»), с целью получения конкурентного преимущества в привлечении, сохранении и мотивации должностных лиц, работников и директоров путем предоставления им вознаграждения, напрямую связанного с акционерной стоимостью. Максимальное количество обыкновенных акций, размещение которых допускается в соответствии с Программой предоставления опционов на приобретение акций HeadHunter Group Plc (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ), составляет 3% от размера акционерного капитала Эмитента непосредственно перед IPO, что по состоянию на дату IPO соответствовало 1 500 000 Акциям, т.е. максимальному количеству акций, разрешенных для размещения. В соответствии с Программой предоставления опционов на приобретение доли в HeadHunter Эмитент обязуется осуществить выпуск Акции или АДР.

Право на получение Акции в соответствии с Программой предоставления опционов на приобретение Акции имеют физические лица, являющиеся сотрудниками или директорами Эмитента или ее дочерних компаний или являвшиеся ими на соответствующую дату наступления прав на получение Акции.

Предоставление Акции участникам осуществляется Советом директоров посредством выдачи сертификата, который удостоверяет права участника на получение Акции. Сертификатом могут быть предусмотрены дополнительные условия, положения, ограничения и (или) лимиты в отношении предоставления опционов (акций). Кроме того, по усмотрению Совета директоров, сертификат может содержать положение об отмене или изменении любых правил Программы предоставления опционов на приобретение доли в HeadHunter в отношении участника, которому предоставлены опционы (акции).

По состоянию на 31 декабря 2023 г. участники Программы предоставления опционов на приобретение доли в HeadHunter получили право на получение 137 513 Акции, которые не были выданы участникам в силу санкционных и инфраструктурных ограничений. По 20% будет предоставлено в пятую, шестую и седьмую годовщину даты предоставления.

## Программа RSU 2021 г.

27 июля 2021 г. Совет директоров по рекомендации Комитета по вознаграждениям учредил новую Программу HeadHunter Group PLC (ХЭДХАНТЕР ГРУП ПИЭЛСИ) по предоставлению акций в будущем с ограниченным правом распоряжения (далее – «Программа RSU 2021 г.») для обеспечения более простой, предсказуемой и конкурентоспособной долгосрочной программы мотивации в целях удержания основных талантов Группы.

В соответствии с Программой RSU 2021 г. Эмитент вправе предоставить акции с ограниченным правом распоряжения (англ. Restricted Stock Unit) (далее – «RSU») в максимальном количестве, соответствующем 6% от размера акционерного капитала Эмитента на соответствующий момент времени. Любая RSU, отменяемая или аннулируемая без предоставления Акции участнику, является доступной для размещения в качестве RSU в соответствии с Программой RSU 2021 г. За каждой RSU закреплено право на получение (безвозмездно для получателя) одной Акции (будь то Акция или АДР по усмотрению администратора Программы) после выполнения соответствующих условий предоставления.

Администрирование Программы RSU 2021 г. осуществляет Совет директоров, а в случае невозможности администрирования Программы RSU 2021 Советом директоров – Комитет по вознаграждениям Совета директоров.

Право на получение акций в соответствии с Программой RSU 2021 г. имеют физические лица, являющиеся сотрудниками или директорами Эмитента или ее дочерних компаний. Менеджментом Эмитента формируется внутренний комитет, который выдвигает кандидатуры получателей RSU и рекомендует соответствующих физических лиц Комитету по вознаграждениям, который, в свою очередь, рекомендует таких лиц Совету директоров для утверждения в качестве участников Программы RSU 2021 г.

Определение условий предоставления всех RSU осуществляется администратором Программы с учетом ограничений, предусмотренных в соответствии с Программой RSU 2021 г., а Эмитент обязуется предоставить каждому Участнику договор о предоставлении акций (опционов), в котором излагаются условия, применимые к участникам Программы RSU. Такие договоры могут предусматривать дополнительные условия, положения, ограничения и (или) лимиты в отношении предоставления RSU, а также могут включать (по усмотрению администратора Программы RSU 2021) обязательство участника о предоставлении своего согласия с запретом на отчуждение акций, приобретенных в рамках соответствующей Программы RSU 2021.

Если договором о предоставлении RSU не будет предусмотрено иное, а также при соблюдении иных положений Программы RSU 2021 г., участник Программы RSU 2021 имеет право на получение 25% Акции, являющихся предметом договора о предоставлении RSU, в первую годовщину даты предоставления, а дополнительно по 1/16-й части Акции, являющихся предметом договора о предоставлении RSU, каждые три последующих месяца в течение последующих 3 лет, в каждом случае – при условии продолжения трудовых отношений с Группой. Администратор Программы RSU 2021 вправе, по своему усмотрению, установить иной график предоставления акций.

Эмитент производит расчеты по RSU обыкновенными акциями в разумно короткие сроки после даты предоставления, но не позднее двух месяцев с даты предоставления.

Программа RSU 2021 г. вступила в силу 01 января 2021 г. и действует до 01 августа 2025 г. (если не будет прекращена досрочно или продлена по решению Совета директоров Эмитента), при условии, что все RSU, предоставленные до истечения срока действия (при наличии таковых), остаются в силе в соответствии с их условиями после истечения срока действия. По состоянию на 31 декабря 2023 г. Советом директоров было одобрено предоставление 864 009 RSU работникам Группы.

### **Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) Эмитента, а также о сделках Эмитента, в совершении которых имела заинтересованность, и крупных сделках Эмитента**

#### **3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) Эмитента**

Общее количество лиц с ненулевыми остатками на лицевых счетах, зарегистрированных в реестре акционеров эмитента на дату утверждения отчета: 7

В случае если в состав лиц, зарегистрированных в реестре акционеров эмитента, входят номинальные держатели акций эмитента, дополнительно указывается общее количество номинальных держателей акций эмитента с ненулевыми остатками на лицевых счетах: 1

Общее количество лиц, включенных в составленный последним список лиц, имевших (имеющих) право на участие в общем собрании акционеров эмитента (иной список лиц, который составлен в целях осуществления (реализации) прав по акциям эмитента и для составления которого номинальные держатели акций эмитента представляли данные о лицах, в интересах которых они владели (владеют) акциями эмитента), или иной имеющийся у эмитента список, для составления которого номинальные держатели акций эмитента представляли данные о лицах, в интересах которых они владели (владеют) акциями эмитента, с указанием категорий (типов) акций эмитента, владельцы которых подлежали включению в последний имеющийся у эмитента список, и даты, на которую в таком списке указывались лица, имеющие право осуществлять права по акциям эмитента: 7

Информация о количестве акций, приобретенных и (или) выкупленных эмитентом, и (или) поступивших в его распоряжение, на дату окончания последнего завершеного отчетного периода, отдельно по каждой категории (типу) акций: 378 861 обыкновенных акций эмитента (или 0,75% акционерного капитала) являются казначейскими и исключены из оборота

Информация о количестве акций эмитента, принадлежащих подконтрольным им организациям, отдельно по каждой категории (типу) акций: указанные акции отсутствуют.

#### **3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) Эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) Эмитента**

Информация в отношении лиц, имеющих право распоряжаться не менее чем 5 процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) Эмитента:

1. Полное фирменное наименование: Международная компания акционерное общество «Хэдхантер»

сокращенное (при наличии) фирменное наименование: МКАО «Хэдхантер»;

страна регистрации (личный закон): Российская Федерация;

место нахождения: 236006, Калининградская область, г.о. город Калининград, ул. Октябрьская, д. 37, помещ. X;

идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): 3900016369;

основной государственный регистрационный номер (ОГРН) (при наличии): 1233900011124;

размер доли голосов в процентах, приходящихся на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) Эмитента, которой имеет право распоряжаться лицо: 72,66%;

вид права распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которым обладает лицо: прямое распоряжение;

признак права распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи),

составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) Эмитента, которым обладает лицо: самостоятельное распоряжение;

основание, в силу которого лицо имеет право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) Эмитента: участие в Эмитенте;

Информация о наличии либо отсутствии лиц, контролирующих данного акционера Эмитента, а в случае их отсутствия - по каждому из лиц, владеющих не менее чем 20 процентами уставного капитала данного акционера Эмитента или не менее чем 20 процентами его обыкновенных акций:

*Информация не раскрывается и не предоставляется в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 4 июля 2023 г. № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона “Об акционерных обществах” и Федерального закона “О рынке ценных бумаг”».*

### **3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале Эмитента, наличии специального права («золотой акции»)**

В случае участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале Эмитента, наличия специального права («золотой акции») указываются сведения о доле Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале Эмитента и специальном праве («золотой акции»): не применимо

размер доли уставного капитала Эмитента, находящейся в государственной собственности (собственности Российской Федерации или субъектов Российской Федерации), муниципальной собственности: 0%

полное и сокращенное (при наличии) фирменные наименования (для коммерческих организаций), наименование (для некоммерческих организаций), место нахождения юридического лица либо фамилия, имя, отчество (последнее при наличии) физического лица, управляющего государственным, муниципальным пакетом акций, а также лица (органа), которое (который) от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования осуществляет функции участника (акционера) Эмитента: не применимо

наличие специального права на участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в управлении Эмитентом - акционерным обществом («золотой акции»), срок действия специального права («золотой акции»): отсутствует

### **3.4. Сделки Эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность**

Не применимо

### **3.5. Крупные сделки Эмитента**

Не применимо

#### **Раздел 4. Дополнительные сведения об Эмитенте и о размещенных им ценных бумагах**

##### **4.1. Подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение**

**1. Полное фирменное наименование (для коммерческих организаций): Общество с ограниченной ответственностью «Хэдхантер»**

сокращенное (при наличии) фирменное наименование: **ООО «Хэдхантер»**

идентификационный номер налогоплательщика (ИНН) (при наличии): **7718620740**

основной государственный регистрационный номер (ОГРН) (при наличии): **1067761906805**

место нахождения: **Россия, город Москва**

вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой эмитент является контролирующим лицом (прямой контроль, косвенный контроль): **косвенный контроль**

признак осуществления Эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом (право прямо или косвенно (через подконтрольных ему лиц) распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации и (или) на основании договоров доверительного управления имуществом и (или) простого товарищества, и (или) поручения, и (или) акционерного соглашения и (или) иного соглашения, предметом которого является осуществление прав, удостоверенных акциями (долями) подконтрольной организации, более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной эмитенту организации; право назначать (избирать) единоличный исполнительный орган подконтрольной эмитенту организации; право назначать (избирать) более 50 процентов состава коллегиального органа управления подконтрольной эмитенту организации): **право косвенно (через подконтрольных ему лиц) распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной организации**

размер доли участия Эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной Эмитенту организации, а в случае, когда подконтрольная организация является акционерным обществом, – также размер доли, количество, общая номинальная стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих эмитенту: **0% (через подконтрольные организации, указанные в п. 1.1 и 1.2 ниже, – 100%)**

в случае косвенного контроля – последовательно все подконтрольные эмитенту организации (цепочка организаций, находящихся под прямым или косвенным контролем эмитента), через которых эмитент осуществляет косвенный контроль над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом:

**1.1. полное фирменное наименование (для коммерческих организаций): ЧАСТНАЯ АКЦИОНЕРНАЯ КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ХЭДХАНТЕР ФСЮ ЛИМИТЕД» (HEADHUNTER FSU LIMITED)**

код регистрации в реестре компаний Республики Кипр: **HE 178226**

сокращенное (при наличии) фирменное наименование: **отсутствует**

место нахождения: **Республика Кипр, Никосия (адрес: Республика Кипр, Никосия, 2036, Строволос, Андреа Микеллиди, 19А (Andrea Mikelidi 19A, Strovolos, 2036, Nicosia, Cyprus))**

идентификационный номер налогоплательщика (ИНН) (при наличии): **9909507027**

основной государственный регистрационный номер (ОГРН) (при наличии): **не применимо**

размер доли подконтрольной организации в уставном (складочном) капитале эмитента, а в случае, когда эмитент является акционерным обществом, - также размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации: **0%**

описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: **70.10 Деятельность головных офисов**

персональный состав совета директоров подконтрольной организации с указанием в отношении председателя совета директоров (наблюдательного совета) и каждого члена совета директоров (наблюдательного совета) фамилии, имени, отчества (последнее при наличии) и доли в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента - коммерческой организации, а также доли принадлежащих указанному лицу обыкновенных акций эмитента):

ФИО	Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %	Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %
Моисеев Григорий Юрьевич	отсутствует	отсутствует
Маркелов Дмитрий Валентинович	отсутствует	отсутствует

Коллегиальный исполнительный орган и единоличный исполнительный орган не предусмотрен уставом ХЭДХАНТЕР ФСЮ ЛИМИТЕД (HeadHunter FSU Limited). Наличие коллегиального исполнительного органа и единоличного исполнительного органа не является обязательным. Совет директоров в достаточной мере обеспечивает эффективность деятельности данного подконтрольного Эмитенту общества.

1.2. полное фирменное наименование (для коммерческих организаций): **Общество с ограниченной ответственностью «Земеник»**

сокращенное (при наличии) фирменное наименование: ООО «Земеник»

идентификационный номер налогоплательщика (ИНН) (при наличии): 7714373561

основной государственный регистрационный номер (ОГРН) (при наличии): 1167746153860

место нахождения: Россия, город Москва

вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой эмитент является контролирующим лицом (прямой контроль, косвенный контроль): прямой контроль

признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом (право прямо или косвенно (через подконтрольных ему лиц) распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации и (или) на основании договоров доверительного управления имуществом и (или) простого товарищества, и (или) поручения, и (или) акционерного соглашения и (или) иного соглашения, предметом которого является осуществление прав, удостоверенных акциями (долями) подконтрольной организации, более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной эмитенту организации; право назначать (избирать) единоличный исполнительный орган подконтрольной эмитенту организации; право назначать (избирать) более 50 процентов состава коллегиального органа управления подконтрольной эмитенту организации): право распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной эмитенту организации

размер доли участия эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации, а в случае, когда подконтрольная организация является акционерным обществом, – также размер доли, количество, общая номинальная стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих эмитенту: 100%

размер доли подконтрольной организации в уставном (складочном) капитале эмитента, а в случае, когда эмитент является акционерным обществом, - также размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации: 0%

описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: 62.09 Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий

Единоличный исполнительный орган



<b>ФИО</b>	<b>Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %</b>	<b>Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %</b>
Генеральный директор: Плетнева Елена Игоревна	0	0

Коллегиальный исполнительный орган и совет директоров не предусмотрены уставом ООО «Земеник». Наличие коллегиального исполнительного органа и совета директоров не является обязательным. Единоличный исполнительный орган в достаточной мере обеспечивает эффективность деятельности данного подконтрольного Эмитенту общества.

Единоличный исполнительный орган ООО «Хэдхантер»

<b>ФИО</b>	<b>Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %</b>	<b>Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %</b>
Генеральный директор: Сергиенков Дмитрий Сергеевич	0	0

Коллегиальный исполнительный орган и совет директоров не предусмотрены уставом ООО «Хэдхантер». Наличие коллегиального исполнительного органа и совета директоров не является обязательным. Единоличный исполнительный орган в достаточной мере обеспечивает эффективность деятельности данного подконтрольного Эмитенту общества.

#### **4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций**

Не применимо

#### **4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением**

Не применимо

#### **4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента**

Информация, предусмотренная настоящим пунктом, указывается в отношении дивидендов, решение о выплате (объявлении) которых принято в течение трех последних завершенных отчетных лет (в течение всего срока с даты государственной регистрации эмитента, если эмитент осуществляет свою деятельность менее трех лет), а также в течение последнего завершеного отчетного периода.

По каждой категории (типу) акций эмитента указываются следующие сведения об объявленных и (или) о выплаченных дивидендах по акциям эмитента:

<b>№ п/п</b>	<b>Наименование показателя</b>	<b>Отчетные периоды, за которые (по результатам которых) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды</b>	
		<b>31.12.2020</b>	<b>31.12.2021</b>
<b>1</b>	<b>Категория (тип) акций</b>		
<b>2</b>	<b>I. Сведения об объявленных дивидендах</b>		

3	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	0,55 доллара США на одну акцию	0,84 доллара США на одну акцию
4	Размер объявленных дивидендов в совокупности по всем акциям данной категории (типа), руб.	27 850 тыс. долл. или 2 047 690 тыс. руб. по курсу на дату объявления дивидендов (курс на 25 мая 2021 г. – 73,5266 руб. за 1 доллар США)	42 260 тыс. долл. или 3 149 557 тыс. руб. по курсу на дату объявления дивидендов (курс на 13 января 2022 г. – 74,5277 руб. за 1 доллар США)
5	Доля объявленных дивидендов в чистой прибыли отчетного периода, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды:		
6	По данным консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), %	108,6%	57,3%
7	По данным бухгалтерской (финансовой) отчетности, %	не применимо	не применимо
8	Источник выплаты объявленных дивидендов (чистая прибыль отчетного периода, нераспределенная чистая прибыль прошлых лет, специальный фонд)	Чистая прибыль отчетного года	Чистая прибыль отчетного года
9	Орган управления эмитента, принявший решение об объявлении дивидендов, дата принятия такого решения, дата составления и номер протокола собрания (заседания) органа управления эмитента, на котором принято такое решение	Резолюция Совета директоров от 25 мая 2021 г.	Резолюция Совета директоров от 13 января 2022 г.
10	Дата, на которую определяются (определялись) лица, имеющие (имевшие) право на получение дивидендов	09 июня 2021 г.	24 января 2022 г.
11	Срок (дата) выплаты объявленных дивидендов	до 16 июля 2021 г.	до 10 февраля 2022 г.
12	Иные сведения об объявленных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	не применимо	не применимо
13	II. Сведения о выплаченных дивидендах		

14	<b>Общий размер выплаченных дивидендов по акциям данной категории (типа), руб.</b>	27 850 тыс. долл. или 2 073 893 тыс. руб. (по курсу на дату выплаты)	42 260 тыс. долл. или 3 213 927 тыс. руб. (по курсу на дату выплаты)
15	<b>Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов по акциям данной категории (типа), %</b>	100%	100%
16	<b>Причины невыплаты объявленных дивидендов в случае, если объявленные дивиденды не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме</b>	не применимо	не применимо
17	<b>Иные сведения о выплаченных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению</b>	не применимо	не применимо

Иные решения о выплате (объявлении) дивидендов в течение трех последних завершенных отчетных лет, а также в течение последнего завершенного отчетного периода до даты Отчета, не принимались.

#### **4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента**

##### **4.5.1 Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента**

Отсутствует. Реестр владельцев акций эмитента осуществляется эмитентом самостоятельно в соответствии с применимым законодательством Республики Кипр

##### **4.5.2. Информация об аудиторе Эмитента**

В отношении каждого из аудиторов (аудиторских организаций) эмитента указывается следующая информация:

**полное фирменное наименование:** Акционерное общество «Кэпт»

**сокращенное фирменное наименование:** АО «Кэпт» (ранее – АО «КПИМГ»)

**идентификационный номер налогоплательщика (ИНН):** 7702019950

**основной государственный регистрационный номер (ОГРН):** 1027700125628

**место нахождения:** Россия, город Москва

**отчетный год (годы) и (или) иной отчетный период (периоды) из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента:**

2021, 2022, 2023

**вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась (будет проводиться) независимая проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность, консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность); промежуточная консолидированная финансовая отчетность, промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента за последний заверченный отчетный период, состоящий из 3, 6 или 9 месяцев; вступительная бухгалтерская (финансовая) отчетность):**

Консолидированная финансовая отчетность за годы, закончившиеся 31.12.2023 и 31.12.2022

Консолидированная финансовая отчетность за годы, закончившиеся 31.12.2022, 31.12.2021 и 31.12.2020

Консолидированная финансовая отчетность за годы, закончившиеся 31.12.2021, 31.12.2020 и 31.12.2019

Ежеквартальная сокращенная консолидированная промежуточная финансовая информации (аудитор проводит ограниченные обзорные процедуры)

**сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги, которые оказывались (будут оказываться) эмитенту в течение последних трех завершенных отчетных лет и текущего года аудитором:**

Согласованные процедуры в отношении пересчета показателей, предоставляемых в соответствии с условиями Договора синдицированного кредита от 24 августа 2020 г., заключенного между ООО «Хэдхантер» и Банк ВТБ (ПАО). Данные услуги оказываются на ежеквартальной основе

**факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, определяемой в соответствии с Международным стандартом контроля качества 1 «Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг», введенным в действие на территории Российской Федерации приказом Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 № 2н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации», зарегистрированным Министерством юстиции Российской Федерации 31 января 2019 года № 53639:**

указанные факторы отсутствуют

**меры, предпринятые эмитентом и аудитором эмитента для снижения влияния факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора:**

Для оказания аудиторами аудиторских услуг и услуг, не связанных с аудитом, требуется их предварительное утверждение Комитетом по аудиту Совета директоров Эмитента или его членами, которым было поручено утверждение привлечения таких услуг

**фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом аудитору эмитента за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента за последний заверченный отчетный год, а также за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:**

1 035 тыс. рублей

**размер вознаграждения за оказанные аудитором эмитента услуги, выплата которого отложена или просрочена эмитентом, с отдельным указанием отложенного или просроченного вознаграждения за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:**

Отложенных или просроченных выплат нет

**фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний заверченный отчетный год, и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:**

40 185 тыс. рублей

**порядок выбора аудитора эмитента:**

В соответствии с уставом Эмитента и применимым законодательством Республики Кипр

аудитор утверждается на годовом общем собрании акционеров. Кандидатура аудитора предлагается Советом директоров по рекомендации Комитета по аудиту

**процедура конкурса, связанного с выбором аудитора эмитента, и его основные условия:**  
отсутствует

**процедура выдвижения кандидатуры аудитора эмитента для утверждения общим собранием акционеров (участников, членов) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента:**

В соответствии с уставом Комитет по аудиту непосредственно отвечает за назначение, вознаграждение, удержание и надзор за деятельностью независимого аудитора.

**Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность)  
эмитента**

**5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность)**

<https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38250&type=4>

**5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность**

Отсутствует